



Índice Global de Competitividad

El Reporte Global de Competitividad 2014-2015 (The Global Competitiveness Report) es un reporte anual generado por el Foro Económico Mundial (WEF, por sus siglas en inglés), del cual surge el *Índice Global de Competitividad* donde se evalúan un total de 144 países a través de 12 pilares de competitividad. En esta edición fueron obviados los siguientes países por tener problemas de disponibilidad de datos: Benín, Liberia, Bosnia y Herzegovina y Ecuador. Por otro lado, se reintroduce Tayikistán.

Metodología

Los 12 pilares de competitividad son los siguientes: instituciones, infraestructuras, entorno macroeconómico, salud y educación primaria, educación superior y formación, eficiencia del mercado de bienes, eficiencia del mercado laboral, desarrollo del mercado financiero, preparación tecnológica, tamaño del mercado, sofisticación en materia de negocios e innovación.

Cada pilar está compuesto por una serie de indicadores a los cuales se les asigna una calificación entre 1 y 7, donde 7 representa la puntuación máxima. La calificación final de cada país ofrece un amplio panorama de su nivel de competitividad, definida por el WEF como la *serie de instituciones, políticas y factores que determinan el nivel de productividad de un país*.

Atendiendo a la etapa del desarrollo en que se encuentre cada economía, la base (los pilares) en la cual está fundamentada su competitividad será diferente, por lo que el índice atribuye una ponderación de los pilares según la etapa de desarrollo que se defina.

En la primera etapa de desarrollo se asume que la economía está impulsada por unos factores básicos y los países compiten sobre la base de su dotación (recursos naturales, mano de obra abundante, etc.). En una segunda etapa está impulsada por la eficiencia del uso de los factores; las economías deben de desarrollar procesos más eficientes de producción y productos de mejor calidad, siendo necesaria una mejora de los recursos con los que cuente la economía (mano de obra calificada, eficiencia en los mercados de bienes, laboral y financiero, etc.). La última etapa explica que fuente de competitividad de las economías de mayor avance deberá estar sobre la base de la innovación y la sofisticación de los negocios, como manera de producir nuevos productos y mayor valor agregado.

Panorama Mundial

Suiza lidera el índice por sexto año consecutivo, desde el año pasado mantiene un comportamiento estable y ocho de sus pilares se encuentran en el top 10. Una potencial amenaza a la competitividad del país es la dificultad de mantener el talento para preservar su capacidad de innovar. La posible solución a esto sería continuar incorporando cuotas para que inmigrantes de la Unión Europea se integren a este mercado y desaceleren el proceso.

En segundo lugar se encuentra Singapur, se le reconoce como la única economía en estar en el top 3 de 7 de los 12 pilares, y los restantes colocándose en el top 10. La competitividad de Singapur está centrada en la mejora y el fomento a una educación de calidad, principalmente en el ámbito de la formación docente y profesional.

En cuanto al continente Europeo 6 países se encuentran entre las economías más competitivas. Sin embargo, se observa una brecha entre los países más competitivos de la región y los que no; esto se debe a que hay economías como Grecia y Portugal que han implementado y adoptado reformas para mejorar su competitividad lo que ha permitido que tengan un mejor desempeño a lo largo del índice. Mientras países como Francia e Italia a pesar de los esfuerzos no alcanza el desarrollo esperado.

De igual manera la diversidad de la región asiática presenta escenarios como: los tigres de Asia, economías emergentes y las economías en vías de desarrollo. Lo primordial para las economías emergentes es enfrentar retos para abordar el déficit de infraestructuras y la competitividad regional. Mientras para economías como Myanmar e India es velar por la creación de instituciones estables que atraigan tanto a inversionistas locales como extranjeros.

Por otro lado Medio Oriente y África del Norte continúan afectadas por conflictos geopolíticos y se ve dividida por ello. Hay países como Egipto y Tunisia que se están estabilizando para introducir reformas estructurales que permitan la mejora en el clima de negocios. Mientras otros, como Libia y el Líbano permanecen estancados por los conflictos bélicos y geopolíticos.

Entre las economías con peor desempeño, la mayoría pertenecen al continente africano, los cuales se caracterizan por tener bajos indicadores de gobernabilidad como: instituciones públicas de calidad, corrupción, ineficiente gasto gubernamental. Además de que las personas tienen poco acceso al financiamiento. Entre los países con peor desempeño están Burkina Faso (135), Sierra Leone (138), Burundi (139), Angola (140), Mauritania (141), Yemen (142), Chad (143), Guinea (144).

Tabla No.1 Economías más competitivas Tabla No.2: Economías menos competitivas

Las 10 Economías más Competitivas		
Rank	País	Puntuación
1	Suiza	5.70
2	Singapur	5.65
3	Estados Unidos	5.54
4	Finlandia	5.50
5	Alemania	5.49
6	Japón	5.47
7	Hong Kong	5.46
8	Holanda	5.45
9	Reino Unido	5.41
10	Suecia	5.41

Las 10 Economías menos Competitivas		
Rank	País	Puntuación
135	Burkina Faso	3.21
136	Timor-Leste	3.17
137	Haití	3.14
138	Sierra Leone	3.10
139	Burundi	3.09
140	Angola	3.04
141	Mauritania	3.00
142	Yemen	2.96
143	Chad	2.85
144	Guinea	2.79

Fuente: Reporte Global de Competitividad 2014-2015

Latinoamérica

La región se encuentra creciendo por debajo de su tendencia de 3%, las estimaciones para el año son de 2.5 % según el FMI (Fondo Monetario Internacional). En cuanto al desarrollo, se ve afectado por la debilidad de las inversiones y la caída de precios tanto en las exportaciones como en los productos básicos, además del limitado acceso a financiamiento que se está produciendo.

La necesidad de aumentar la competitividad se ve frenada por falta de reformas estructurales que permitan una asignación de los recursos eficiente que promueva la innovación, el clima de negocios y aumente la productividad.

En cuanto al desempeño de los países Chile encabeza la región en la posición (33), seguida por Panamá (48), Costa Rica (51), Barbados (55), Brasil (57), México (61), Perú (65), Colombia (66) , Guatemala (78), El Salvador (84). Siendo así las economías más destacadas de la región. Por otro lado, Venezuela (131) y Haití (137) se encuentran estancados en dichas posturas por crisis, tanto macroeconómicas como institucionales.

Comparado con el pasado año, la mayoría de los países de América Latina han mantenido y/o disminuido su puntuación y a la vez adquirido un nuevo puesto en el ranking. Siendo el promedio de la región una puntuación de (3.96 para el 2013-2014 vs. 3.95 para el actual) y en el ranking (87 para el 2013-2014 vs. 86 para el actual).

Tabla No. 3 Desempeño los países de Latinoamérica

Índice Global de Competitividad				
País/Economía	2013-2014		2014-2015	
	Rank	Puntuación	Rank	Puntuación
	Argentina	104	3.8	104
Bolivia	98	3.8	105	3.8
Brasil	56	4.3	57	4.3
Chile	34	4.6	33	4.6
Colombia	69	4.2	66	4.2
Costa Rica	54	4.3	51	4.4
Ecuador	71	4.2	N/A	N/A
El Salvador	97	3.8	84	4
Guatemala	86	4	78	4.1
Guyana	102	3.8	117	3.6
Haití	143	3.1	137	3.1
Honduras	111	3.7	100	3.8
México	55	4.3	61	4.3
Nicaragua	99	3.8	99	3.8
Panamá	40	4.5	48	4.4
Paraguay	119	3.6	120	3.6
Perú	61	4.3	65	4.2
República Dominicana	105	3.8	101	3.8
Uruguay	85	4.1	80	4
Venezuela	134	3.4	131	3.3

Fuente: Foro Económico Mundial – Reporte Global de Competitividad 2014-2015

República Dominicana

La República Dominicana obtuvo el lugar 101 a nivel general y el 13 en Latinoamérica en esta edición del Índice Global de Competitividad, comparado con la posición 105 y 16 en Latinoamérica del pasado reporte. A pesar, de que se aprecia un aumento de 4 puestos estos no son significativos ya que el país mantiene la misma puntuación de 3.8 y su desempeño bajo en diferentes aspectos.

En el pilar 1: Instituciones, obtuvo la posición 116 vs. 124 en el 2013-14 y una puntuación de 3.3 vs. 3.2 en el 2013-2014. Destacándose entre los indicadores la protección a la propiedad intelectual 3.2, la confianza del público hacia los políticos 2.0, despilfarro del gasto público 2.4 y la eficiencia de las mesas corporativas 4.6. Estos indicadores subieron entre 8 y 12 posiciones.

Para el pilar 2: Infraestructura, obtuvo la posición 98 vs. 110 en el 2013-14 y una puntuación de 3.3 vs. 3 en el 2013-2014. El indicador destacado fue la disponibilidad de asientos en vuelos aéreos en el puesto 49, lo que indica que el país está apto para tener un tránsito aéreo factible.

El ambiente macroeconómico del pilar 3, obtuvo la posición 94 vs. 119 en el 2013-14 y una puntuación de 4.4 vs. 3.9 en el 2013-2014. Se resalta el manejo de la deuda pública como porcentaje del PIB en el puesto 47.

En cuanto al pilar 4 de Salud y Educación Primaria, el país obtuvo la posición 107 vs. 110 en el 2013-14 y una puntuación de 5.0 vs. 5.1 en el 2013-2014. Los renglones de mortalidad infantil, esperanza de vida, calidad de la educación primaria y la inscripción en educación primaria son deficientes con respecto al pasado reporte. Al parecer no se ha tenido el impacto esperado con las reformas educativas y de salud que se aplicaron durante el último año. Como se refleja en el pilar 5 de Educación Superior y Capacitación, donde se pierden 3 posiciones para terminar en el puesto 99.

Por otro lado, el pilar 6 de Mercado de Bienes arroja resultados prometedores ya que la mayoría de sus indicadores tuvieron un desempeño sobresaliente. En especial el de prevalencia de propiedad extranjera con el puesto 39, lo que implica un incentivo para las inversiones extranjeras. Sin embargo, una potencial amenaza a esto es la aplicación de impuestos que según el índice está en el lugar 93.

En el pilar 8, "Desarrollo del Mercado Financiero;" la República Dominicana obtuvo el puesto 99, lo que representa una disminución de 13 puestos. Esta disminución se debe a la falta de disponibilidad de servicios financieros, la cual disminuyó de 5.2 en el 2013 a 4.8 en el 2014; y a la asequibilidad de los servicios financieros la cual disminuyó desde 4.1 en el 2013 a 3.8 en el 2014.

El último indicador destacado está en el pilar de Preparación Tecnológica y el de transferencia tecnológica en el puesto 29. Esto es un reconocimiento a cómo el país puede adaptar a los diferentes cambios en el mundo globalizado que vivimos.

Entre los indicadores de competitividad en los que nuestro desempeño ha sido más deficiente se encuentran los relacionados con la Diversificación de Fondos Públicos 132, la Calidad de las Instituciones 116, el Ambiente Macroeconómico 94, la Eficiencia del Mercado de Trabajo 107 y la Innovación 103.

Sobre los aspectos más problemáticos para hacer negocios en el país, el informe destaca que la corrupción, el acceso al financiamiento, la ineficiente burocracia gubernamental y las tasas impositivas continúan siendo los principales obstáculos para los negocios en República Dominicana.

Tabla No. 4 Desempeño de República Dominicana en el Índice Global de Competitividad

República Dominicana: Índice Global de Competitividad				
Subíndices	Pilares		2013-2014 (148 países)	2014-2015 (144 países)
Índice Global de Competitividad		Rank	105	101
		Puntuación	3.8	3.8
Requerimientos Básicos	Instituciones	Rank	124	116
		Puntuación	3.2	3.3
	Infraestructura	Rank	110	98
		Puntuación	3	3.3
	Ambiente Macroeconómico	Rank	119	94
		Puntuación	3.9	4.4
	Salud y Educación Primaria	Rank	110	107
		Puntuación	5.1	5.0
Reforzadores de Eficiencia	Educación Superior y capacitación	Rank	96	99
		Puntuación	3.7	3.7
	Eficiencia del Mercado de Bienes	Rank	99	94
		Puntuación	4	4.2
	Eficiencia del Mercado Laboral	Rank	118	107
		Puntuación	3.9	3.8
	Desarrollo del Mercado Financiero	Rank	86	99
		Puntuación	3.8	3.7
	Preparación Tecnológica	Rank	76	84
		Puntuación	3.6	3.5
Tamaño del Mercado	Rank	68	68	
	Puntuación	3.7	3.7	
Factores de Sofisticación Empresarial e Innovación	Innovación	Rank	71	73
		Puntuación	4	3.9
	Sofisticación Empresarial	Rank	115	103
		Puntuación	2.8	3.0

Fuente: Foro Económico Mundial – Reporte Global de Competitividad 2014-2015

Anexo: Índice Global de Competitividad República Dominicana

The Global Competitiveness Index in detail

INDICATOR	VALUE	RANK/144
1st pillar: Institutions		
1.01 Property rights	3.8	90
1.02 Intellectual property protection	3.2	95
1.03 Diversion of public funds	2.1	132
1.04 Public trust in politicians	2.0	128
1.05 Irregular payments and bribes	3.3	107
1.06 Judicial independence	2.5	121
1.07 Favoritism in decisions of government officials	2.2	132
1.08 Wastefulness of government spending	2.4	118
1.09 Burden of government regulation	3.4	81
1.10 Efficiency of legal framework in settling disputes	3.4	86
1.11 Efficiency of legal framework in challenging regs.	3.4	65
1.12 Transparency of government policymaking	4.2	54
1.13 Business costs of terrorism	4.9	89
1.14 Business costs of crime and violence	3.3	121
1.15 Organized crime	4.0	115
1.16 Reliability of police services	2.6	139
1.17 Ethical behavior of firms	3.4	124
1.18 Strength of auditing and reporting standards	4.5	75
1.19 Efficacy of corporate boards	4.6	62
1.20 Protection of minority shareholders' interests	4.1	75
1.21 Strength of investor protection, 0–10 (best)*	5.0	83
2nd pillar: Infrastructure		
2.01 Quality of overall infrastructure	3.7	93
2.02 Quality of roads	4.4	53
2.03 Quality of railroad infrastructure	N/Appl.	n/a
2.04 Quality of port infrastructure	4.6	52
2.05 Quality of air transport infrastructure	4.8	52
2.06 Available airline seat km/week, millions*	388.8	49
2.07 Quality of electricity supply	2.4	128
2.08 Mobile telephone subscriptions/100 pop.*	88.4	109
2.09 Fixed telephone lines/100 pop.*	11.3	85
3rd pillar: Macroeconomic environment		
3.01 Government budget balance, % GDP*	-3.6	85
3.02 Gross national savings, % GDP*	11.6	123
3.03 Inflation, annual % change*	4.8	90
3.04 General government debt, % GDP*	33.8	47
3.05 Country credit rating, 0–100 (best)*	39.8	79
4th pillar: Health and primary education		
4.01 Malaria cases/100,000 pop.*	12.7	19
4.02 Business impact of malaria	5.2	28
4.03 Tuberculosis cases/100,000 pop.*	62.0	80
4.04 Business impact of tuberculosis	5.0	93
4.05 HIV prevalence, % adult pop.*	0.7	97
4.06 Business impact of HIV/AIDS	4.8	96
4.07 Infant mortality, deaths/1,000 live births*	22.8	93
4.08 Life expectancy, years*	73.2	82
4.09 Quality of primary education	2.2	138
4.10 Primary education enrollment, net %*	86.5	110
5th pillar: Higher education and training		
5.01 Secondary education enrollment, gross %*	75.9	97
5.02 Tertiary education enrollment, gross %*	34.1	75
5.03 Quality of the education system	2.6	132
5.04 Quality of math and science education	2.1	142
5.05 Quality of management schools	3.6	109
5.06 Internet access in schools	3.5	104
5.07 Availability of research and training services	4.1	74
5.08 Extent of staff training	3.9	86
6th pillar: Goods market efficiency		
6.01 Intensity of local competition	5.0	72
6.02 Extent of market dominance	3.2	116
6.03 Effectiveness of anti-monopoly policy	3.8	90
6.04 Effect of taxation on incentives to invest	3.1	121
6.05 Total tax rate, % profits*	43.5	93

INDICATOR	VALUE	RANK/144
6th pillar: Goods market efficiency (cont'd.)		
6.06 No. procedures to start a business*	7	78
6.07 No. days to start a business*	18.5	87
6.08 Agricultural policy costs	3.9	67
6.09 Prevalence of trade barriers	4.1	102
6.10 Trade tariffs, % duty*	7.4	86
6.11 Prevalence of foreign ownership	5.1	39
6.12 Business impact of rules on FDI	4.4	77
6.13 Burden of customs procedures	4.4	51
6.14 Imports as a percentage of GDP*	30.7	115
6.15 Degree of customer orientation	4.4	76
6.16 Buyer sophistication	3.1	98
7th pillar: Labor market efficiency		
7.01 Cooperation in labor-employer relations	4.5	55
7.02 Flexibility of wage determination	5.2	55
7.03 Hiring and firing practices	4.0	61
7.04 Redundancy costs, weeks of salary*	26.2	116
7.05 Effect of taxation on incentives to work	2.9	118
7.06 Pay and productivity	3.8	83
7.07 Reliance on professional management	3.7	103
7.08 Country capacity to retain talent	3.3	82
7.09 Country capacity to attract talent	3.3	76
7.10 Women in labor force, ratio to men*	0.67	102
8th pillar: Financial market development		
8.01 Availability of financial services	4.8	52
8.02 Affordability of financial services	3.8	99
8.03 Financing through local equity market	2.8	105
8.04 Ease of access to loans	2.8	75
8.05 Venture capital availability	2.6	83
8.06 Soundness of banks	5.6	45
8.07 Regulation of securities exchanges	3.8	87
8.08 Legal rights index, 0–10 (best)*	3	113
9th pillar: Technological readiness		
9.01 Availability of latest technologies	5.0	60
9.02 Firm-level technology absorption	4.5	77
9.03 FDI and technology transfer	5.1	29
9.04 Individuals using Internet, %*	45.9	74
9.05 Fixed broadband Internet subscriptions/100 pop.* ..	4.7	83
9.06 Int'l Internet bandwidth, kb/s per user*	16.9	89
9.07 Mobile broadband subscriptions/100 pop.*	25.4	72
10th pillar: Market size		
10.01 Domestic market size index, 1–7 (best)*	3.6	67
10.02 Foreign market size index, 1–7 (best)*	4.2	81
10.03 GDP (PPP\$ billions)*	103.2	69
10.04 Exports as a percentage of GDP*	25.6	112
11th pillar: Business sophistication		
11.01 Local supplier quantity	4.7	61
11.02 Local supplier quality	4.4	72
11.03 State of cluster development	3.7	80
11.04 Nature of competitive advantage	2.9	115
11.05 Value chain breadth	3.9	65
11.06 Control of international distribution	4.1	59
11.07 Production process sophistication	3.7	81
11.08 Extent of marketing	4.4	58
11.09 Willingness to delegate authority	3.7	76
12th pillar: Innovation		
12.01 Capacity for innovation	3.7	74
12.02 Quality of scientific research institutions	2.9	113
12.03 Company spending on R&D	2.8	108
12.04 University-industry collaboration in R&D	3.3	94
12.05 Gov't procurement of advanced tech products	3.6	59
12.06 Availability of scientists and engineers	3.3	115
12.07 PCT patents, applications/million pop.*	0.5	80