



Índice Global de Competitividad 2014-15

Caso República Dominicana

Unidad de Información Estratégica del Consejo Nacional de Competitividad

Septiembre 2014

Generalidades del Índice Global de Competitividad (IGC)

El Reporte Global de Competitividad 2014-2015 (The Global Competitiveness Report) es un reporte anual generado por el Foro Económico Mundial (WEF, por sus siglas en inglés), del cual surge el Índice Global de Competitividad donde se evalúan un total de 144 países a través de 12 pilares de competitividad. En esta edición fueron obviados los siguientes países por tener problemas de disponibilidad de datos: Benín, Liberia, Bosnia y Herzegovina y Ecuador. Por otro lado, se reintroduce Tayikistán.

Desde 1979 el Índice Global de Competitividad, es una herramienta que permite a los líderes empresariales y hacedores de políticas en distintas economías del mundo identificar cuáles han sido sus principales avances en términos de competitividad, y sobre todo conocer los obstáculos que han impedido la mejora de la misma.

Estructura del Índice.

El Índice Global de Competitividad 2014-15 presenta los resultados en términos de competitividad a través de 3 subíndices. Los subíndices se dividen en 12 pilares, que a su vez están compuestos por una serie de indicadores (114) que muestran los principales fundamentos económicos de la competitividad. Los indicadores en su mayoría se cuantifican con una calificación entre 1 y 7, donde 7 representa la puntuación máxima. La calificación final de cada país ofrece un amplio panorama de su nivel de competitividad, definida por el WEF como; *“la serie de instituciones, políticas y factores que determinan el nivel de productividad de un país.”*

Atendiendo a la etapa del desarrollo en que se encuentre cada economía, la base (los pilares) en la cual está fundamentada su competitividad será diferente, por lo que el índice atribuye una ponderación de los pilares según la etapa de desarrollo que se defina, partiendo de eso el IGC clasifica los países en tres etapas:

1. Primera etapa de desarrollo: Conducido por Factores.

- Se asume que la economía está impulsada por unos factores básicos y los países compiten sobre la base de su dotación (recursos naturales, mano de obra abundante, etc.).

2. Segunda etapa de desarrollo: Conducido por Eficiencia

- La economía está impulsada por la eficiencia del uso de los factores; las economías deben de desarrollar procesos más eficientes de producción y productos de mejor calidad, siendo necesaria una mejora de los recursos con los que cuente la economía (mano de obra calificada, eficiencia en los mercados de bienes, laboral y financiero, etc.).

3. Tercera etapa de desarrollo: **Conducido por la Innovación.**

- La fuente de competitividad de las economías de mayor avance deberá estar sobre la base de la innovación y la sofisticación de los negocios, como manera de producir nuevos productos y mayor valor agregado.

Es importante tomar en cuenta lo anterior a la hora de realizar comparaciones entre diferentes economías basadas en la información del IGC, puesto que la posición de una economía en este dependerá tanto de su calificación general como de la ponderación asignada a cada subíndice.

Por el valor de su PIB per cápita, República Dominicana se encuentra clasificada en el segundo grupo que corresponde a las economías en las que el nivel de desarrollo está; "Conducido por Eficiencia," es decir, el enfoque de desarrollo se basa en aumentar la eficiencia de los procesos productivos, así como la optimización de la calidad de los productos. Esta situación indica que para el cálculo del Índice de Competitividad del país se han asignado mayores valores relativos a los pilares más relevantes en materia de eficiencia productiva, como se muestra en la siguiente tabla.

Tabla No. 1:

Índice Global de Competitividad - Ponderación			
República Dominicana: Índice Global de Competitividad - Ponderación			
Subíndices		Pilares	
Ponderación		Ponderación	
Requerimientos Básicos	40%	Instituciones	25%
		Infraestructura	25%
		Ambiente Macroeconómico	25%
		Salud y Educación Primaria	25%
Reforzadores de Eficiencia	50%	Educación Superior y capacitación	17%
		Eficiencia del Mercado de Bienes	17%
		Eficiencia del Mercado Laboral	17%
		Desarrollo del Mercado Financiero	17%
		Preparación Tecnológica	17%
		Tamaño del Mercado	17%
Factores de Sofisticación Empresarial e Innovación	10%	Innovación	50%
		Sofisticación Empresarial	50%

Fuente: Foro Económico Mundial

Resultados del Índice Global de Competitividad 2014

El informe indica que los países más competitivos del mundo son Suiza (1), quien encabeza el ranking por sexto año consecutivo, Singapur (2), Estados Unidos (3), Finlandia (4) Alemania (5). Le siguen Japón (6), Hong Kong (7) , Holanda (8) , mientras Reino Unido (9) y Suecia (10) completan el cuadro de los diez países más destacados en todo el mundo.

En el ámbito latinoamericano, Chile (33) continúa encabezando la lista de los países de la región seguido por Panamá (48), Costa Rica (51) y Brasil (57). Por su lado, países como Haití (137), Venezuela (131) y Paraguay (120), ocuparon los lugares más bajos del índice con las mayores brechas por cerraren términos de productividad y competitividad.

Tablas No. 2 y 3:

Países con el mejor y el peor desempeño dentro del Índice Global de Competitividad 2014-2015

Las 10 Economías más Competitivas		
Rank	País	Puntuación
1	Suiza	5.70
2	Singapur	5.65
3	Estados Unidos	5.54
4	Finlandia	5.50
5	Alemania	5.49
6	Japón	5.47
7	Hong Kong	5.46
8	Holanda	5.45
9	Reino Unido	5.41
10	Suecia	5.41

Las 10 Economías menos Competitivas		
Rank	País	Puntuación
135	Burkina Faso	3.21
136	Timor-Leste	3.17
137	Haití	3.14
138	Sierra Leone	3.10
139	Burundi	3.09
140	Angola	3.04
141	Mauritania	3.00
142	Yemen	2.96
143	Chad	2.85
144	Guinea	2.79

Fuente: Foro Económico Mundial

Latinoamérica y el Caribe

The Global Competitiveness Report 2014-15 (Informe Global de Competitividad 2014-15) señala que la región se encuentra creciendo por debajo de su tendencia de 3%, las estimaciones para el año son de 2.5 % según el FMI (Fondo Monetario Internacional). En cuanto al desarrollo, se ve afectado por la debilidad de las inversiones y la caída de precios tanto en las exportaciones como en los productos básicos, además del limitado acceso a financiamiento que se está produciendo.

La necesidad de aumentar la competitividad se ve frenada por falta de reformas estructurales que permitan una asignación de los recursos eficiente que promueva la innovación, el clima de negocios y aumente la productividad.

El IGC muestra que la mayoría de los países se han estancado en su desempeño de competitividad. Estos resultados apuntan a un cierto agotamiento de las fuentes tradicionales de ganancias de competitividad utilizados por varios países en los últimos años. Estas ganancias se basan en la buena gestión macroeconómica, la mejora de las condiciones de crédito y, en ciertos casos, un mejor funcionamiento de los bienes, el trabajo, y los mercados financieros.

Con el fin de apoyar la transición de América Latina hacia los niveles más altos de productividad, serán necesarias acciones urgentes para mejorar el funcionamiento de las instituciones; la calidad de la infraestructura; la asignación de los factores de producción a través de una mayor competencia. Esto requerirá una serie de reformas pendientes que se han aplazado en repetidas ocasiones, junto con inversiones importantes y sostenidas, para apoyar el rápido crecimiento económico de los últimos años.

En cuanto al desempeño de los países Chile encabeza la región en la posición (33), seguida por Panamá (48), Costa Rica (51), Barbados (55), Brasil (57), México (61), Perú (65), Colombia (66), Guatemala (78), El Salvador (84). Siendo así las economías más destacadas de la región. Por otro lado, Venezuela (131) y Haití (137) se encuentran estancados en dichas posturas por crisis, tanto macroeconómicas como institucionales.

Tabla No. 4:
Índice Global de Competitividad para América Latina

Índice Global de Competitividad				
País/Economía	2013-2014		2014-2015	
	Rank	Puntuación	Rank	Puntuación
	Argentina	104	3.8	104
Bolivia	98	3.8	105	3.8
Brasil	56	4.3	57	4.3
Chile	34	4.6	33	4.6
Colombia	69	4.2	66	4.2
Costa Rica	54	4.3	51	4.4
Ecuador	71	4.2	N/A	N/A
El Salvador	97	3.8	84	4
Guatemala	86	4	78	4.1
Guyana	102	3.8	117	3.6
Haití	143	3.1	137	3.1
Honduras	111	3.7	100	3.8
México	55	4.3	61	4.3
Nicaragua	99	3.8	99	3.8
Panamá	40	4.5	48	4.4
Paraguay	119	3.6	120	3.6
Perú	61	4.3	65	4.2
República Dominicana	105	3.8	101	3.8
Uruguay	85	4.1	80	4
Venezuela	134	3.4	131	3.3

Fuente: Foro Económico Mundial – Reporte Global de Competitividad 2014-2015

República Dominicana

La República Dominicana obtuvo el lugar 101 a nivel general y el 13 en Latinoamérica en esta edición del Índice Global de Competitividad, comparado con la posición 105 y 16 en Latinoamérica del IGC anterior. A pesar, de que se aprecia un aumento de 4 puestos, el país mantuvo la misma puntuación que el año pasado, obteniendo 3.8 en una escala del 1-7. No obstante, cabe destacar que el desempeño en los diferentes indicadores presentó fluctuaciones.

Entre los pilares que la República Dominicana ha mostrado avances a nivel general se encuentran Instituciones, Infraestructura y Ambiente Económico. El pilar Instituciones se caracterizó por el aumento de la confianza en los políticos. Mientras, pilar de Infraestructura por la disponibilidad de asientos en vuelos aéreos, lo que indica que el país está apto para tener un tránsito aéreo factible. Por otro lado, el Ambiente Económico fue por el manejo de la deuda pública como porcentaje del PIB.

Dado el aumento en estos pilares y factores, también cabe destacar la calificación del país en los indicadores de: disponibilidad de asientos en vuelos aéreos (49), deuda pública como porcentaje del PIB (47); prevalencia de propiedad extranjera (39), solidez bancaria (45). Así mismo, mejoraron sustancialmente en puntuación el Ahorro Nacional Bruto un (26%), Internet de Banda Ancha Internacional (50%), Suscripciones de Banda Ancha Móvil (65%) y Patentes Mundiales (67%).

Ahora bien, por otro lado encontramos una serie de resultados contrarios entre los pilares de competitividad. Entre los indicadores donde el desempeño del país ha sido más deficiente se encuentran los relacionados con la Desvío de los fondos públicos (132), Calidad del sistema educativo (132), Alcance y efecto de los impuestos (121), Eficiencia del Mercado Laboral (107).

Sobre los aspectos más problemáticos para hacer negocios en el país, el informe destaca que la corrupción, el acceso al financiamiento, la ineficiente burocracia gubernamental y las tasas impositivas continúan siendo los principales obstáculos para los negocios en República Dominicana.

Tabla No. 5:

Resultado de Republica Dominicana en los Pilares del IGC 2014-15 vs 2013-14

República Dominicana: Índice Global de Competitividad				
Subíndices	Pilares		2013-2014 (148 países)	2014-2015 (144 países)
Índice Global de Competitividad		Rank	105	101
		Puntuación	3.8	3.8
Requerimientos Básicos	Instituciones	Rank	124	116
		Puntuación	3.2	3.3
	Infraestructura	Rank	110	98
		Puntuación	3	3.3
	Ambiente Macroeconómico	Rank	119	94
		Puntuación	3.9	4.4
	Salud y Educación Primaria	Rank	110	107
		Puntuación	5.1	5.0
Reforzadores de Eficiencia	Educación Superior y capacitación	Rank	96	99
		Puntuación	3.7	3.7
	Eficiencia del Mercado de Bienes	Rank	99	94
		Puntuación	4	4.2
	Eficiencia del Mercado Laboral	Rank	118	107
		Puntuación	3.9	3.8
	Desarrollo del Mercado Financiero	Rank	86	99
		Puntuación	3.8	3.7
	Preparación Tecnológica	Rank	76	84
		Puntuación	3.6	3.5
Tamaño del Mercado	Rank	68	68	
	Puntuación	3.7	3.7	
Factores de Sofisticación Empresarial e Innovación	Innovación	Rank	71	73
		Puntuación	4	3.9
	Sofisticación Empresarial	Rank	115	103
		Puntuación	2.8	3.0

Fuente: Foro Económico Mundial – Reporte Global de Competitividad 2014-2015

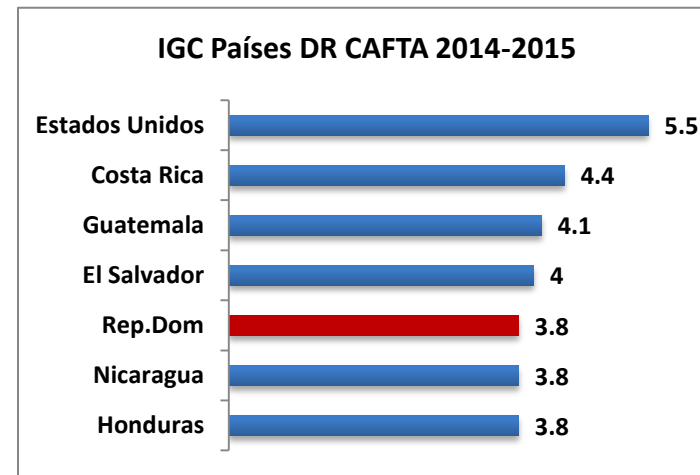
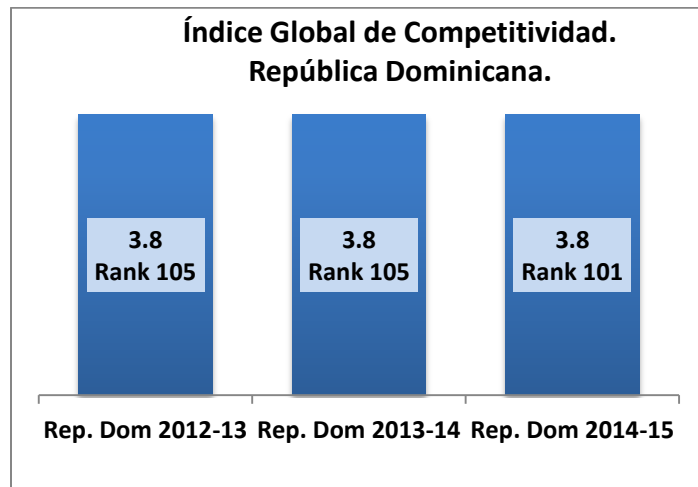
Apéndice

Presentación de datos

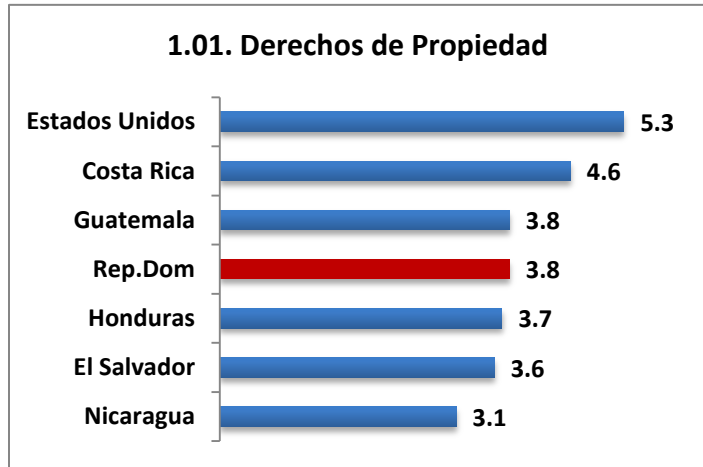
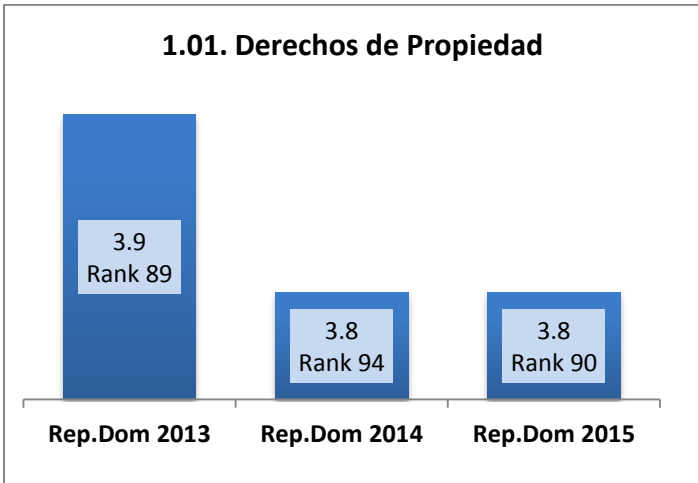
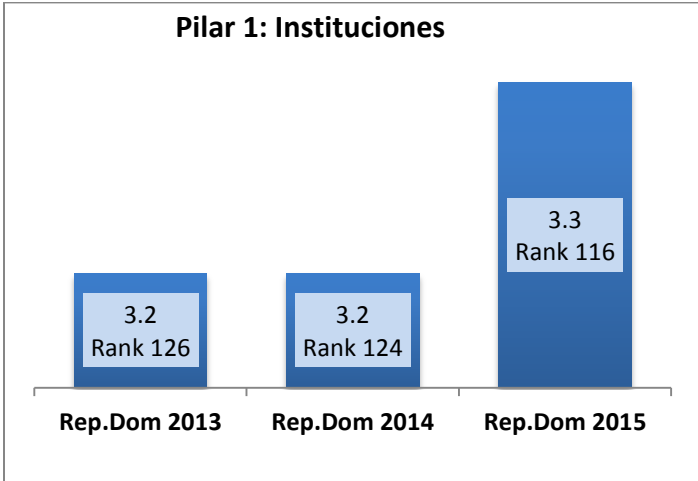
Hemos elaborado dos tipos de gráficas. Las gráficas ubicadas a la izquierda de la página corresponden a una comparación de los resultados obtenidos por la República Dominicana en los últimos tres informes del Índice de Global de Competitividad (2013, 2014 y 2015). Dentro o encima de cada columna habrá un cuadro azul indicando la puntuación y la posición que obtuvimos en el Ranking de países. Es importante tomar en cuenta que en los tres informes se evaluó una cantidad diferente de países. Es decir, en el 2013 se evaluaron a 144 países, en el 2014 a 148, y en último informe (2015), 144.

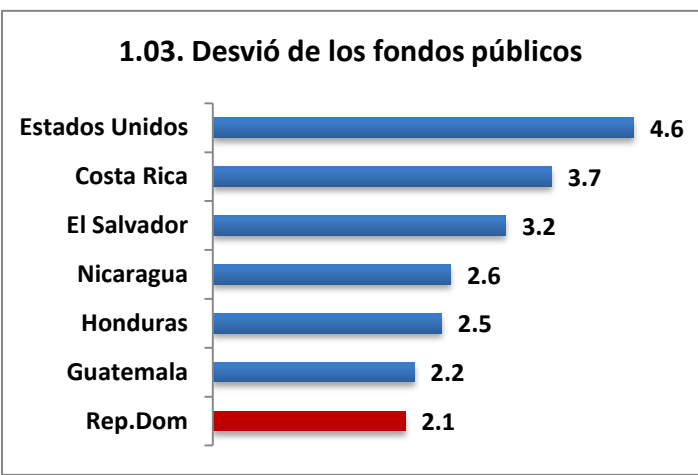
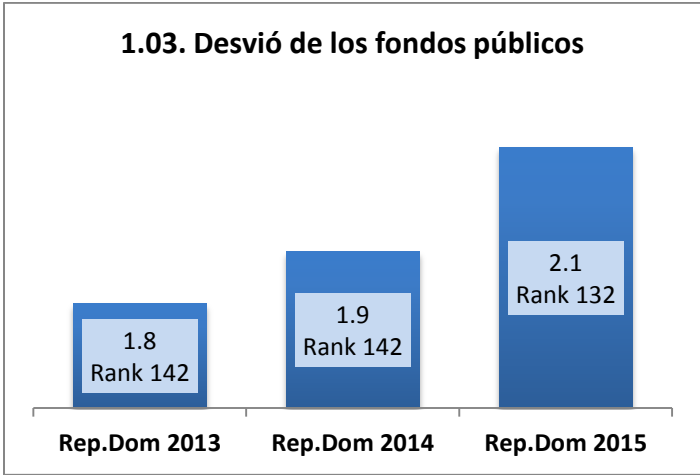
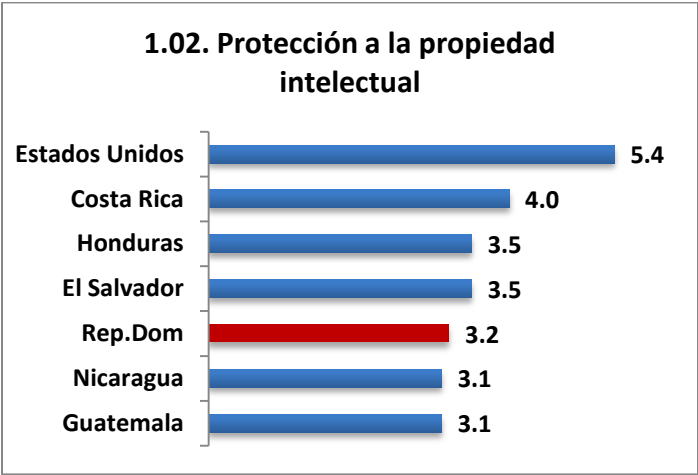
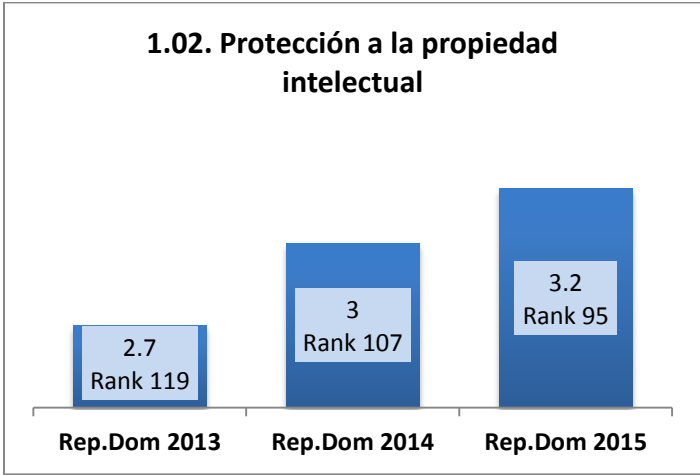
En las gráficas ubicadas a la derecha de la página podemos ver una comparación de los resultados obtenidos en el último informe del Índice Global de Competitividad correspondiente a los países que forman parte del Tratado de Libre Comercio entre República Dominicana, Centroamérica y Estados Unidos de América (DR-CAFTA por sus siglas en inglés).

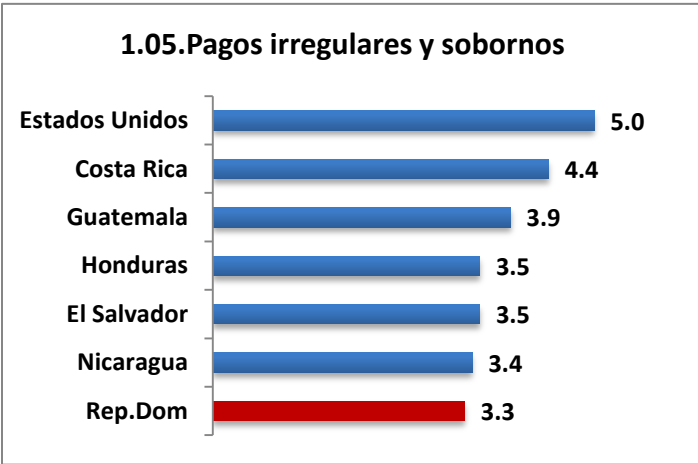
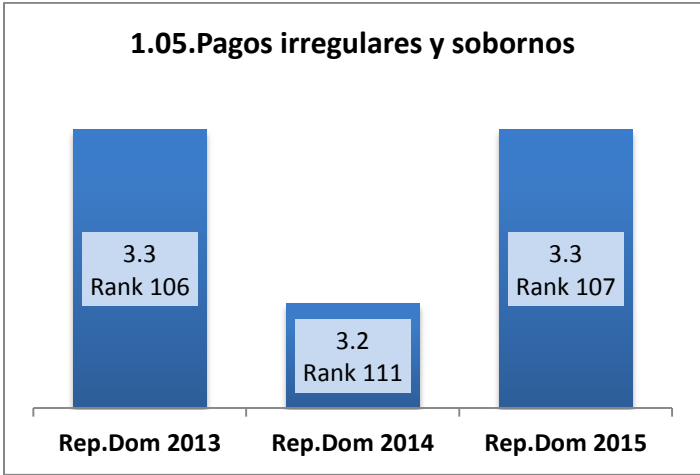
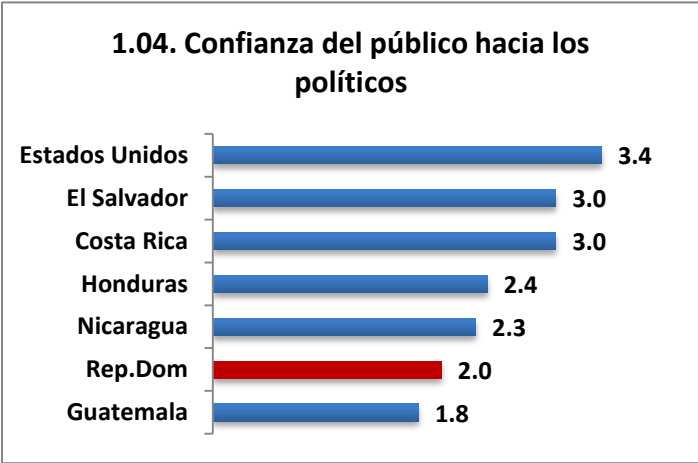
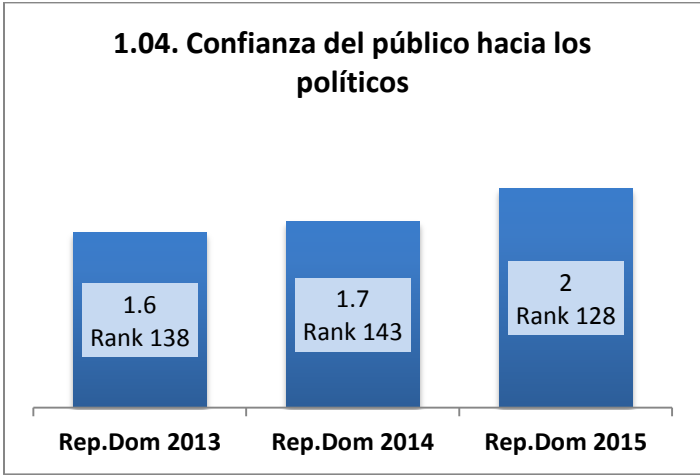
Primero se presentan los resultados globales, luego los resultados de cada pilar seguido de los Gráficos por Indicadores y Gráficos por pilares. (Gráficos 3 últimos años).



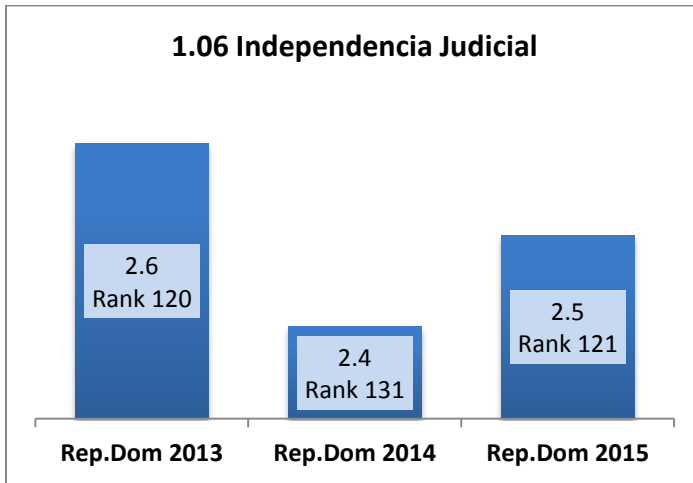
Pilar 1:
INSTITUCIONES



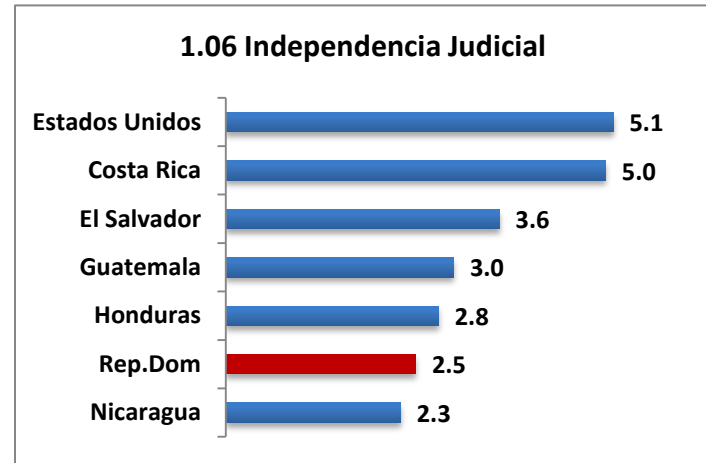




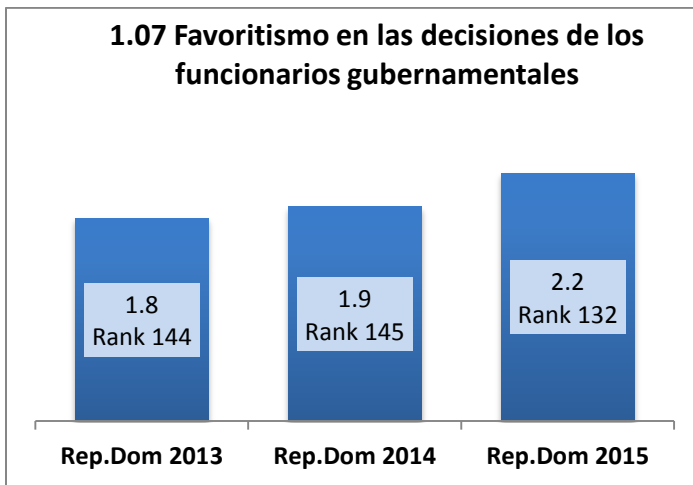
1.06 Independencia Judicial



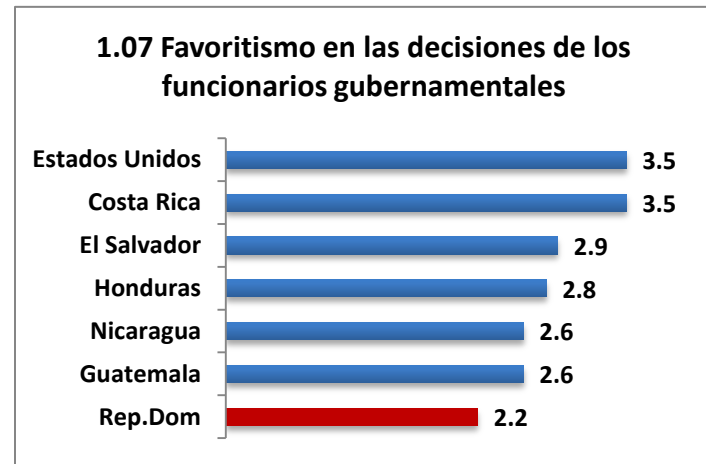
1.06 Independencia Judicial



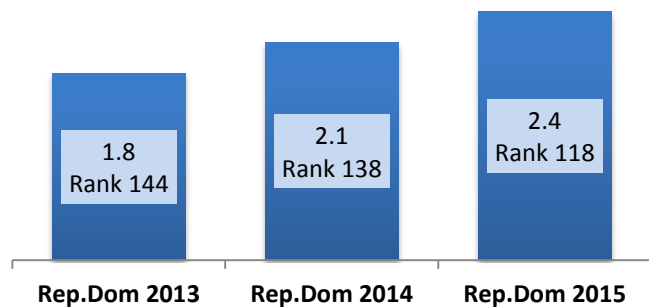
1.07 Favoritismo en las decisiones de los funcionarios gubernamentales



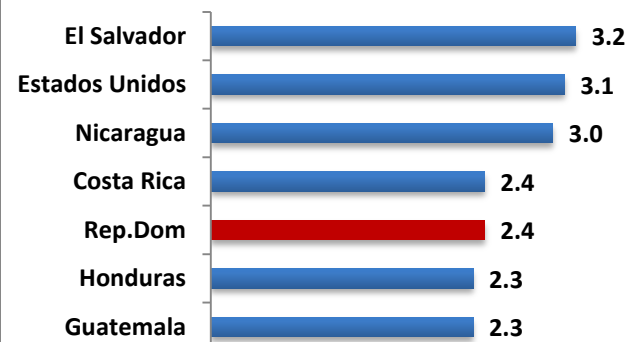
1.07 Favoritismo en las decisiones de los funcionarios gubernamentales



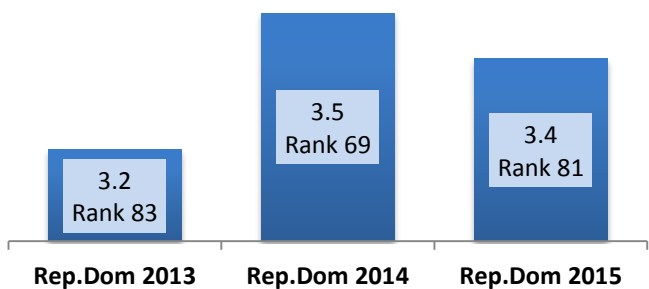
1.08. Despilfarro del gasto público



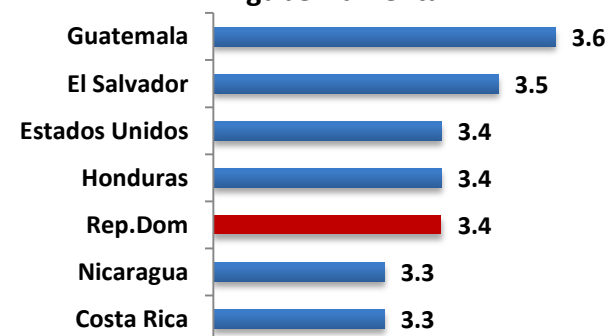
1.08. Despilfarro del gasto público



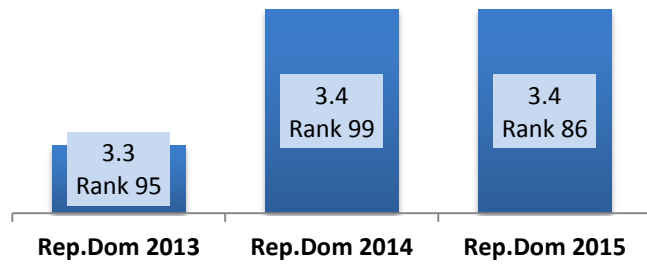
1.09. Carga de la regulación gubernamental



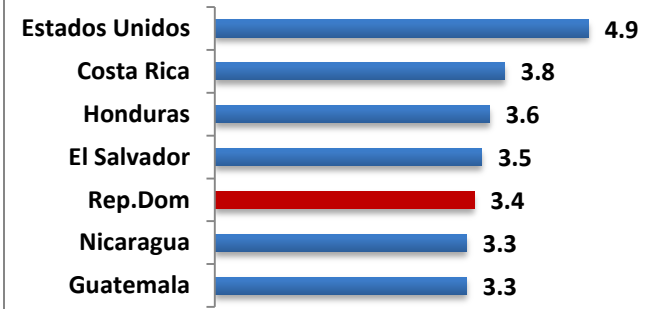
1.09. Carga de la regulación gubernamental



1.10 Eficiencia del marco jurídico en la solución de controversias



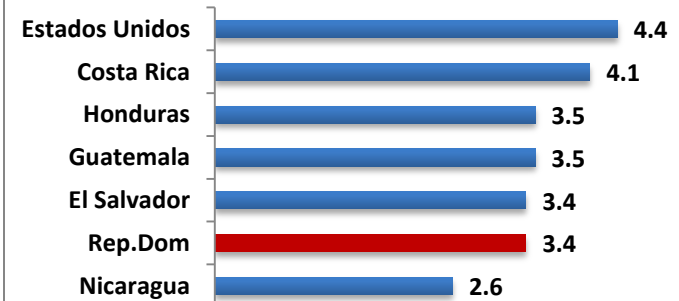
1.10 Eficiencia del marco jurídico en la solución de controversias



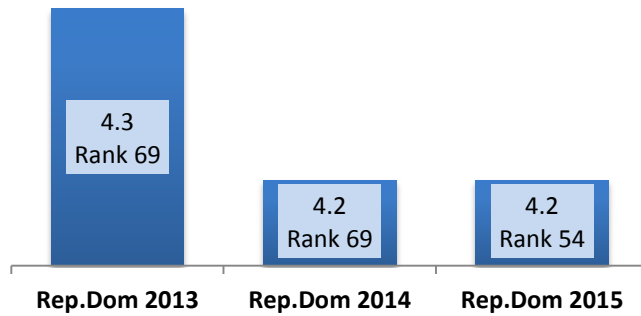
1.11 Eficiencia del marco jurídico para impugnar los reglamentos



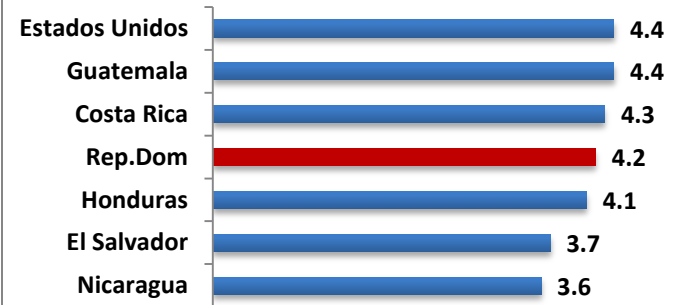
1.11 Eficiencia del marco jurídico para impugnar los reglamentos



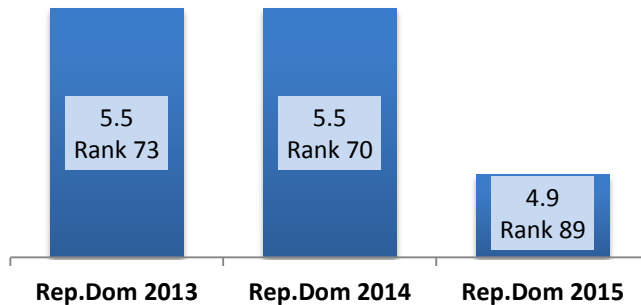
1.12. Transparencia de las políticas del gobierno



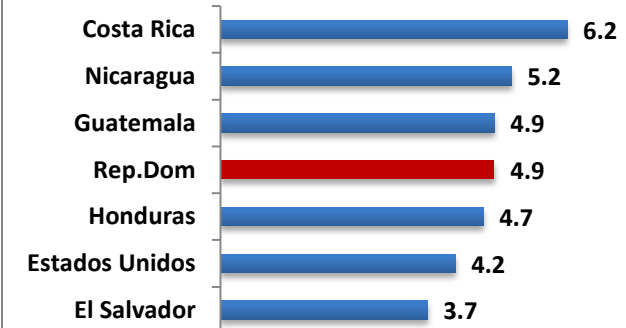
1.12. Transparencia de las políticas del gobierno



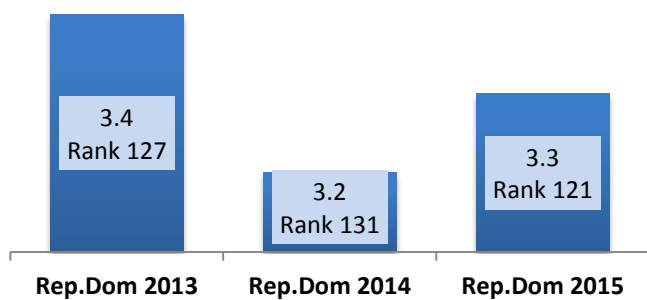
1.13. Costo del terrorismo para los negocios



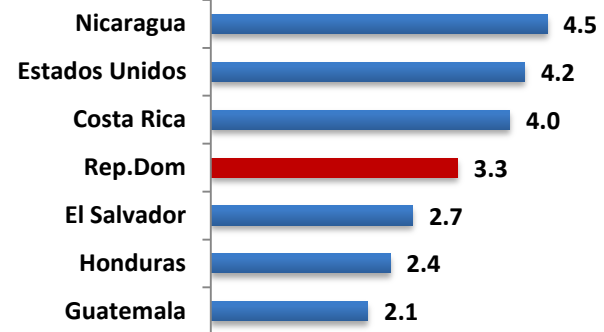
1.13. Costo del terrorismo para los negocios



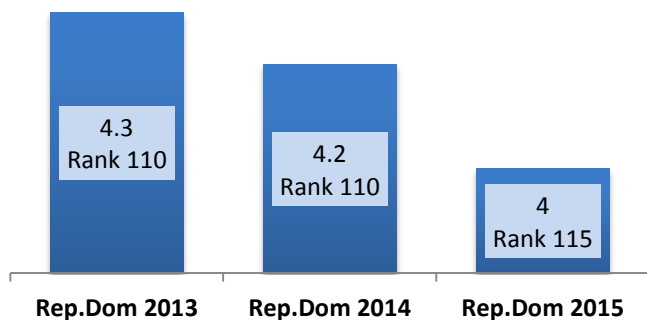
1.14. Costo de la delincuencia y la violencia para los negocios



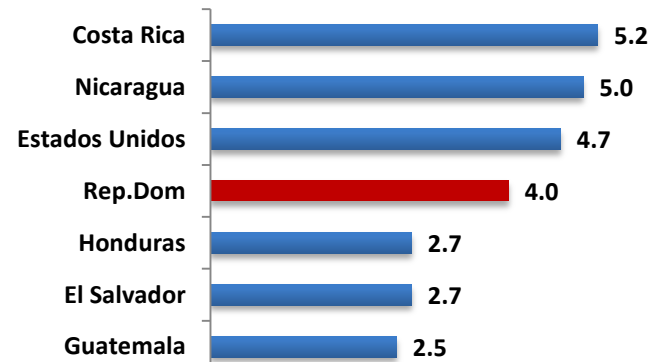
1.14. Costo de la delincuencia y la violencia para los negocios



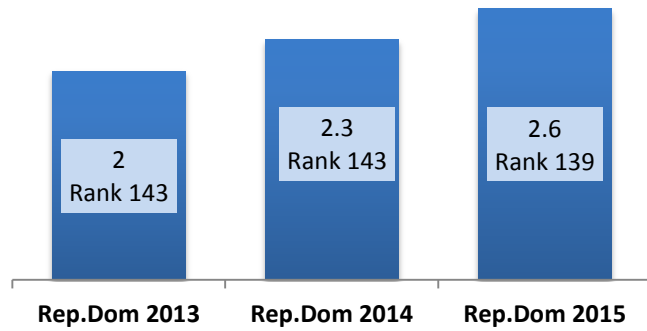
1.15. Crimen Organizado



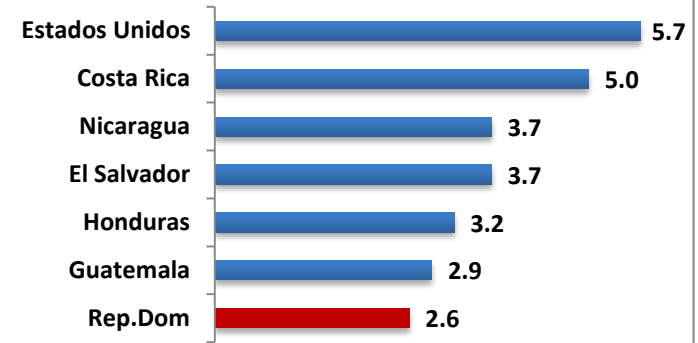
1.15. Crimen Organizado



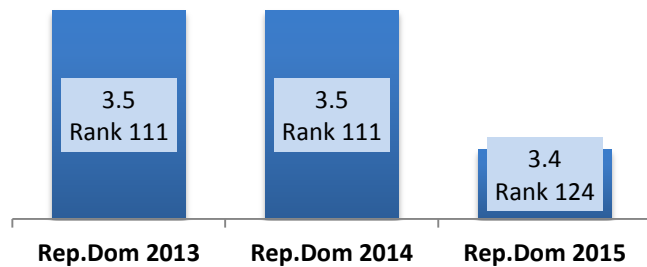
1.16 Fiabilidad de los servicios de policía



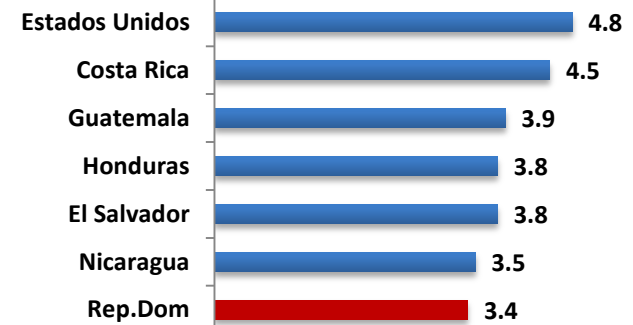
1.16 Fiabilidad de los servicios de policía



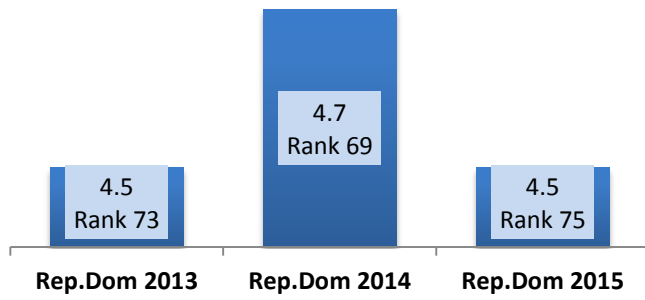
1.17 Comportamiento ético de las empresas



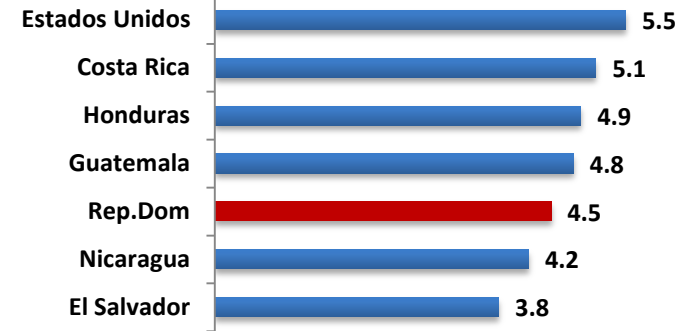
1.17 Comportamiento ético de las empresas



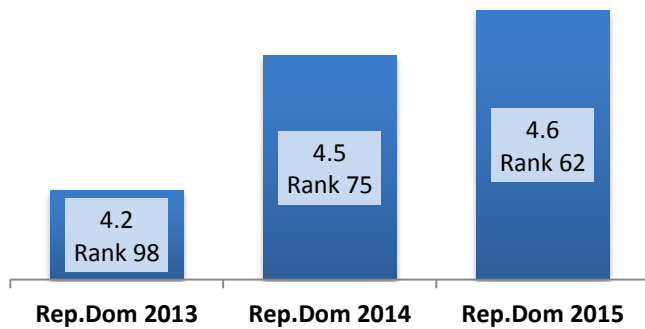
1.18 Fortaleza de la auditoria y presentación de informes



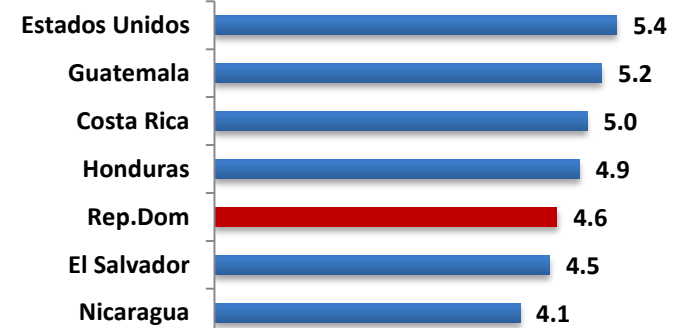
1.18 Fortaleza de la auditoria y presentación de informes



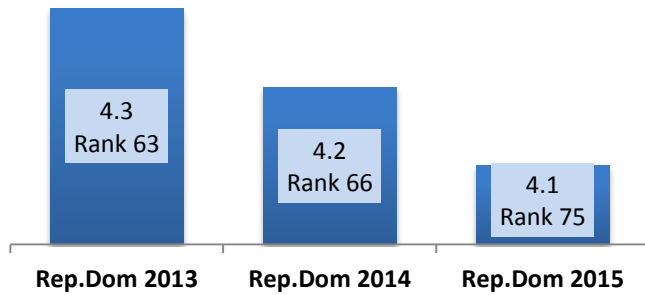
1.19 Eficacia de las mesas corporativas



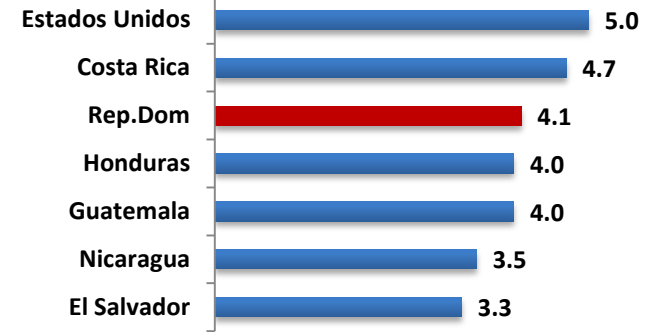
1.19 Eficacia de las mesas corporativas



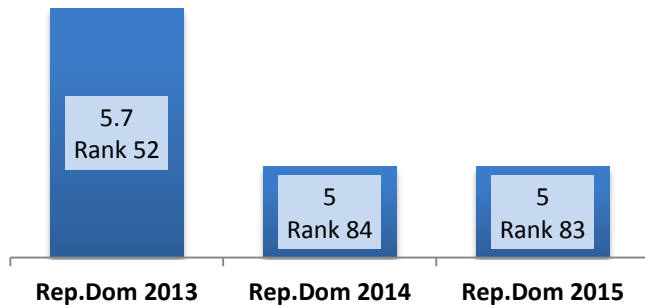
1.20 Protección de los intereses de los accionistas minoritarios



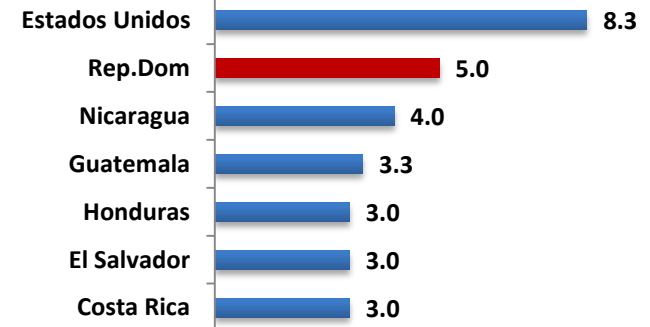
1.20 Protección de los intereses de los accionistas minoritarios



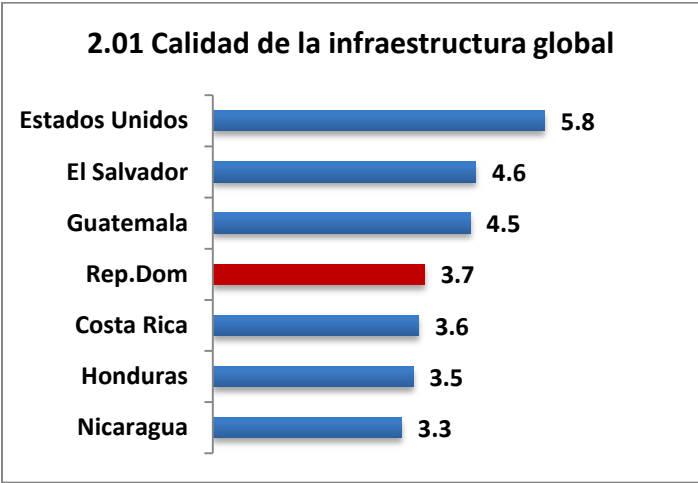
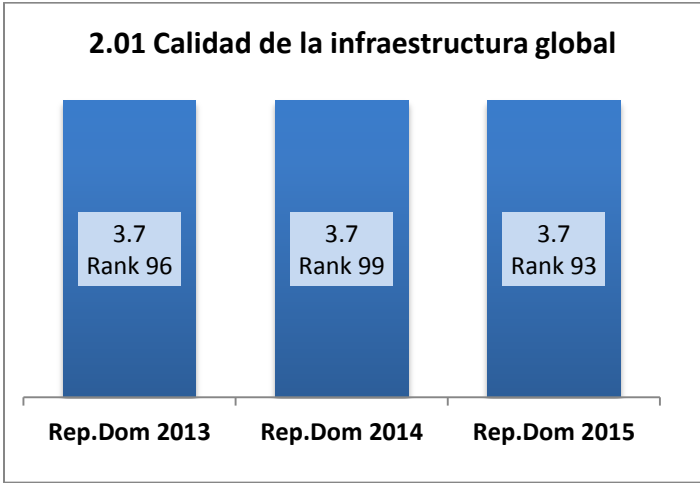
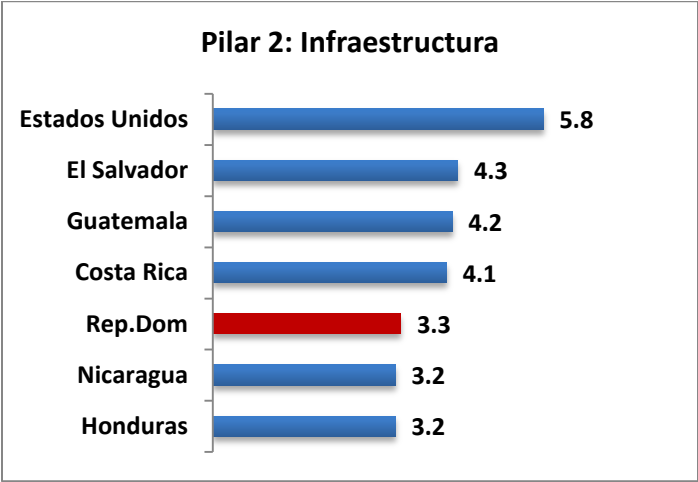
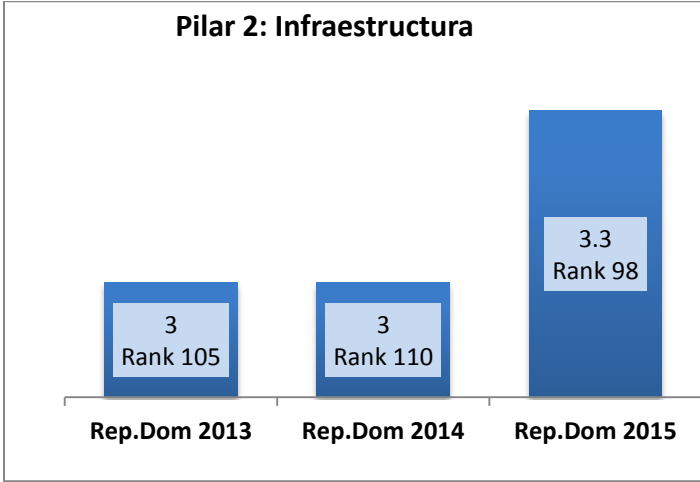
1.21 Índice de Fortaleza de la Protección al Inversionista (1-10)



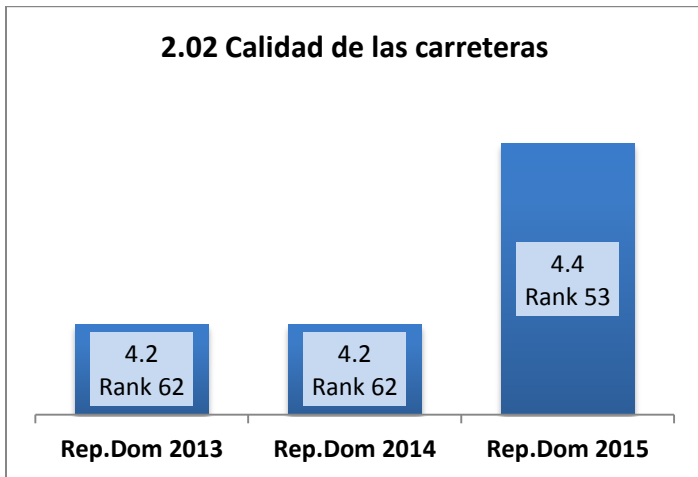
1.21. Índice de Fortaleza de la Protección al Inversionista (1-10)



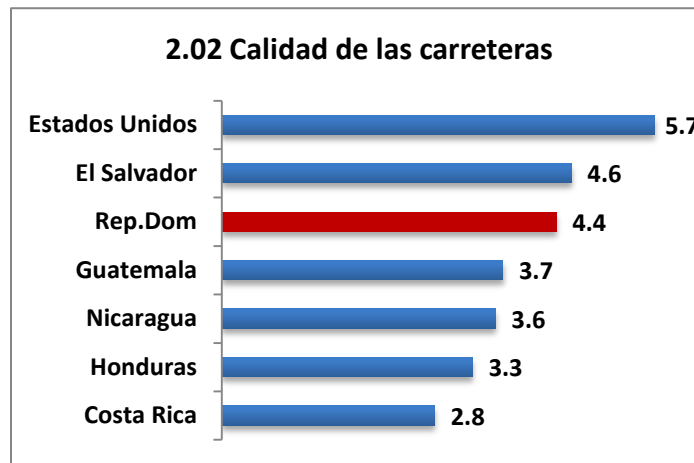
Pilar 2:
INFRAESTRUCTURA



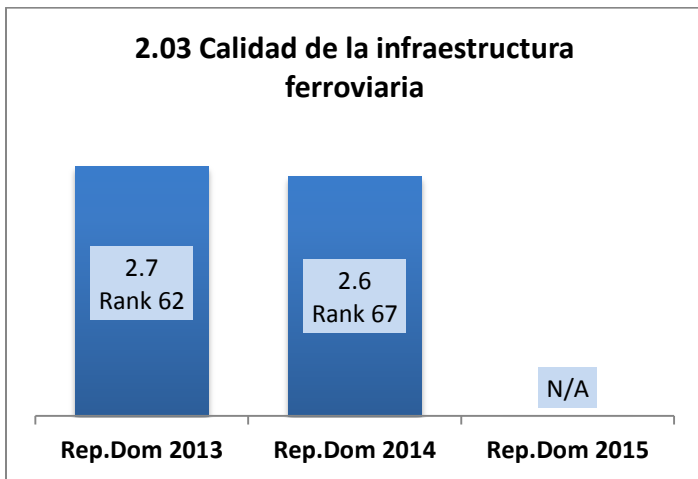
2.02 Calidad de las carreteras



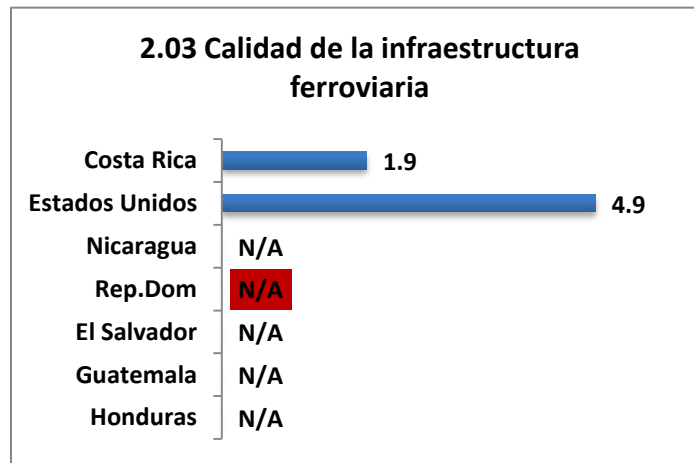
2.02 Calidad de las carreteras



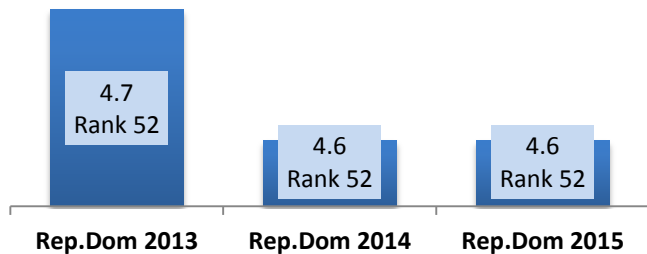
2.03 Calidad de la infraestructura ferroviaria



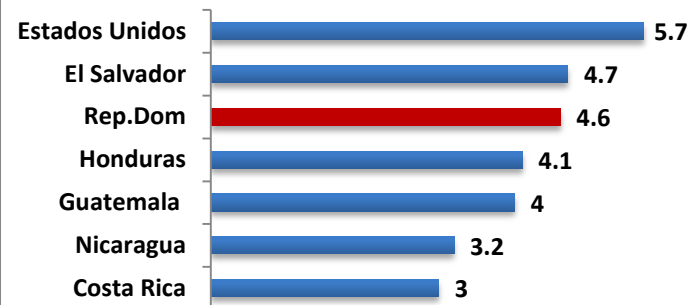
2.03 Calidad de la infraestructura ferroviaria



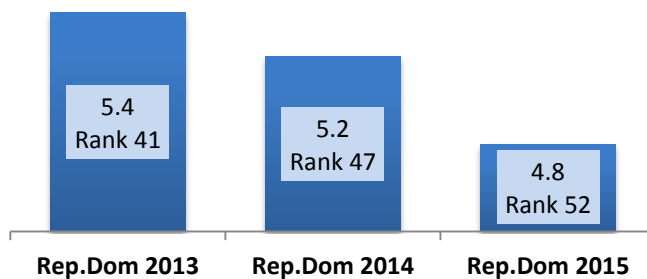
2.04 Calidad de la infraestructura portuaria



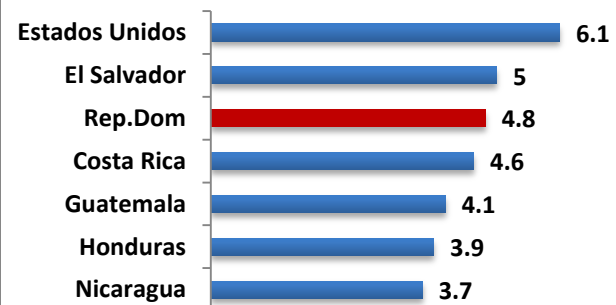
2.04 Calidad de la infraestructura portuaria

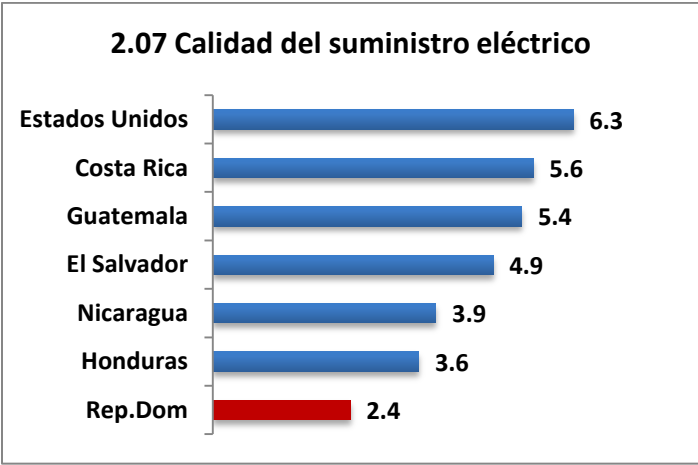
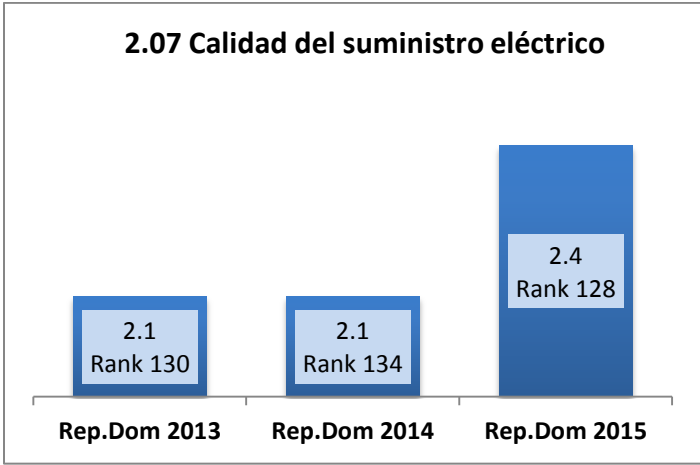
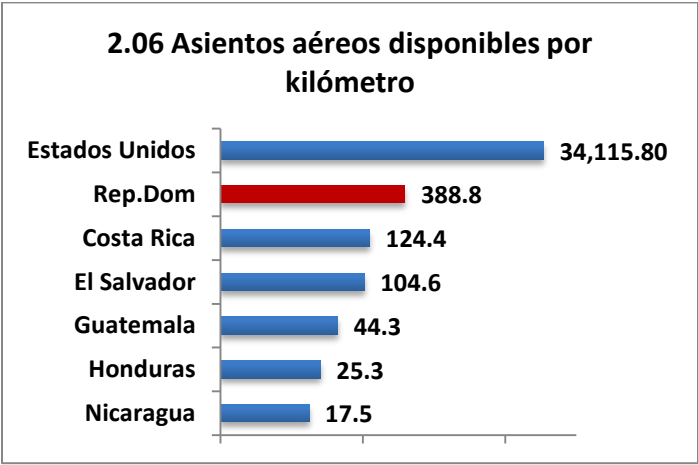
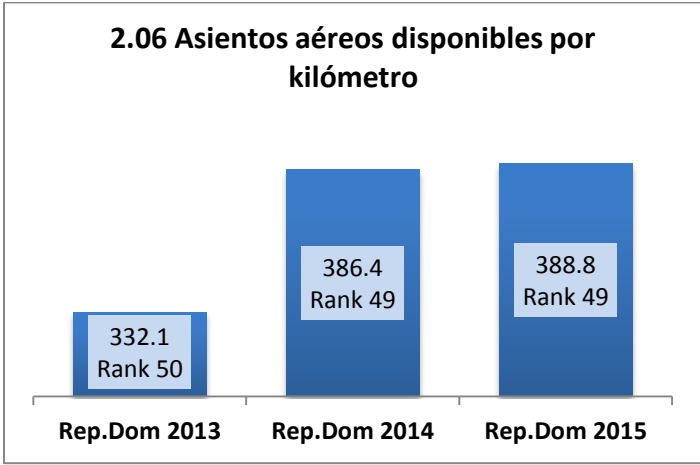


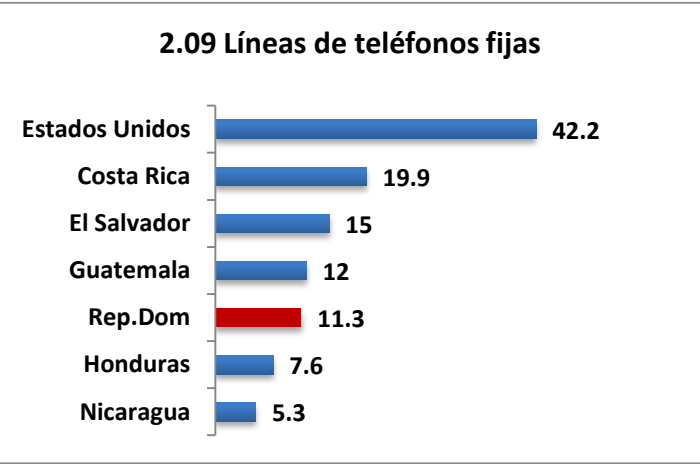
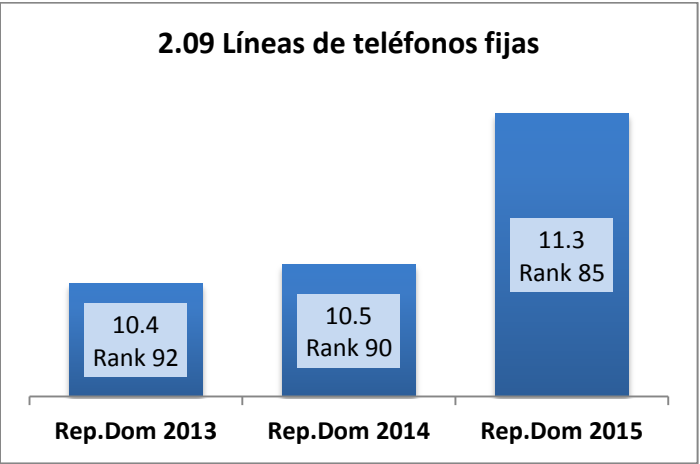
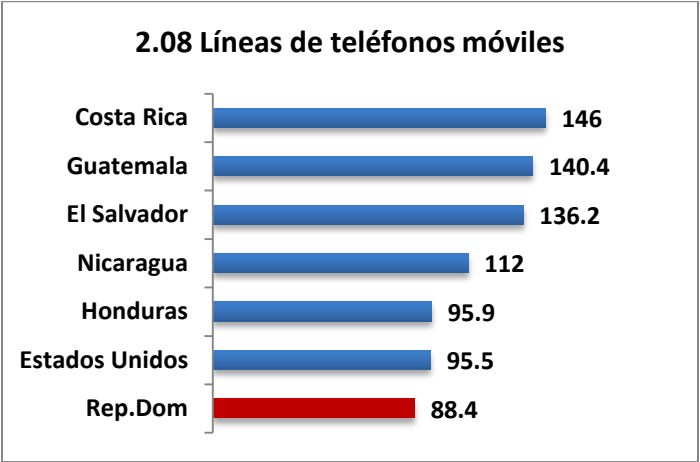
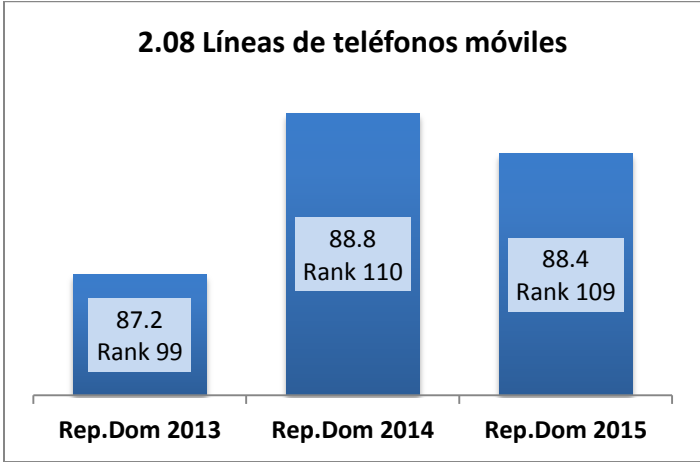
2.05 Calidad de la infraestructura del transporte aéreo



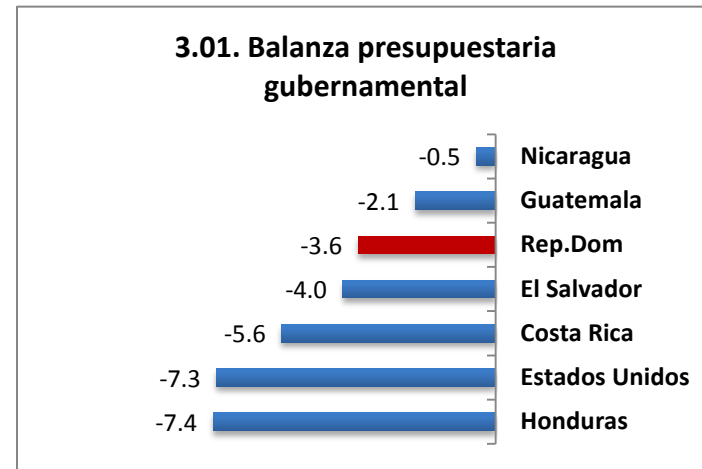
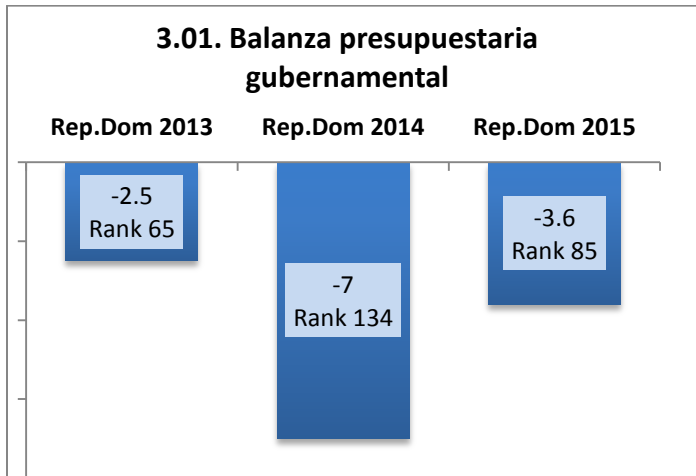
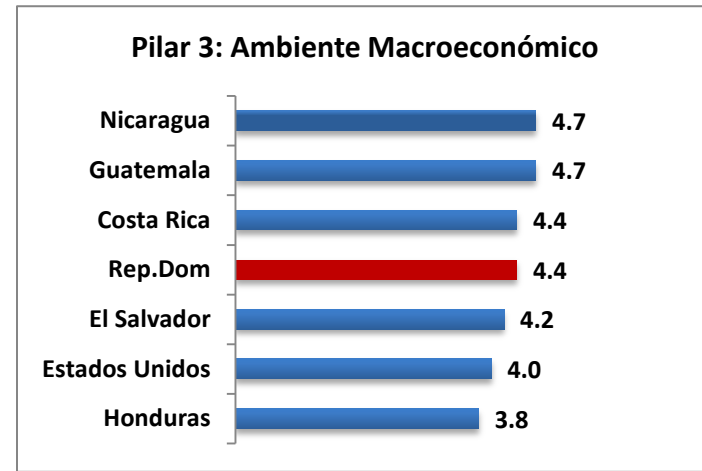
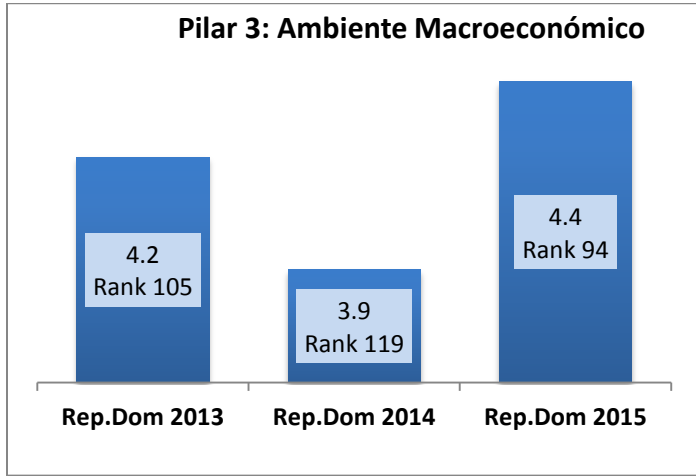
2.05 Calidad de la infraestructura del transporte aéreo



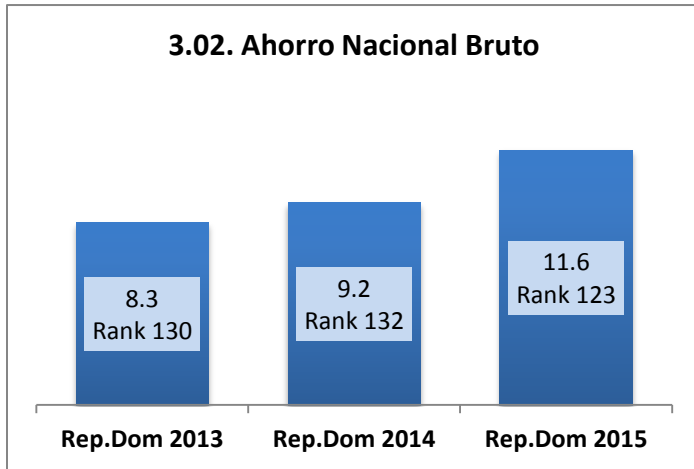




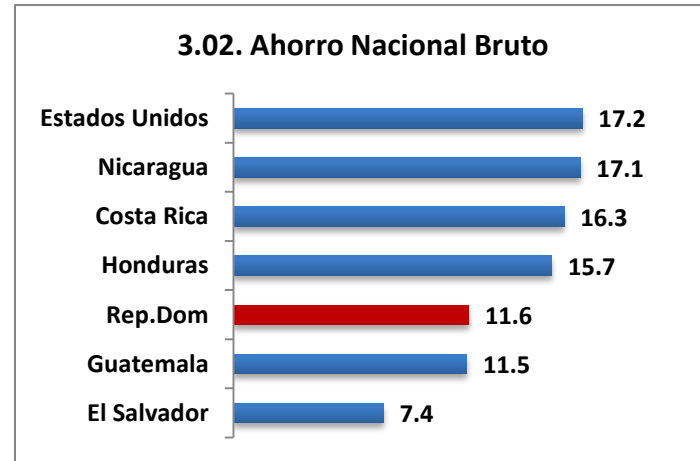
Pilar 3:
AMBIENTE MACROECONÓMICO



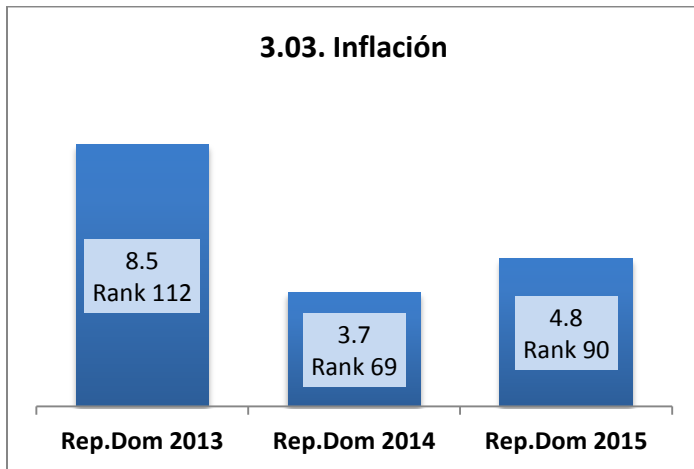
3.02. Ahorro Nacional Bruto



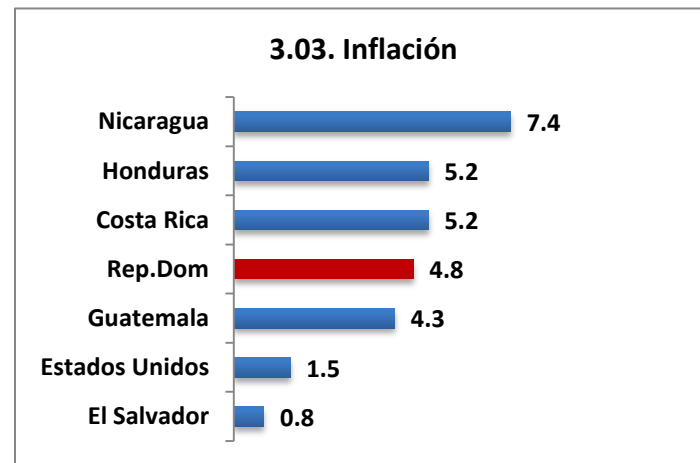
3.02. Ahorro Nacional Bruto



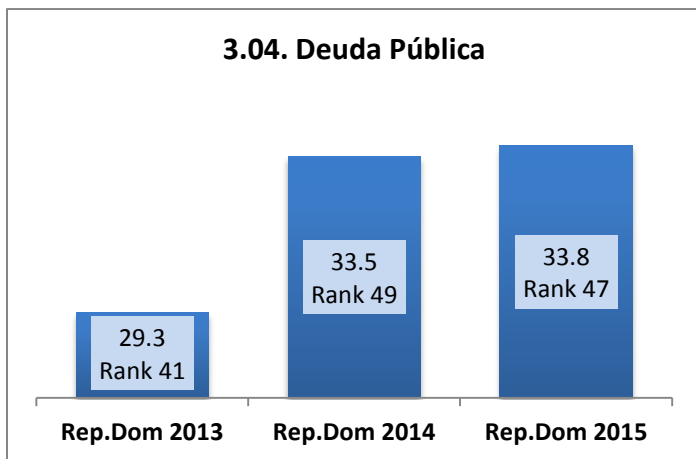
3.03. Inflación



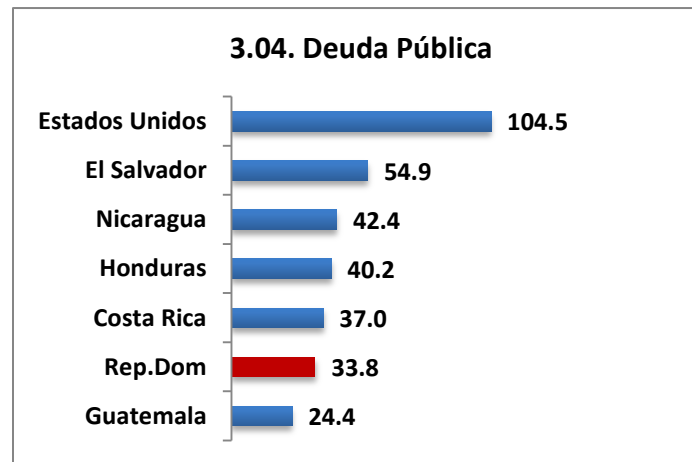
3.03. Inflación



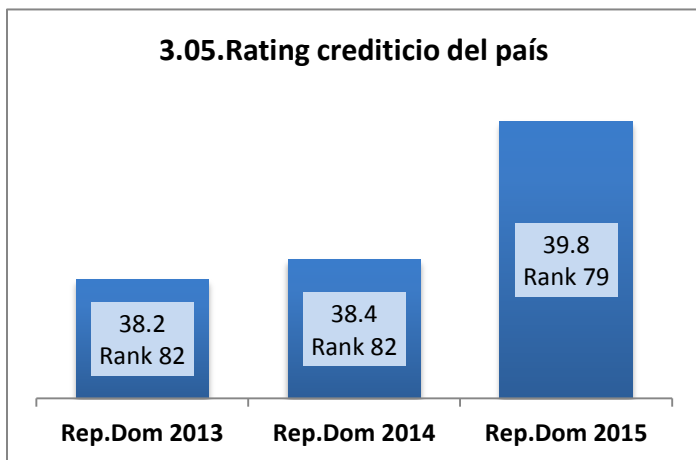
3.04. Deuda Pública



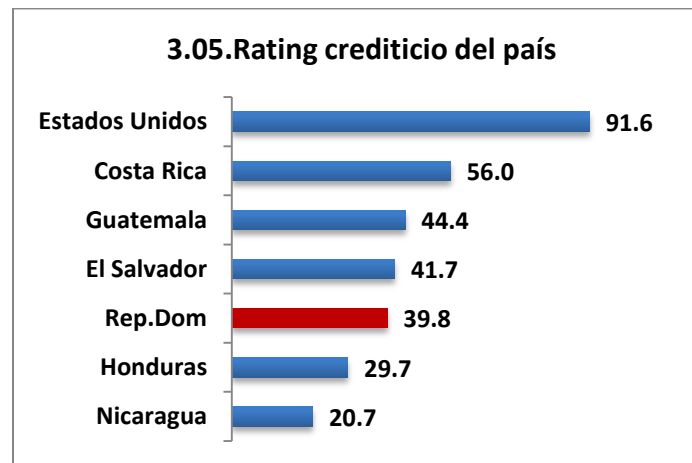
3.04. Deuda Pública



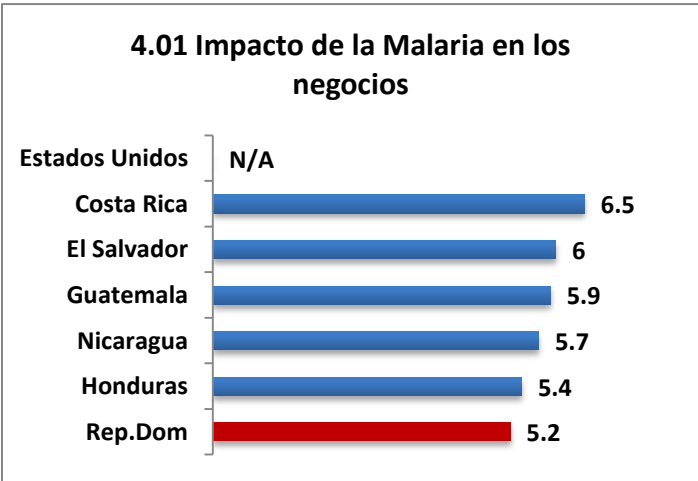
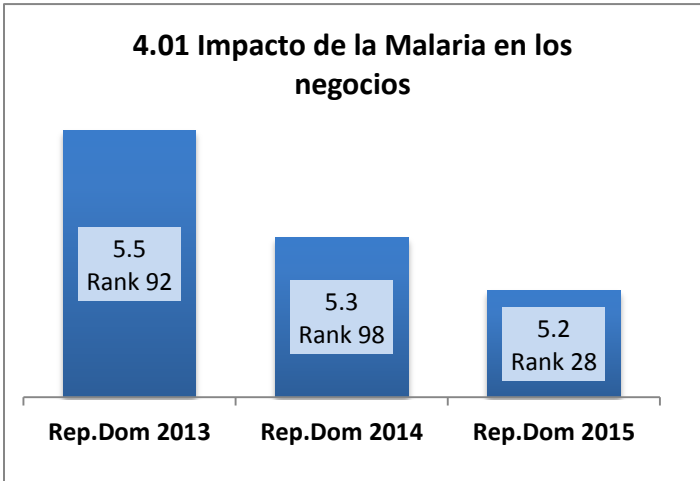
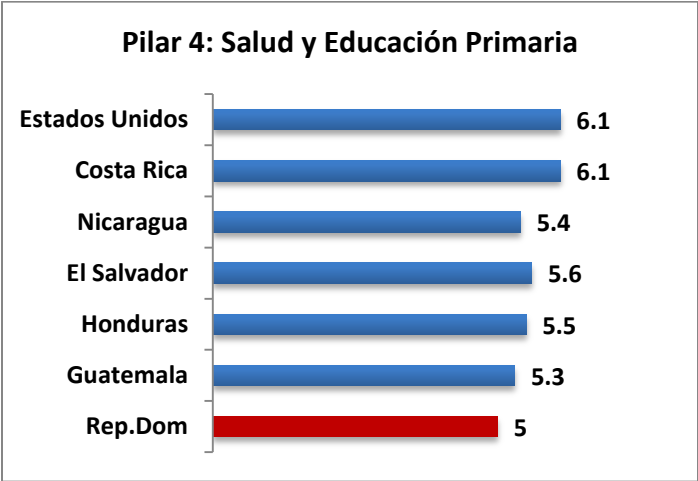
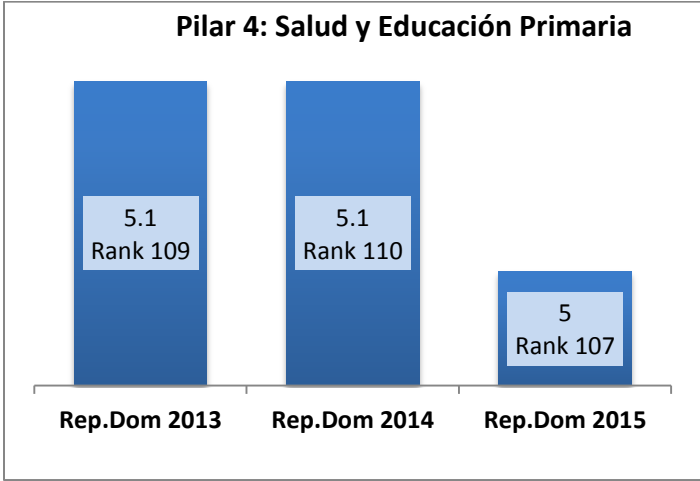
3.05. Rating crediticio del país

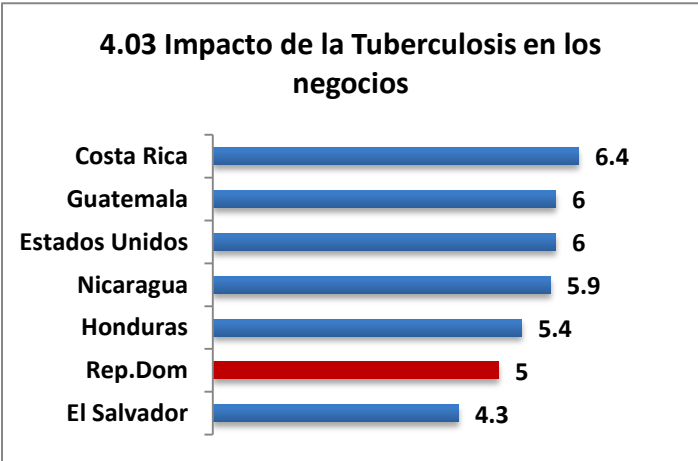
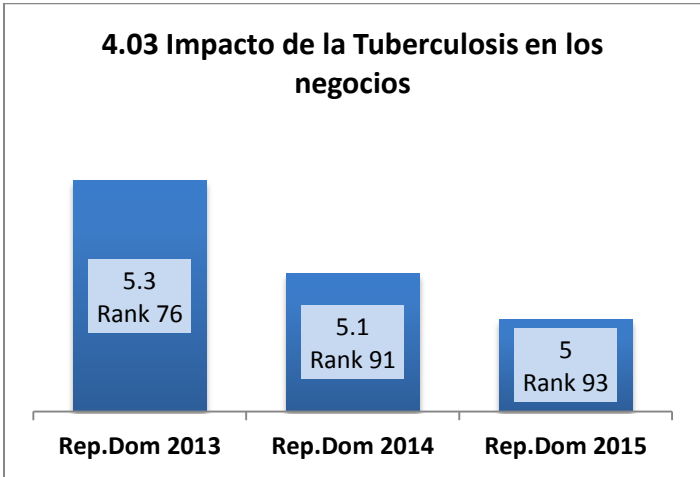
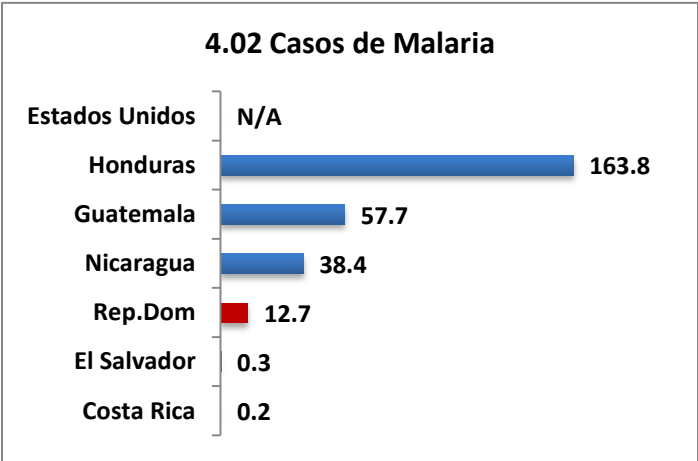
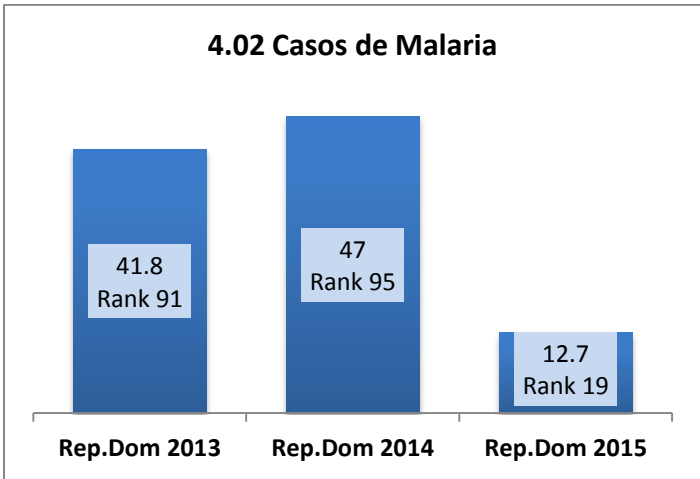


3.05. Rating crediticio del país

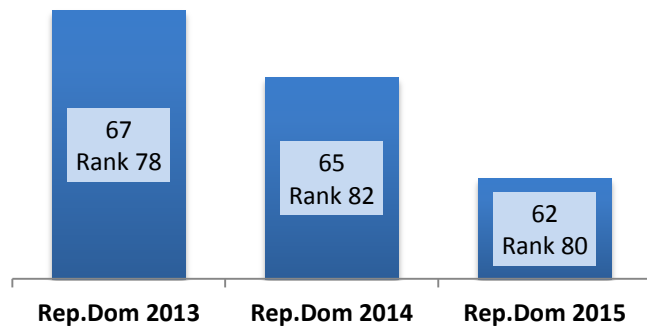


Pilar 4:
SALUD Y EDUCACIÓN PRIMARIA

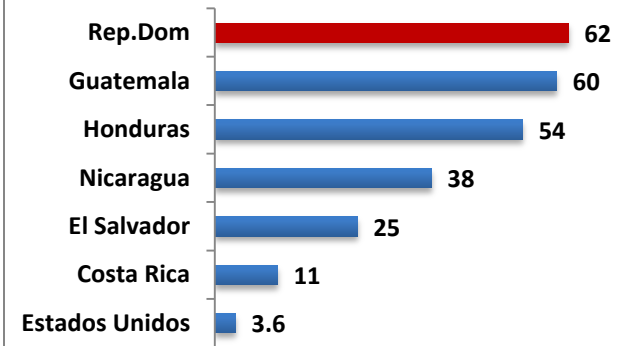




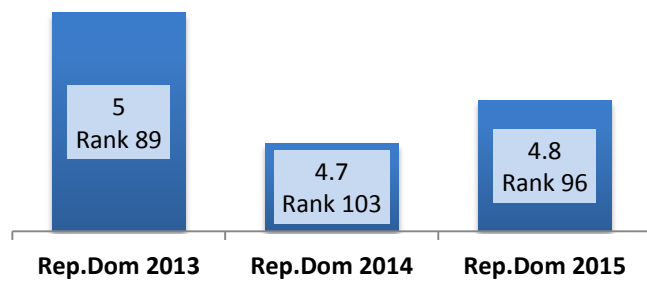
4.04 Incidencia de la Tuberculosis



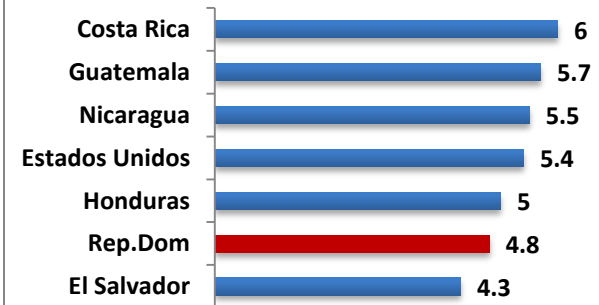
4.04 Incidencia de la Tuberculosis



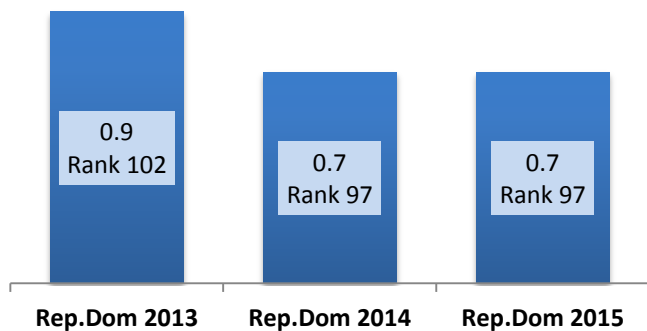
4.05 Impacto del VIH/SIDA en los negocios



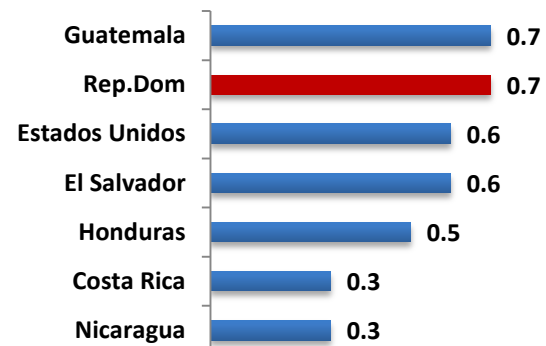
4.05 Impacto del VIH/SIDA en los negocios



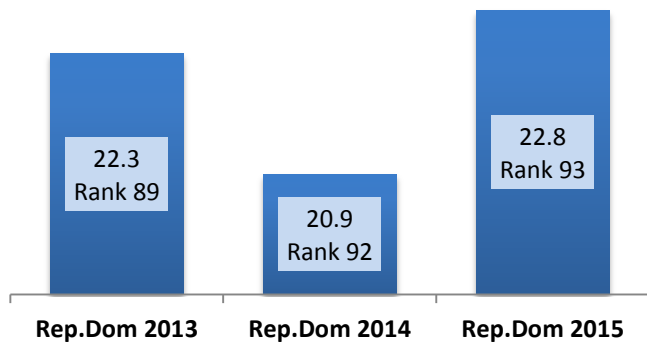
4.06 Prevalencia del VIH/SIDA



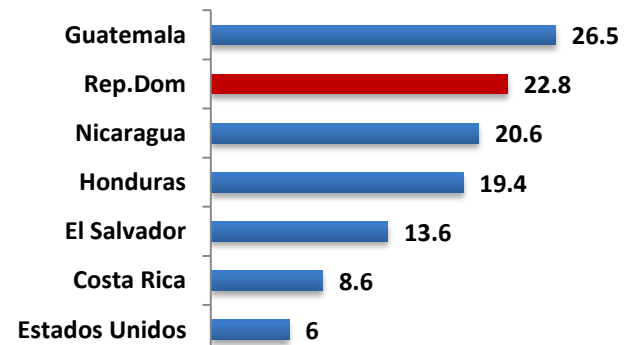
4.06 Prevalencia del VIH/SIDA

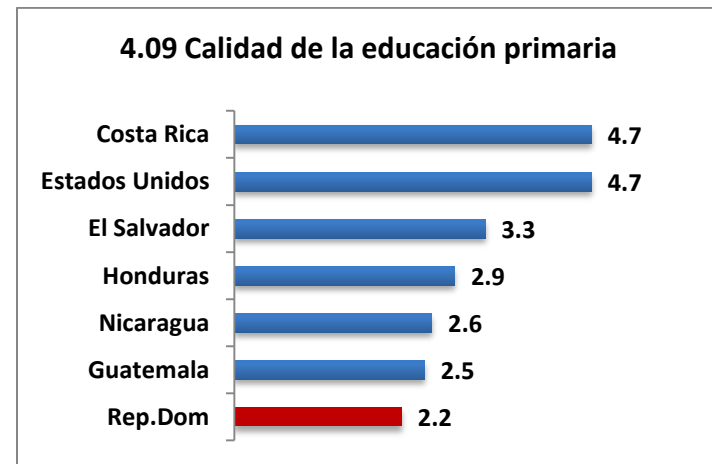
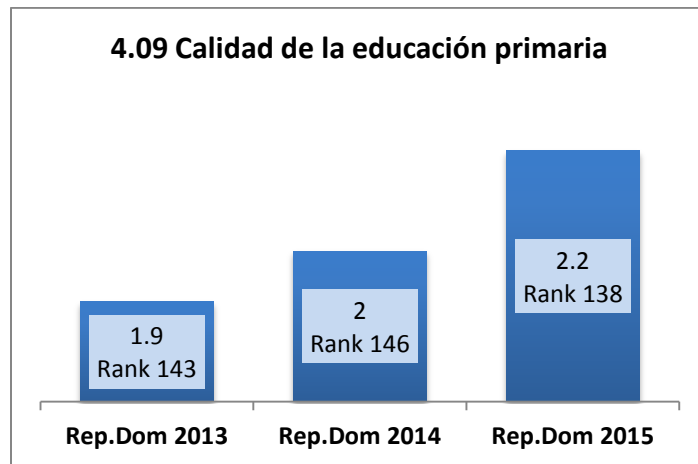
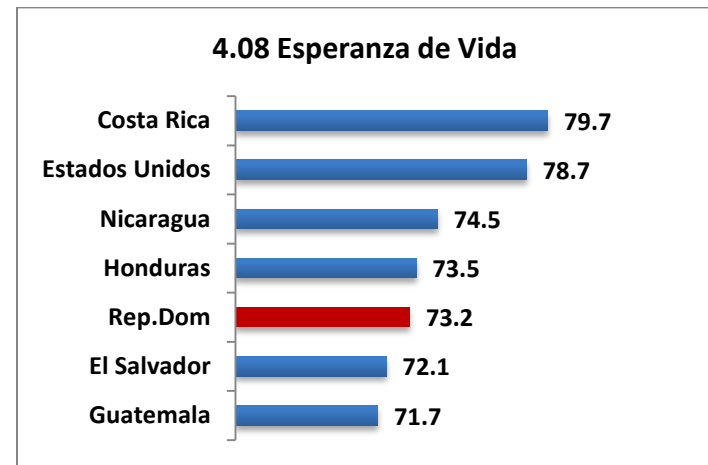
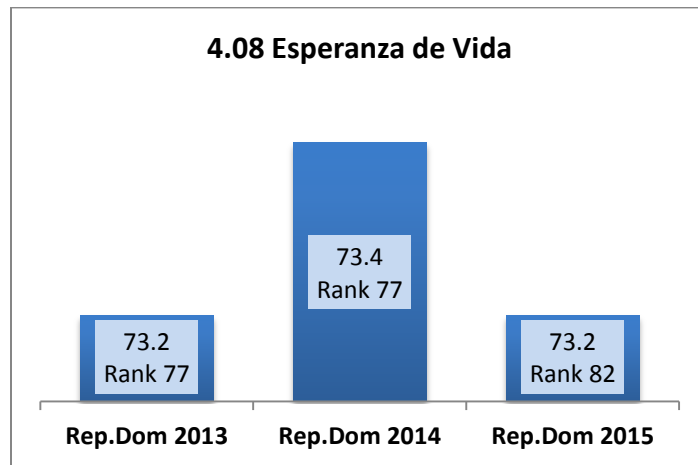


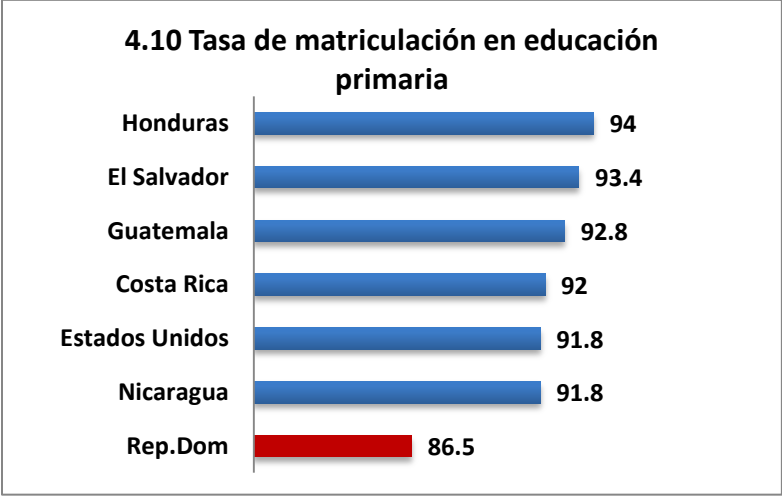
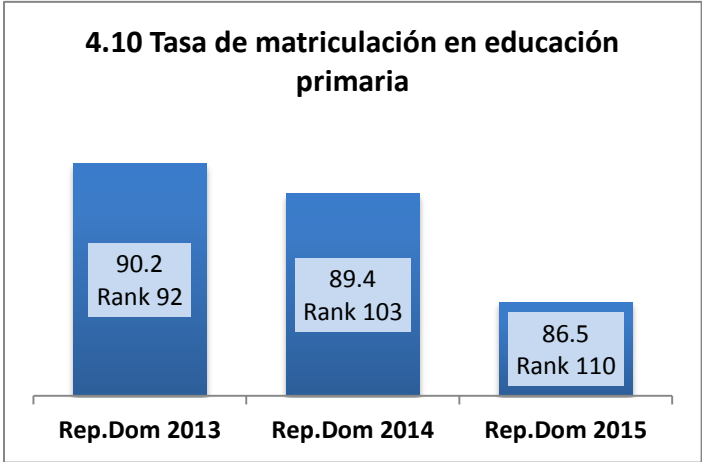
4.07 Mortalidad Infantil



4.07 Mortalidad Infantil

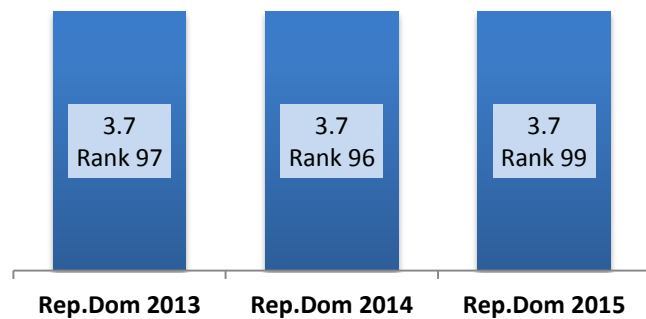




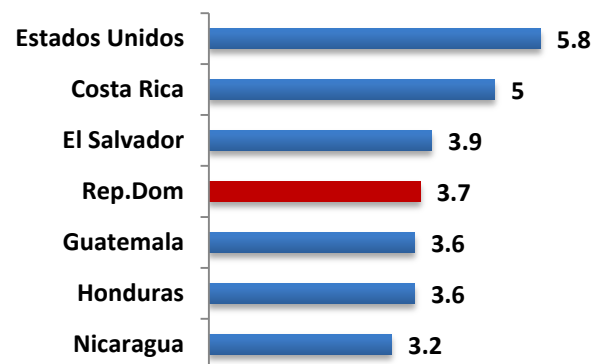


Pilar 5:
FORMACION Y EDUCACIÓN SUPERIOR

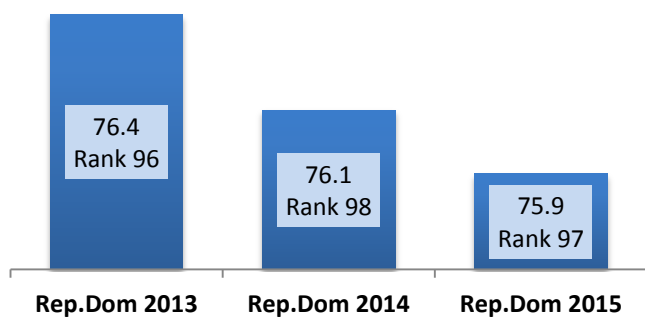
Pilar 5: Formación y Educación Superior



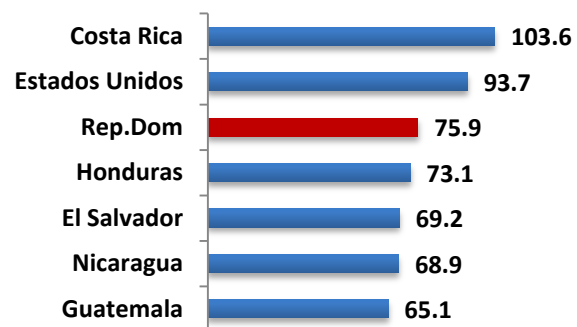
Pilar 5: Formación y Educación Superior

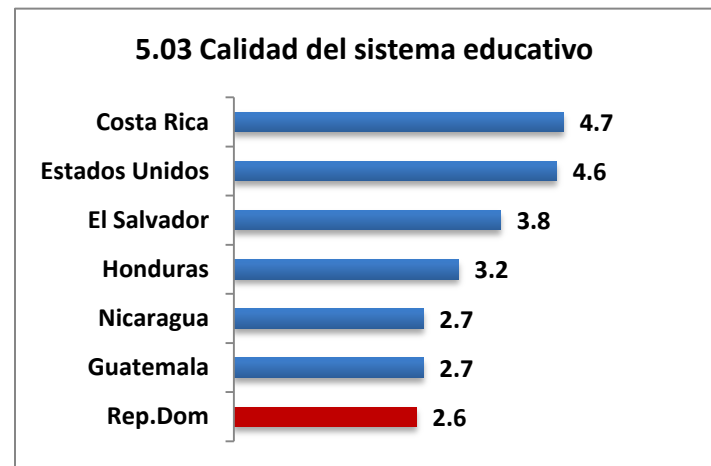
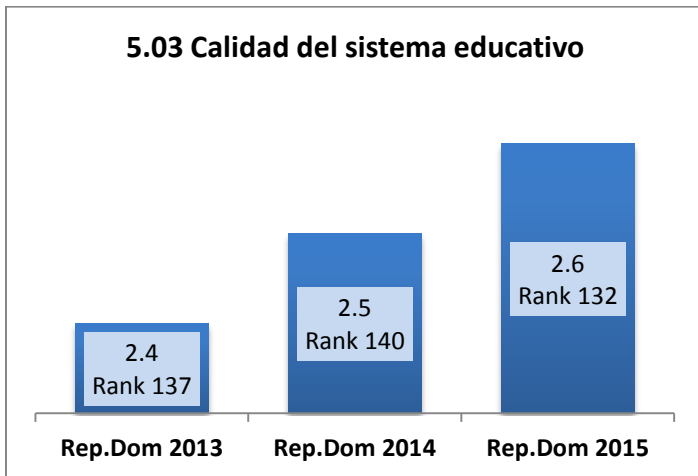
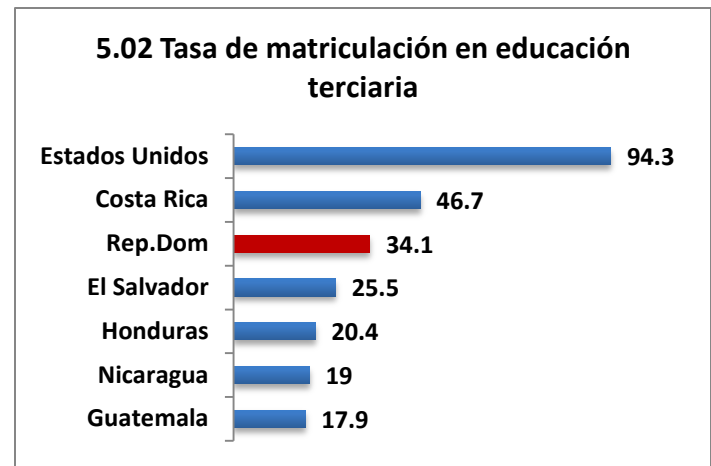
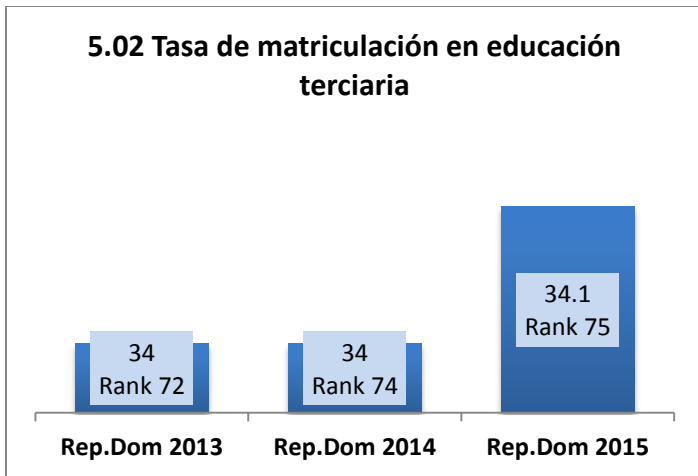


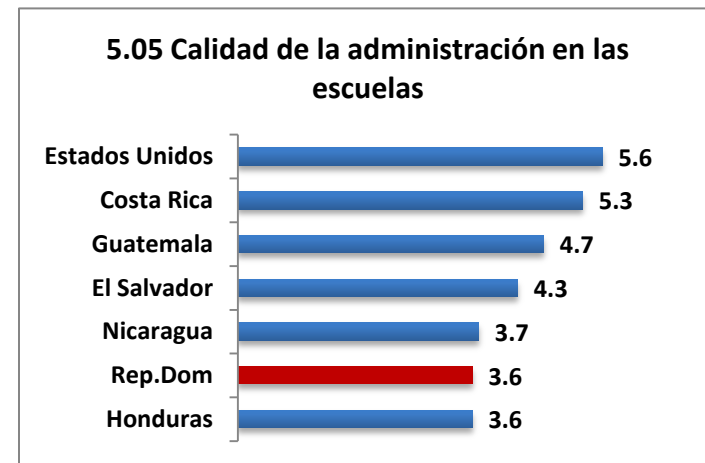
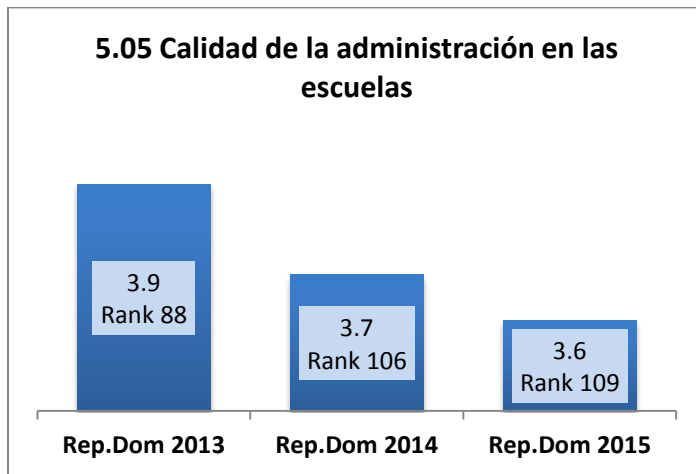
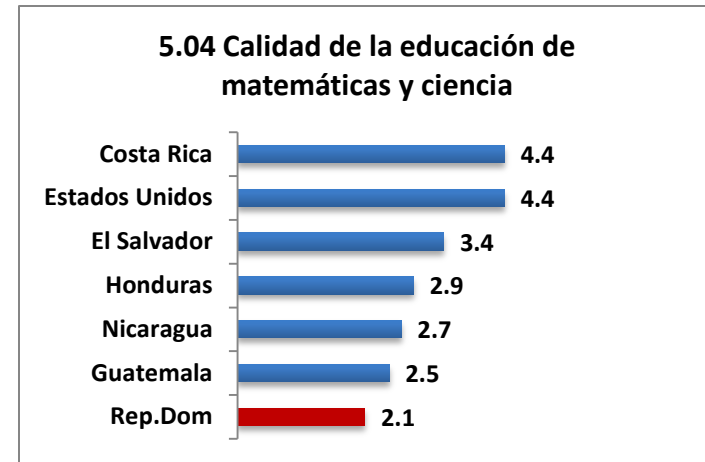
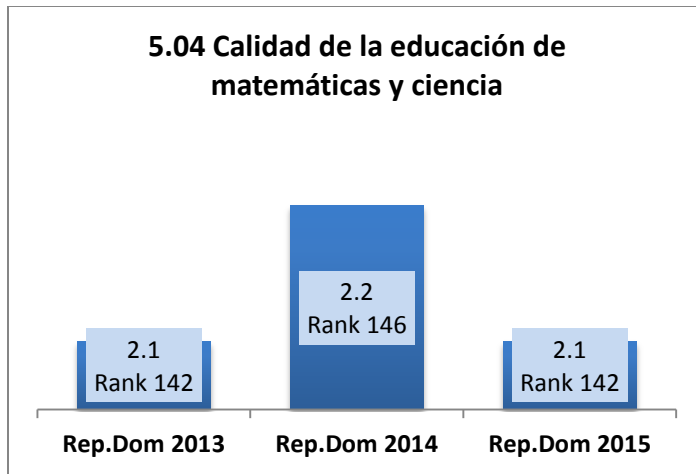
5.01 Tasa de matriculación en educación secundaria

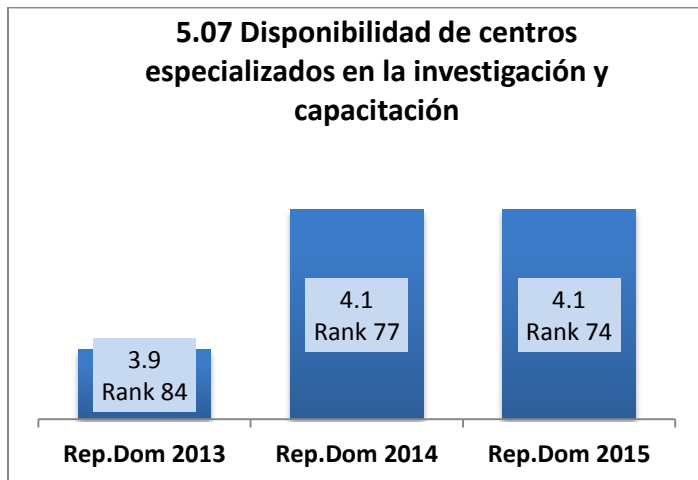
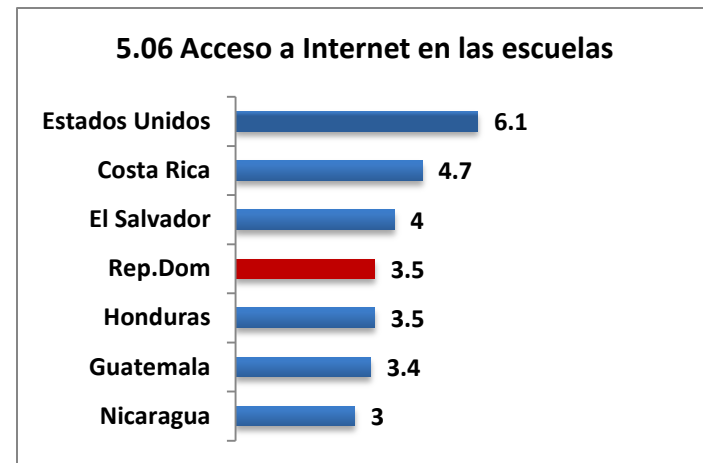
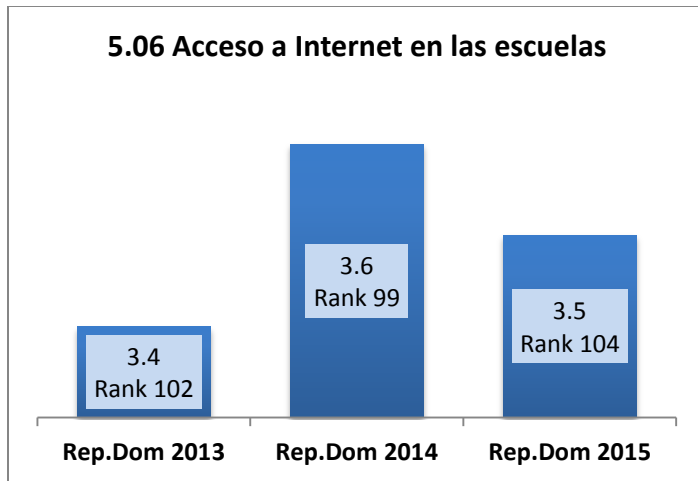


5.01 Tasa de matriculación en educación secundaria

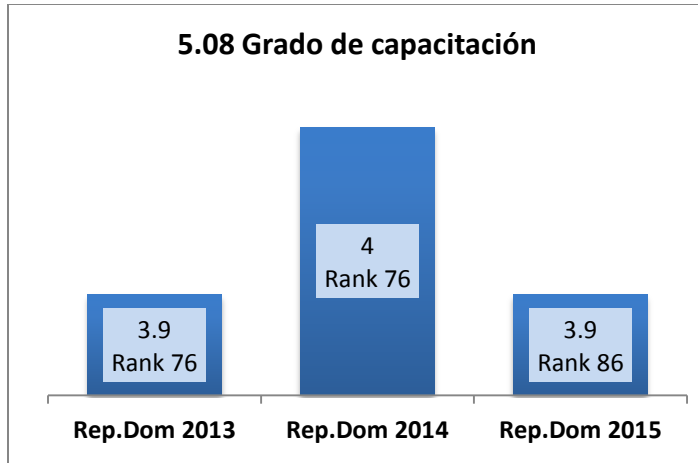




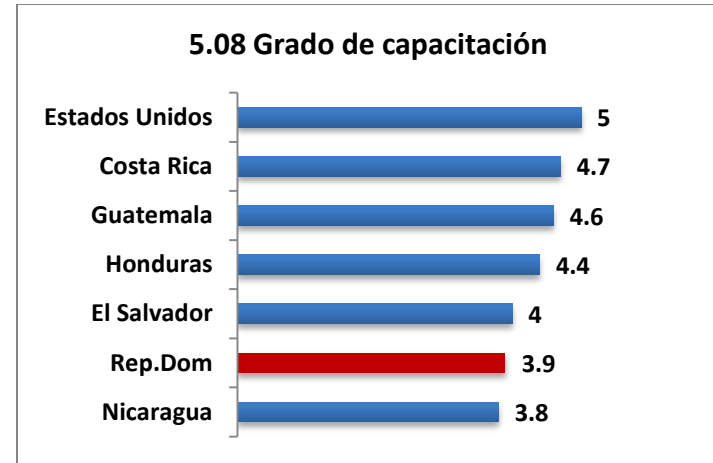




5.08 Grado de capacitación

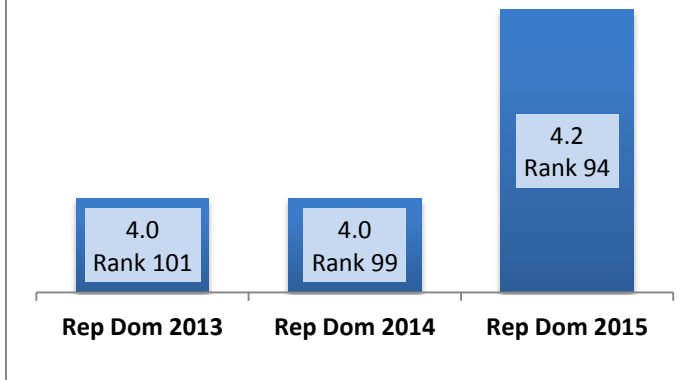


5.08 Grado de capacitación

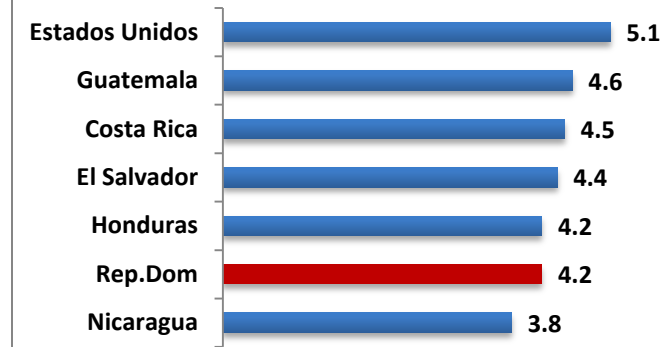


Pilar 6:
EFICIENCIA DEL MERCADO DE BIENES

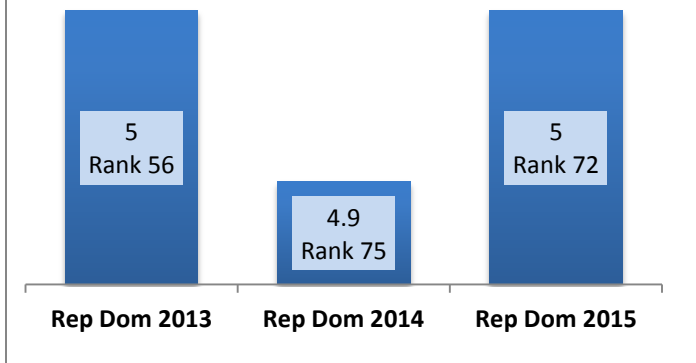
Pilar 6: Eficiencia del Mercado de Bienes



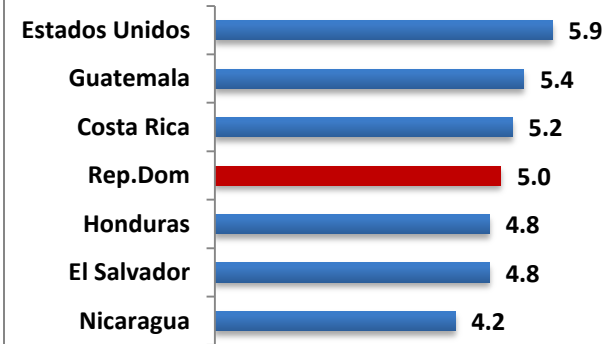
Pilar 6: Eficiencia del Mercado de Bienes

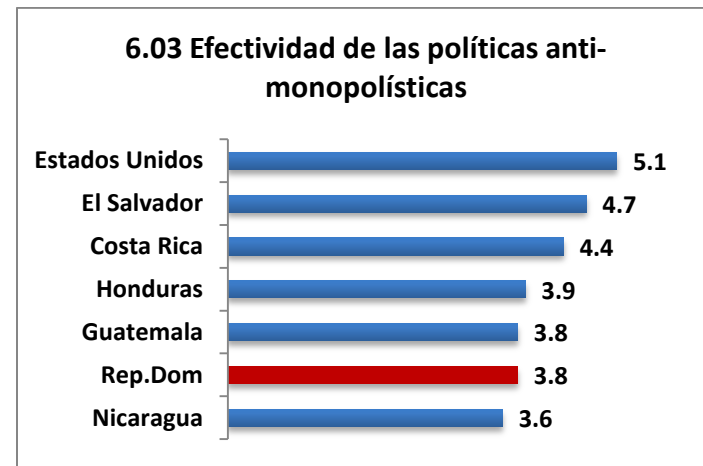
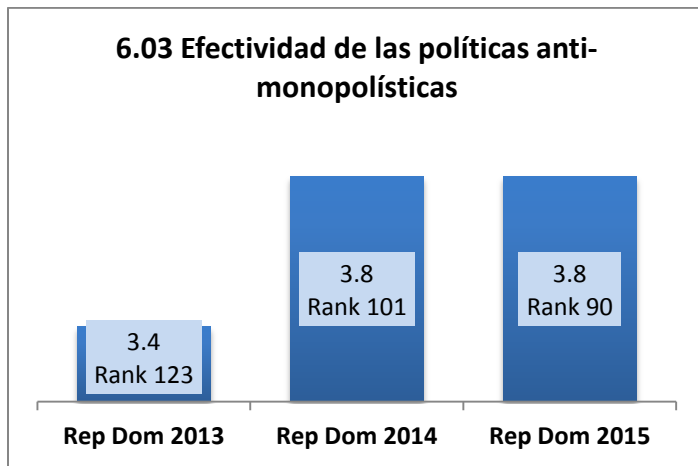
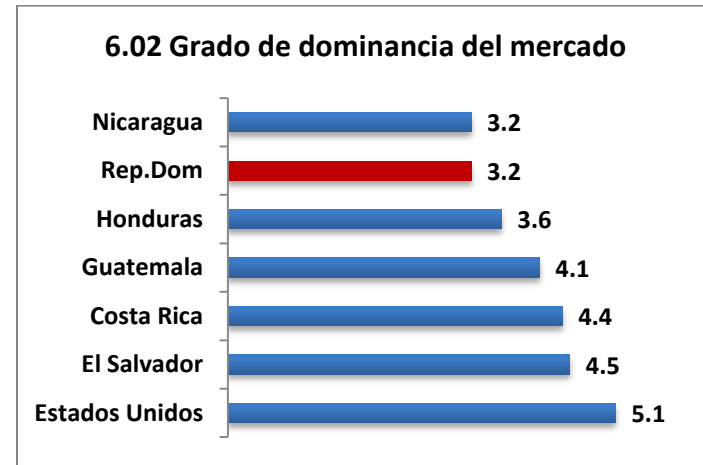
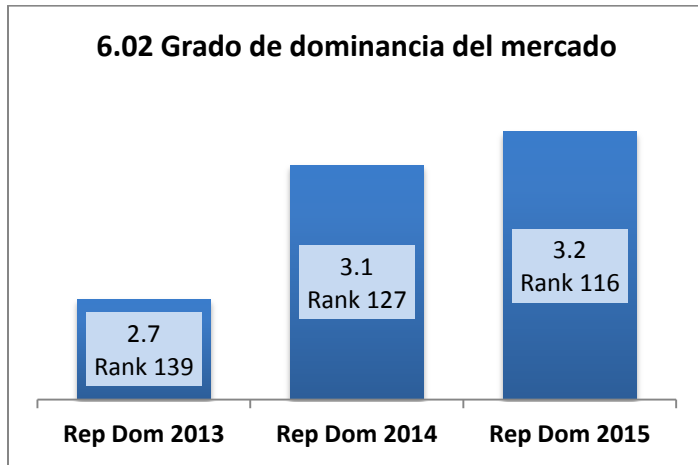


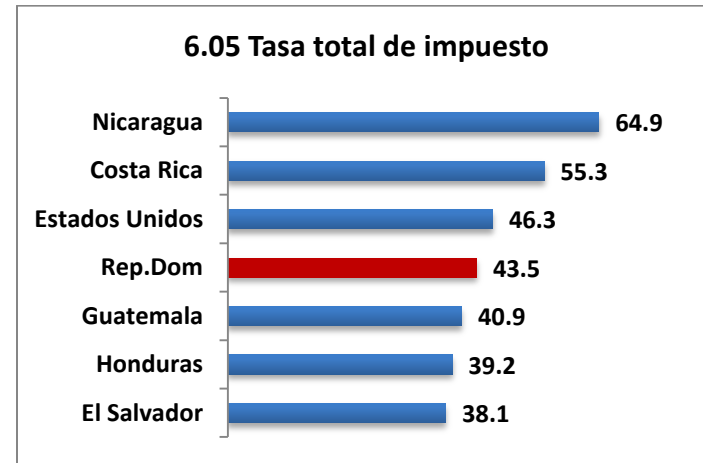
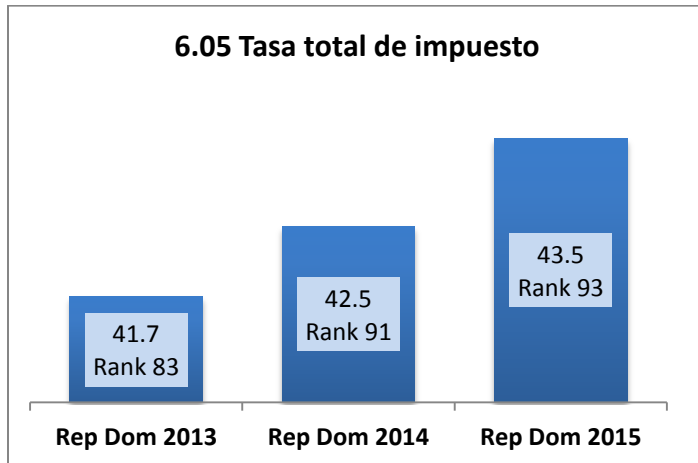
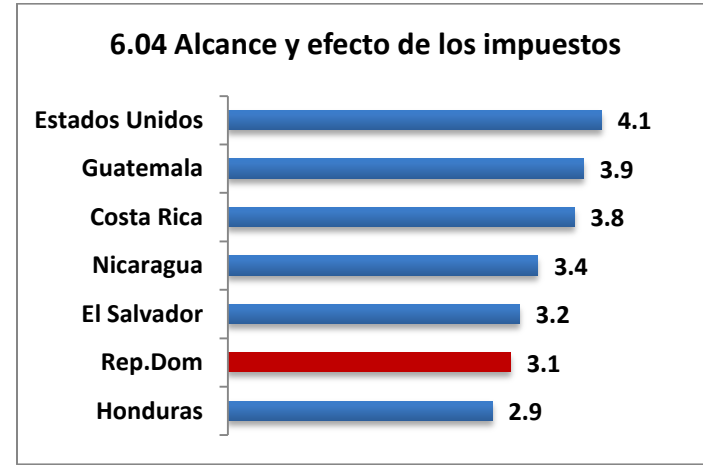
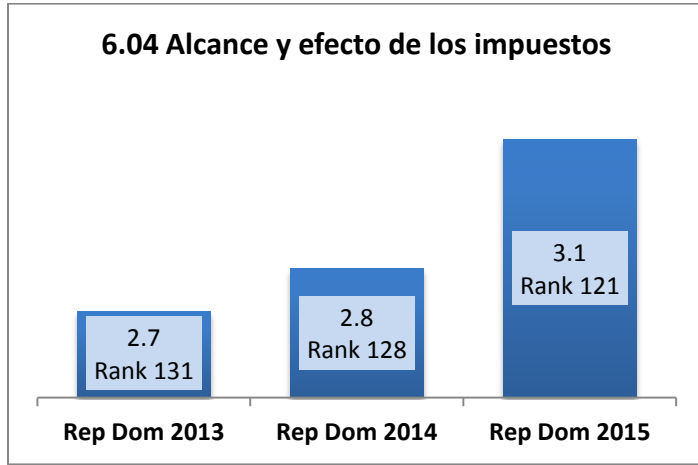
6.01 Intensidad de la competencia local



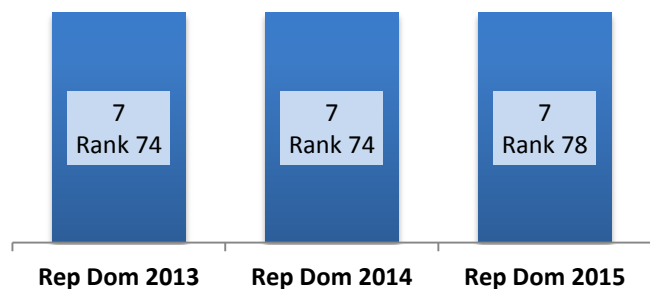
6.01 Intensidad de la competencia local



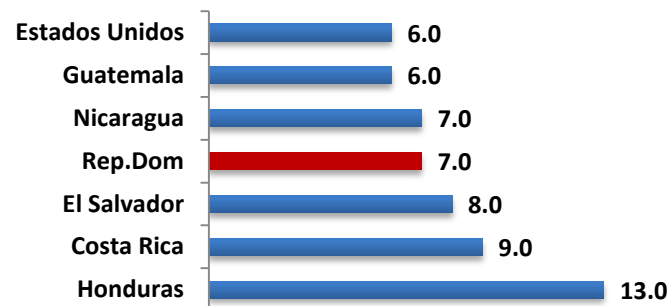




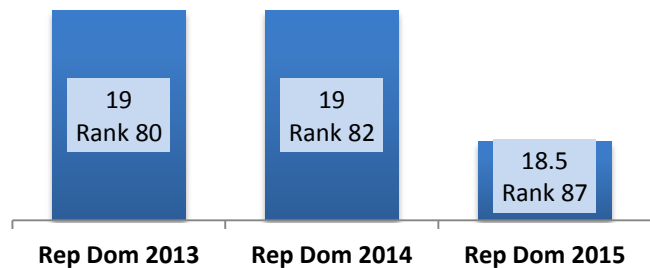
6.06 Cantidad de procedimientos requeridos para empezar una empresa



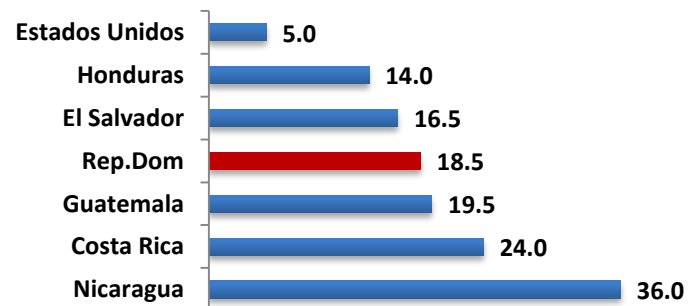
6.06 Cantidad de procedimientos requeridos para empezar una empresa

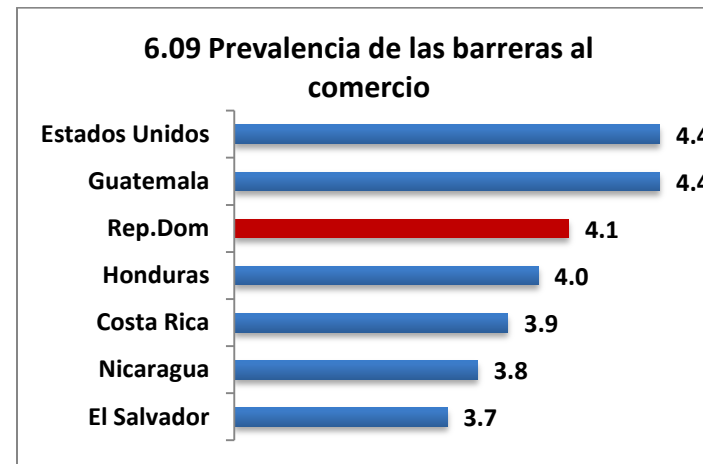
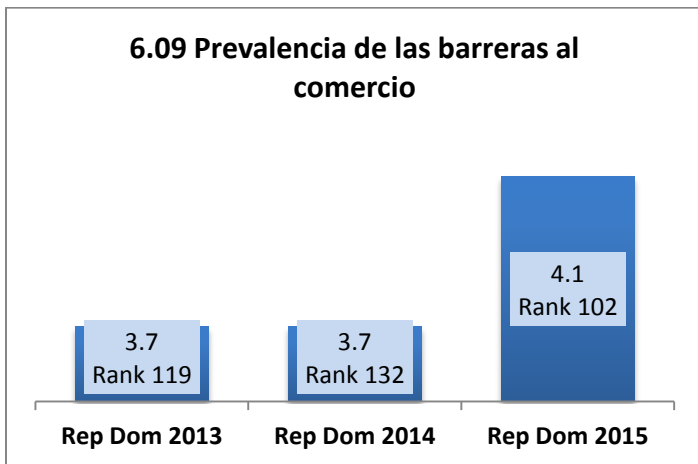
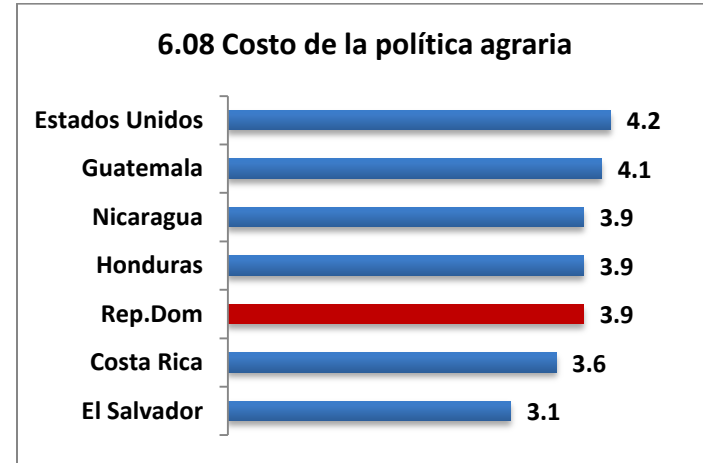
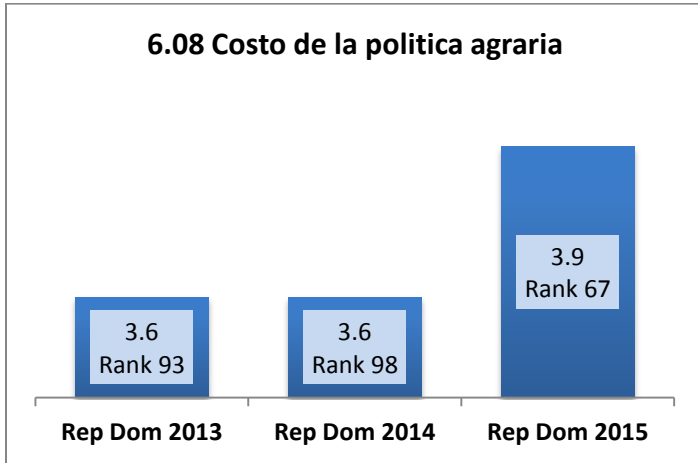


6.07 Tiempo requerido para iniciar un negocio

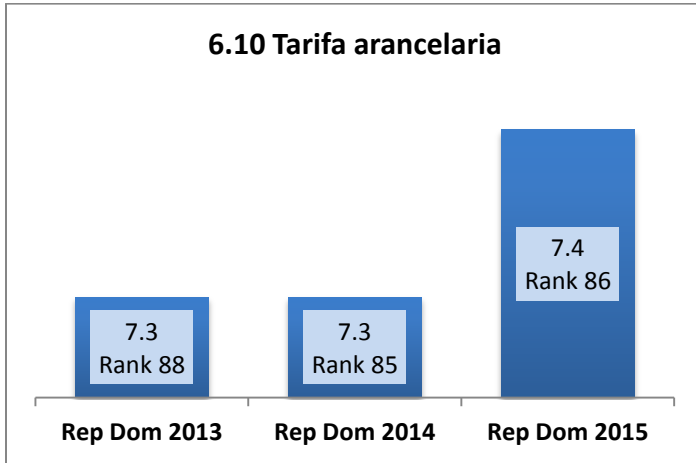


6.07 Tiempo requerido para iniciar un negocio

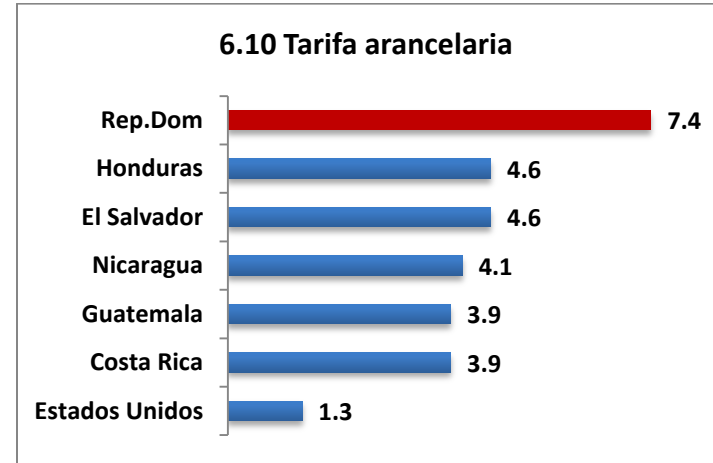




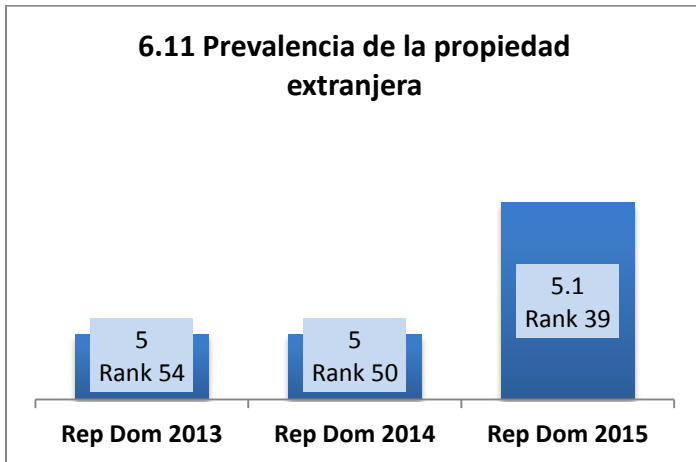
6.10 Tarifa arancelaria



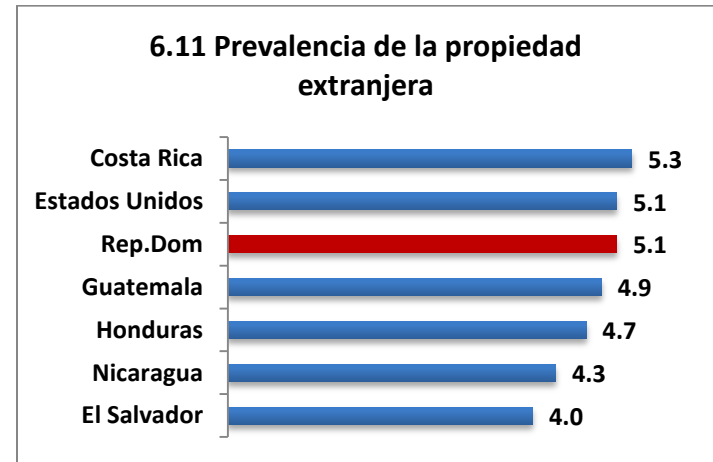
6.10 Tarifa arancelaria

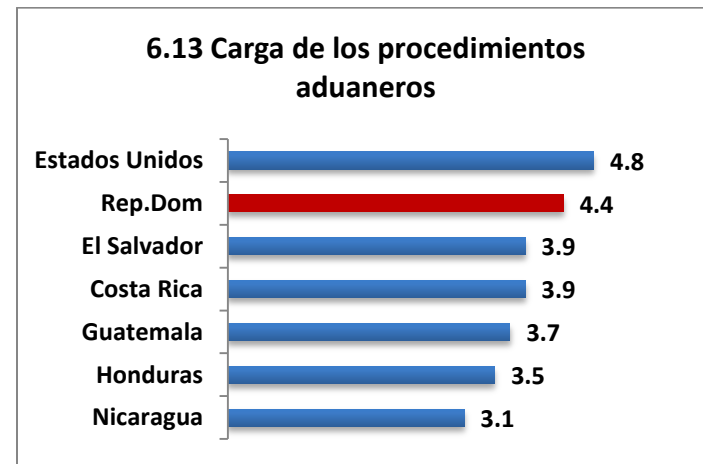
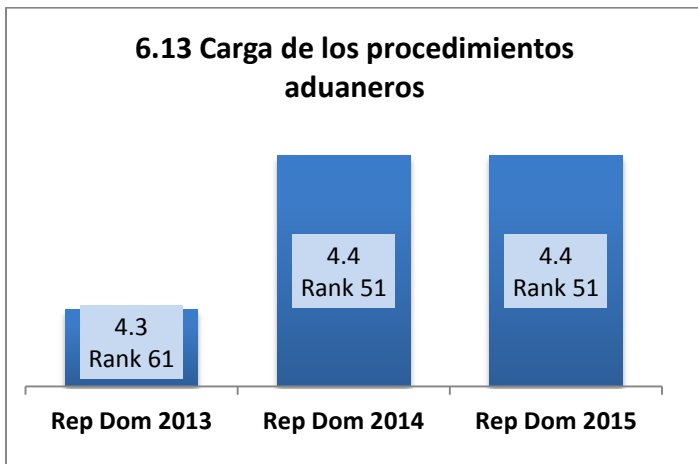
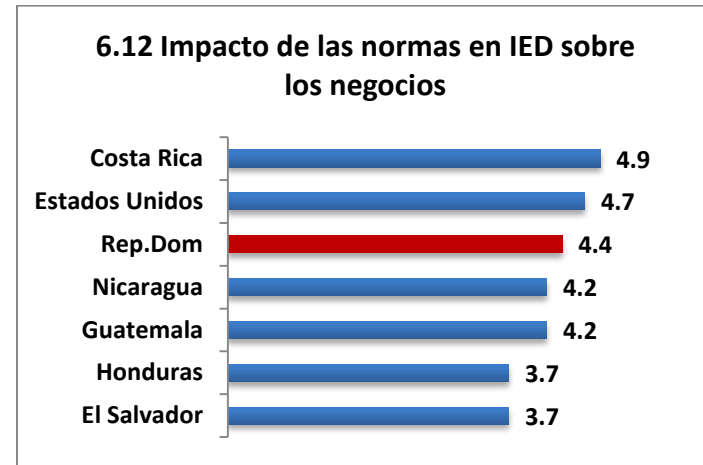
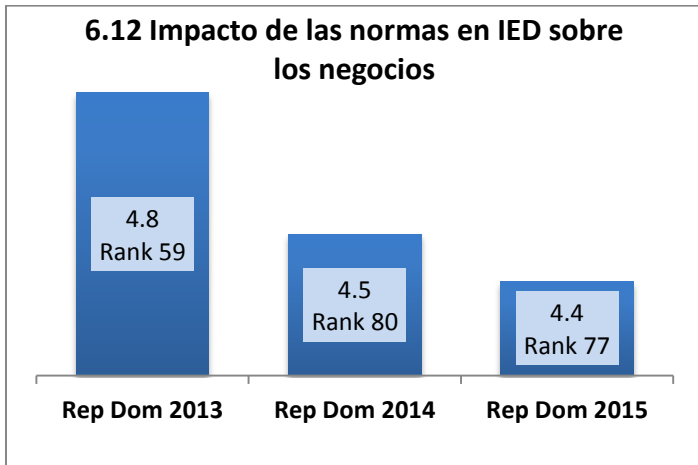


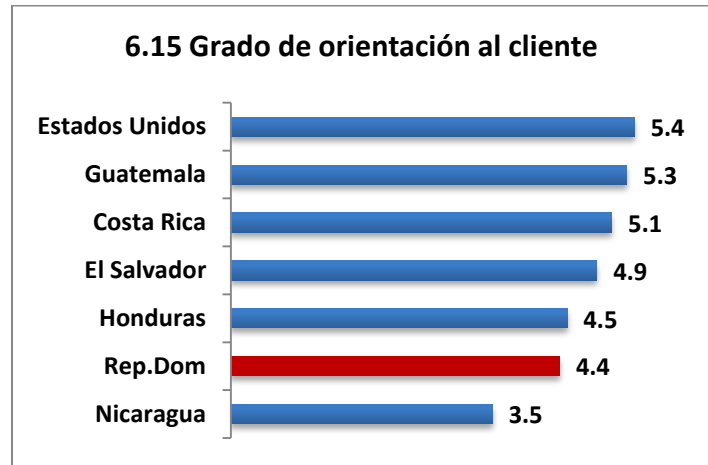
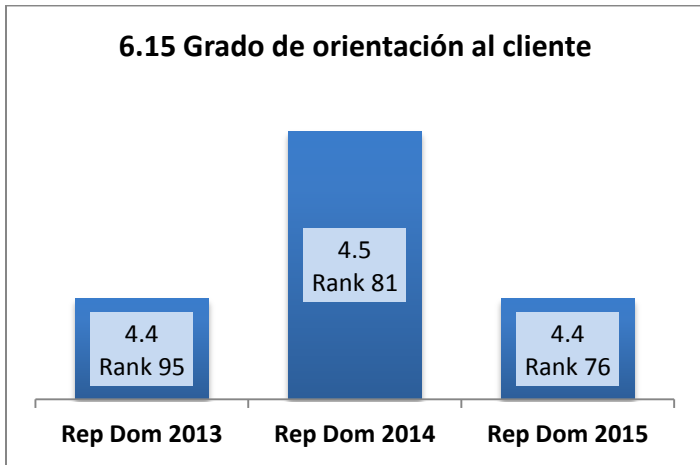
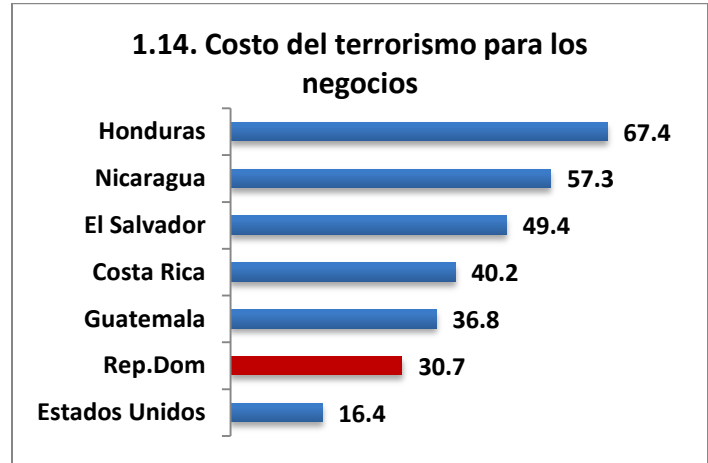
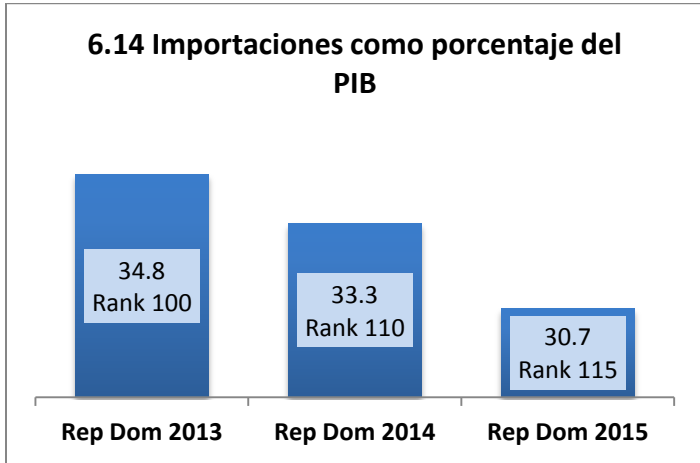
6.11 Prevalencia de la propiedad extranjera

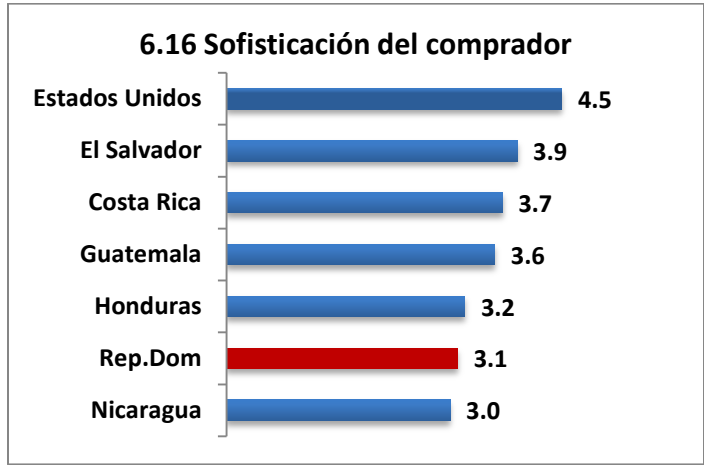
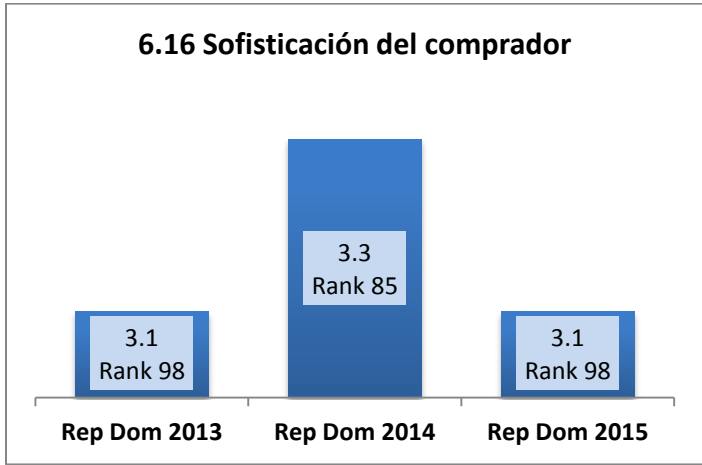


6.11 Prevalencia de la propiedad extranjera



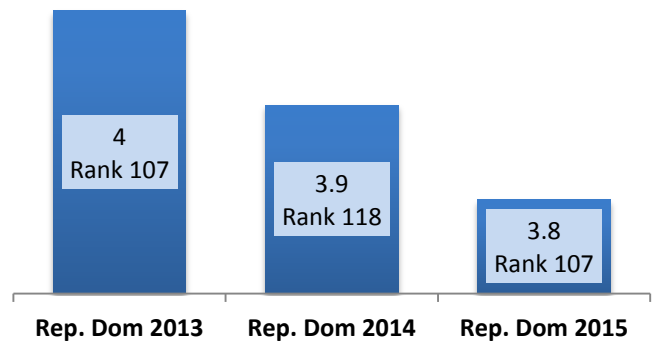




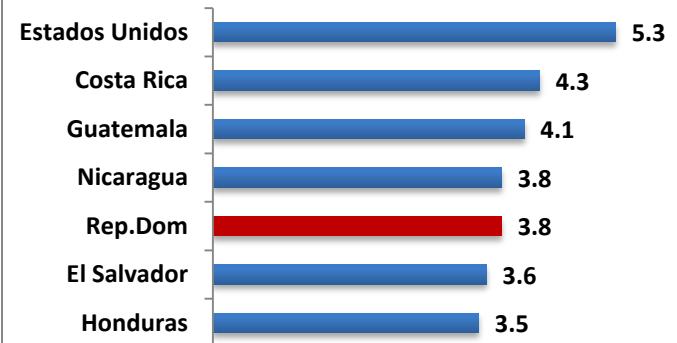


Pilar 7:
EFICIENCIA DEL MERCADO LABORAL

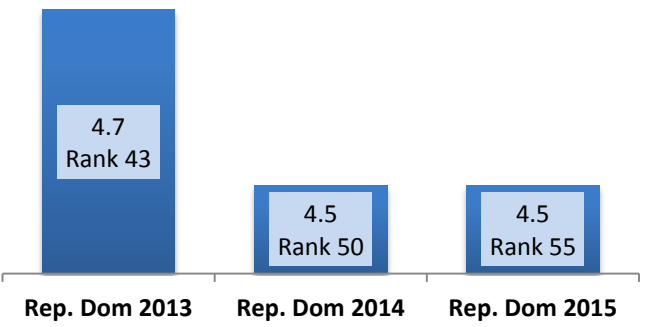
Pilar 7: Eficiencia del Mercado Laboral



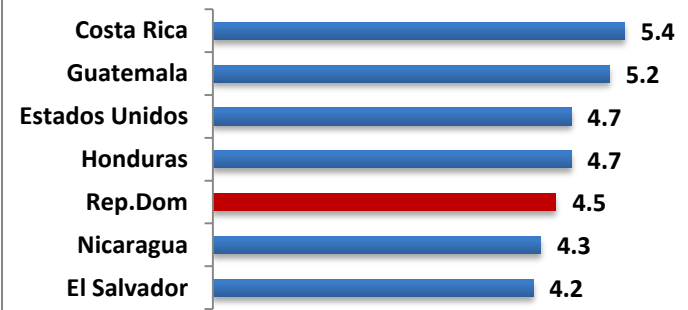
Pilar 7: Eficiencia del Mercado Laboral



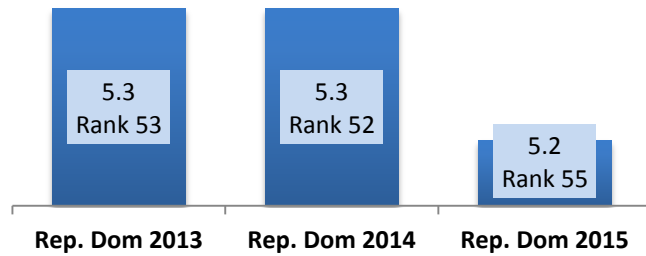
7.01 Cooperación entre la relación empleado-empendedor



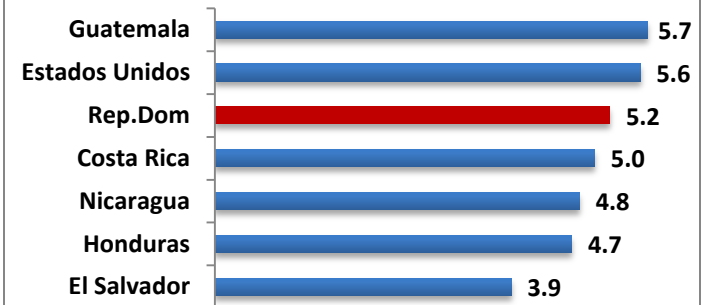
7.01 Cooperación entre la relación empleado-empendedor



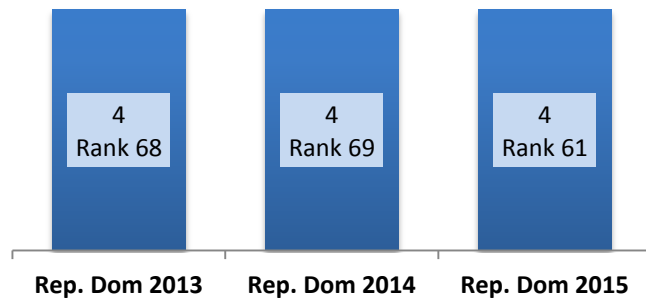
7.02 Flexibilidad en la determinación del salario



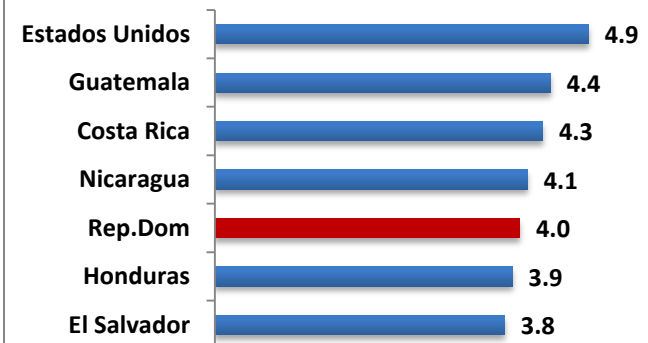
7.02 Flexibilidad en la determinación del salario

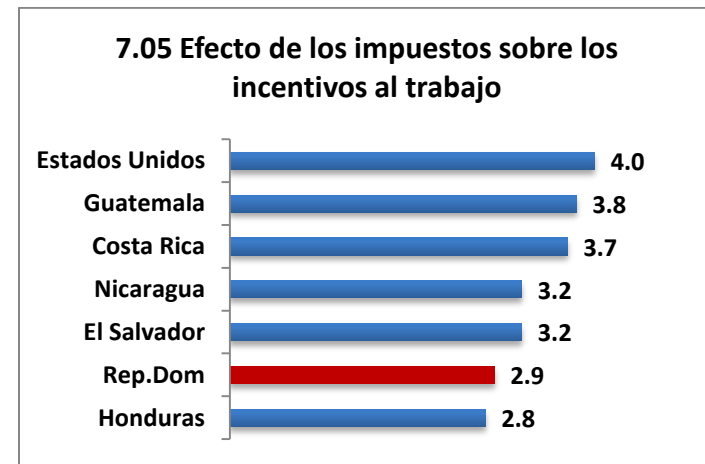
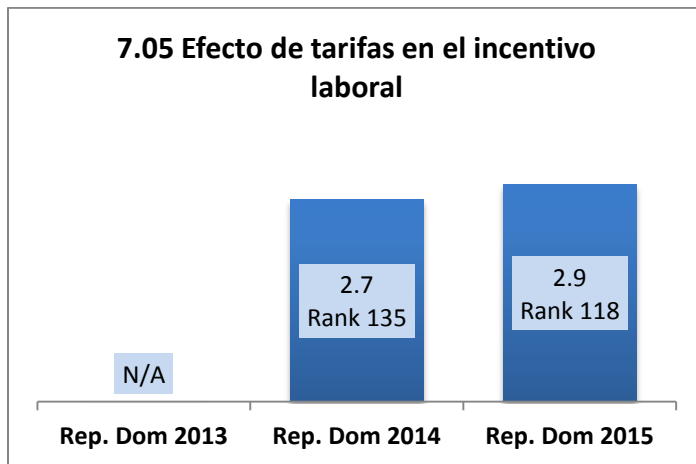
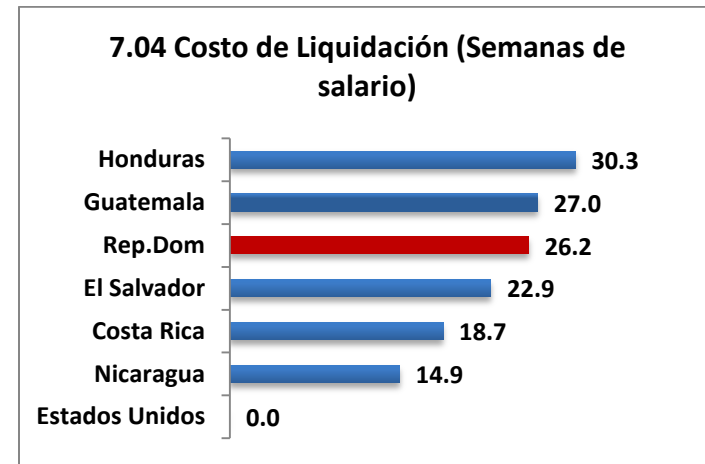
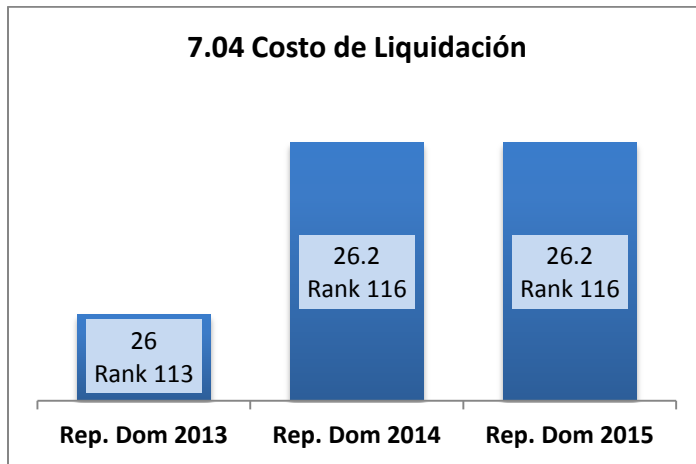


7.03 Practica de contratación y despido

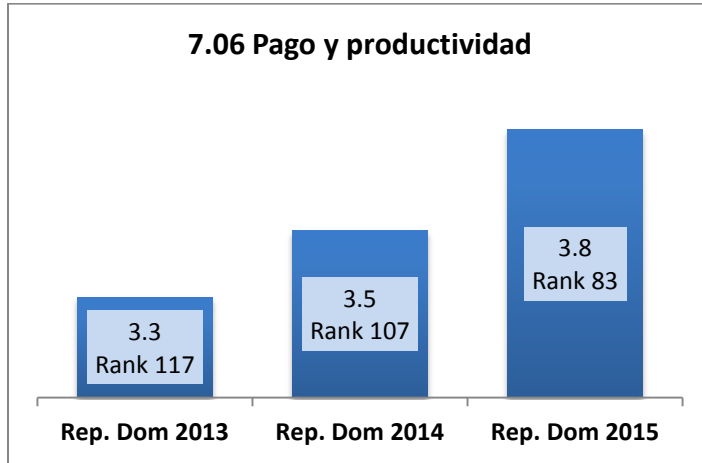


7.03 Practica de contratación y despido

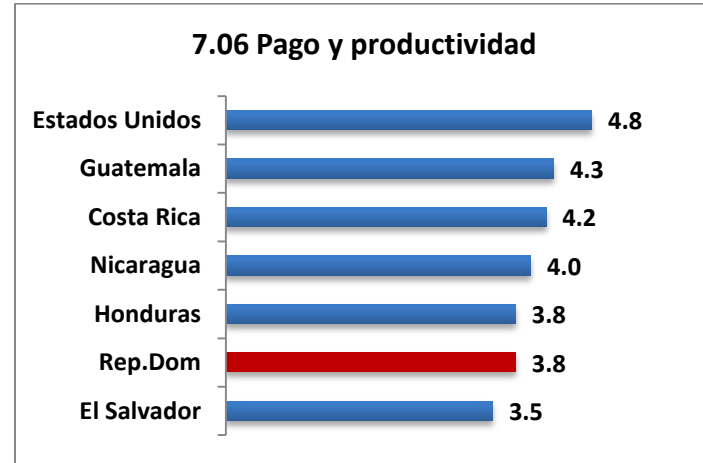




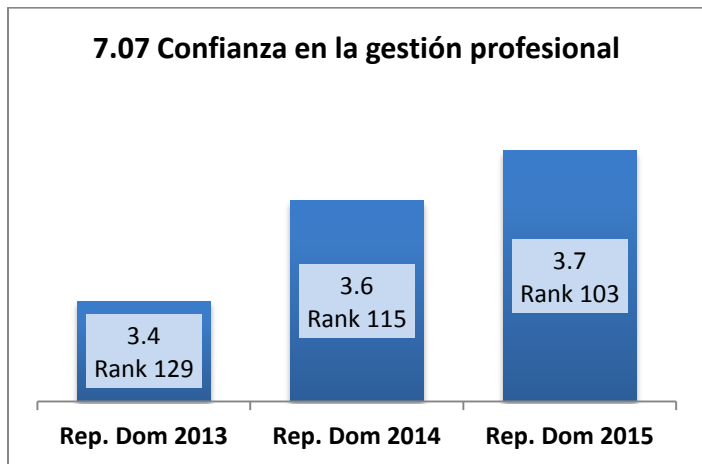
7.06 Pago y productividad



7.06 Pago y productividad



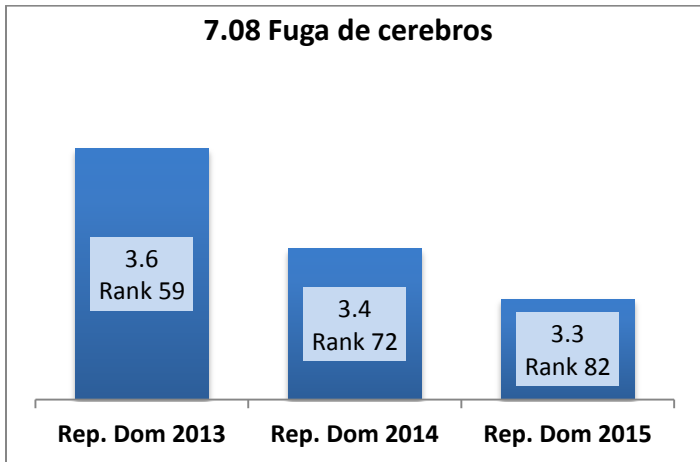
7.07 Confianza en la gestión profesional



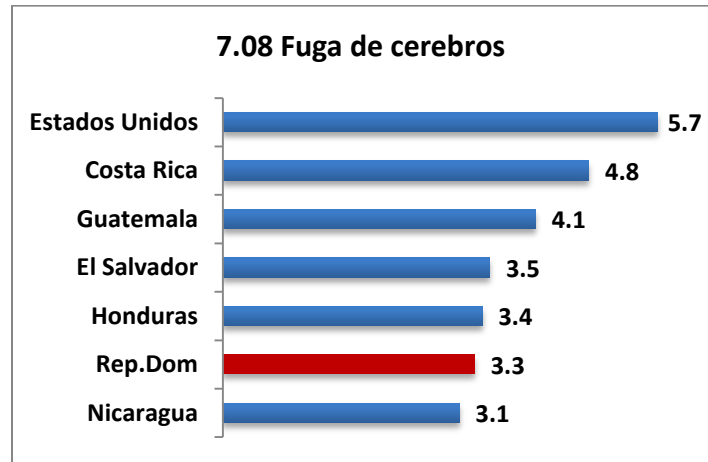
7.07 Confianza en la gestión profesional



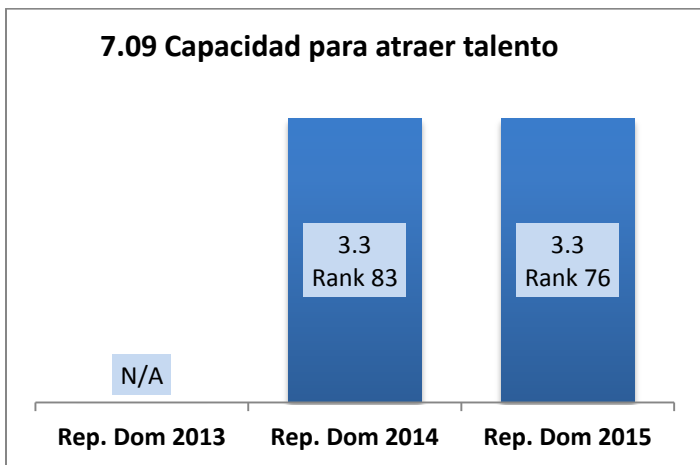
7.08 Fuga de cerebros



7.08 Fuga de cerebros

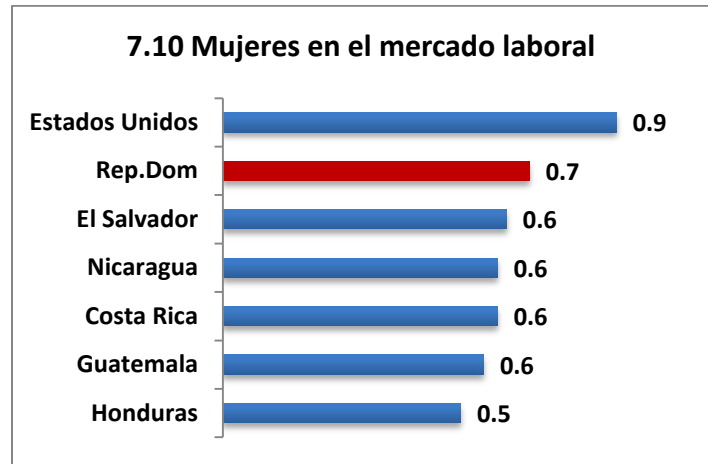
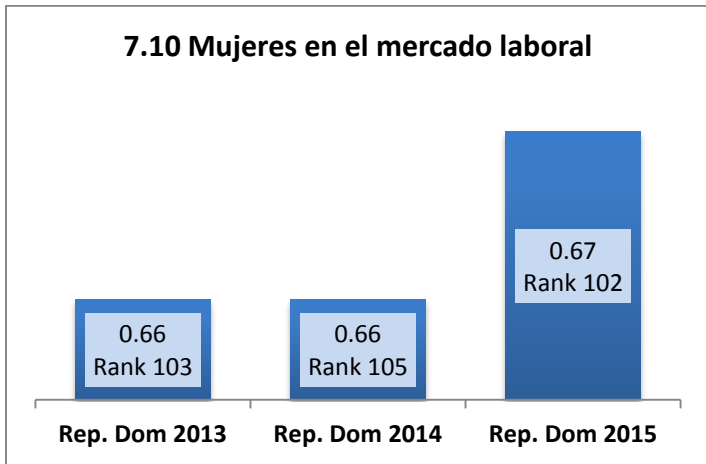


7.09 Capacidad para atraer talento



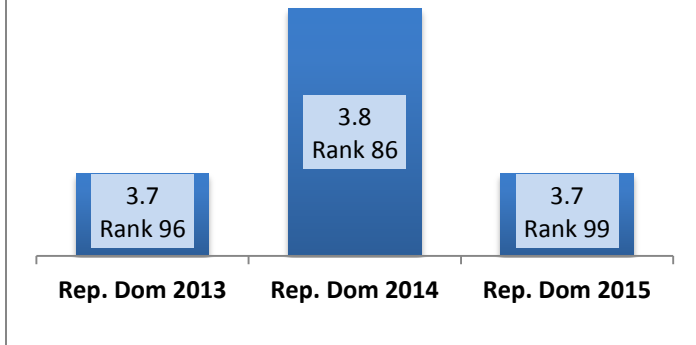
7.09 La capacidad del país para atraer talento



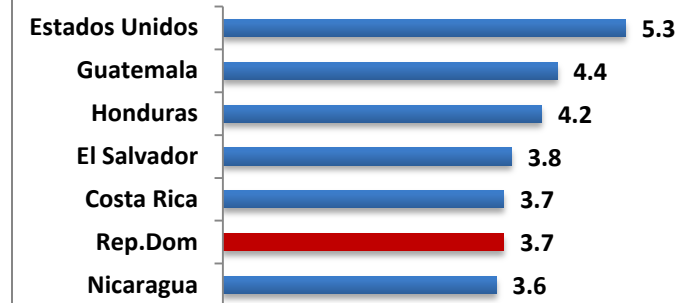


Pilar 8:
DESARROLLO DEL MERCADO
FINANCIERO

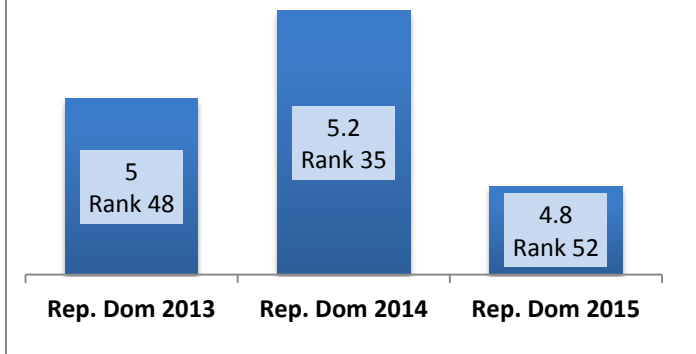
Pilar 8: Desarrollo del Mercado Financiero



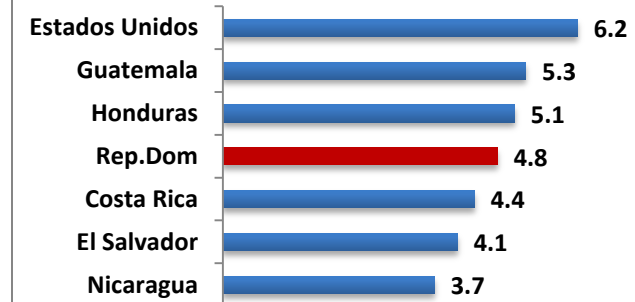
Pilar 8: Desarrollo del Mercado Financiero

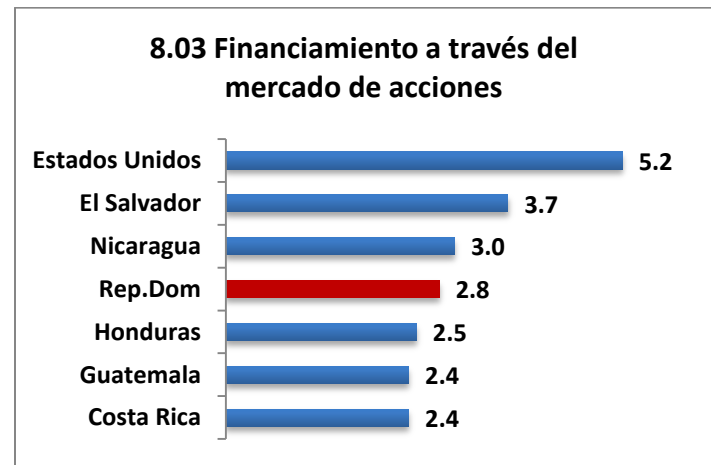
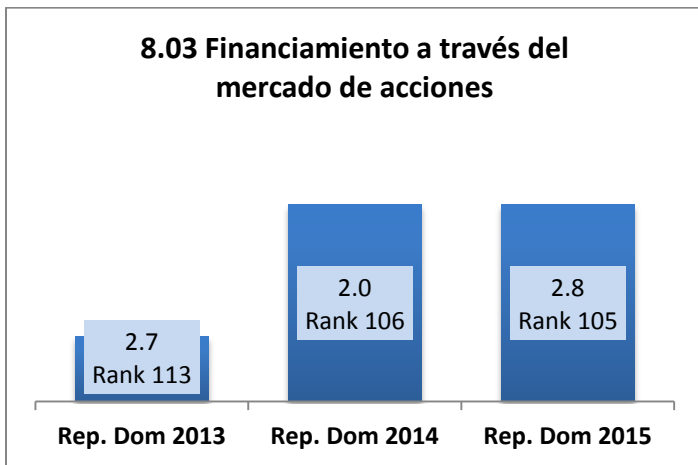
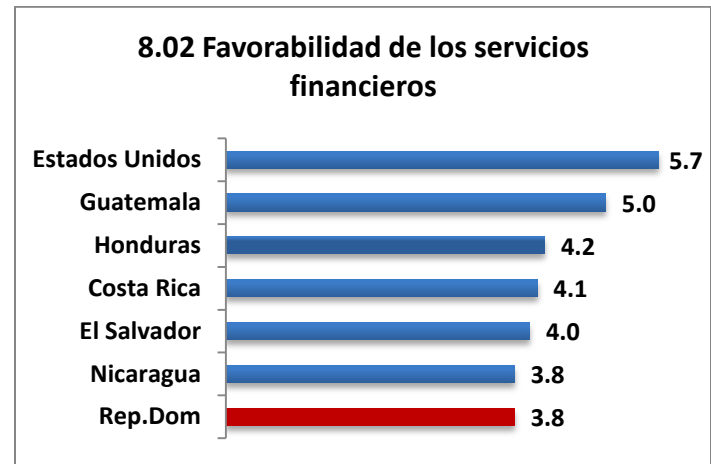
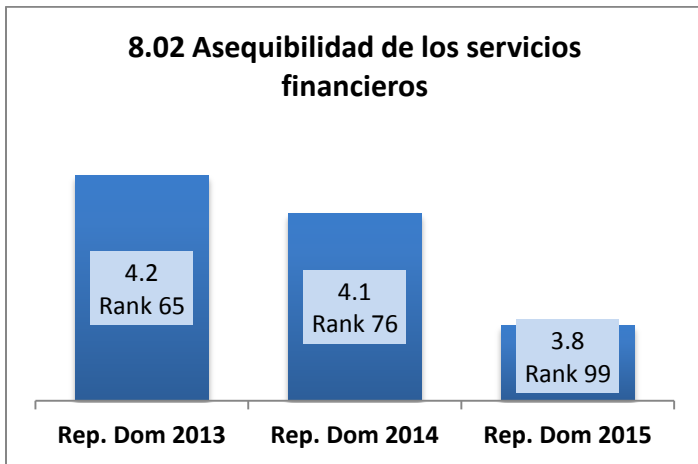


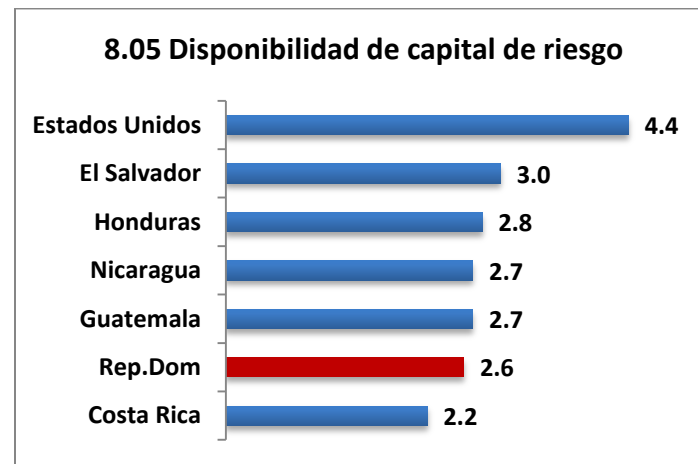
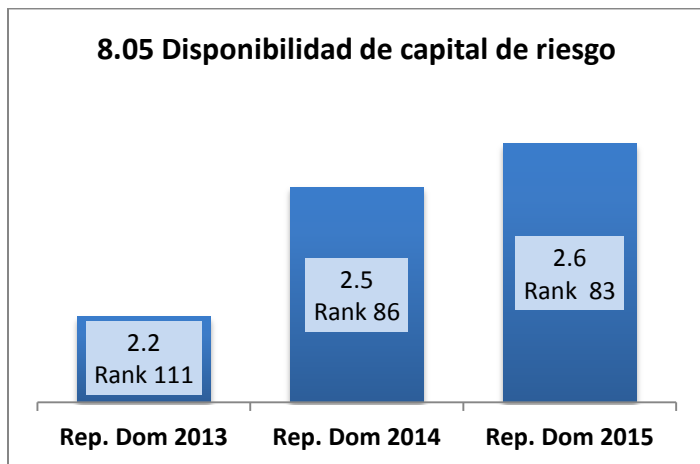
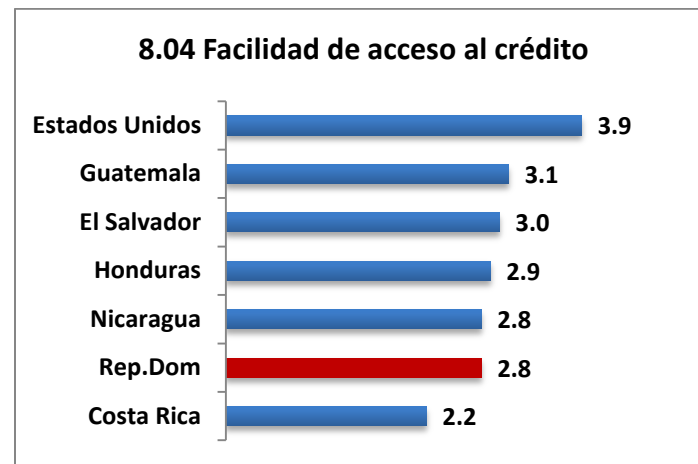
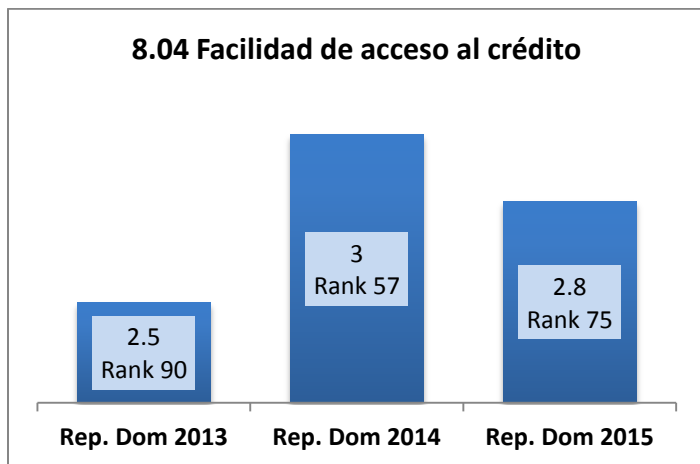
8.01 Disponibilidad de servicios financieros



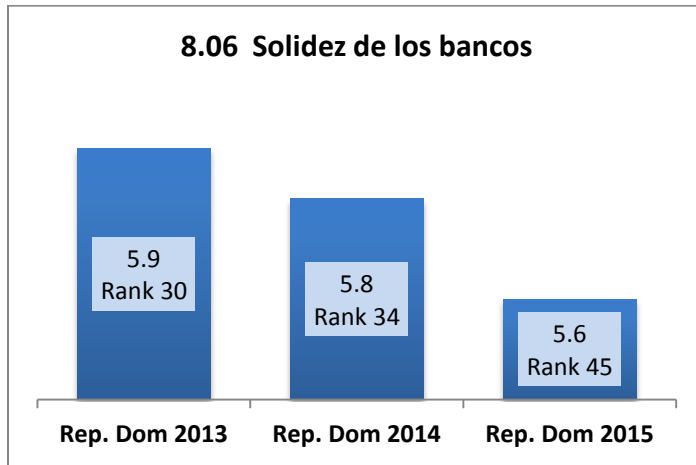
8.01 Disponibilidad de servicios financieros



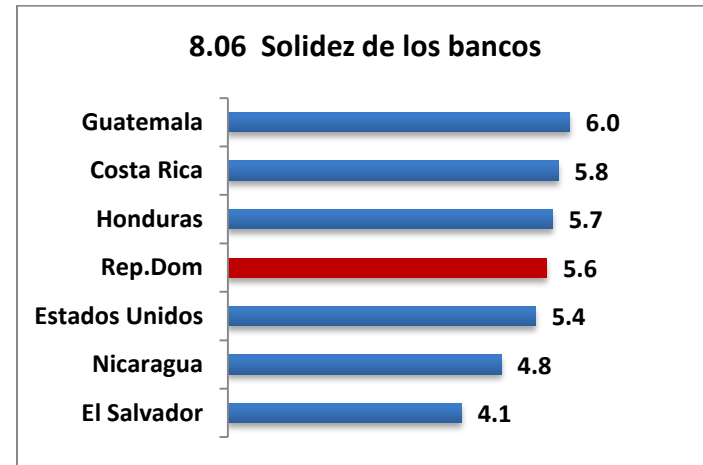




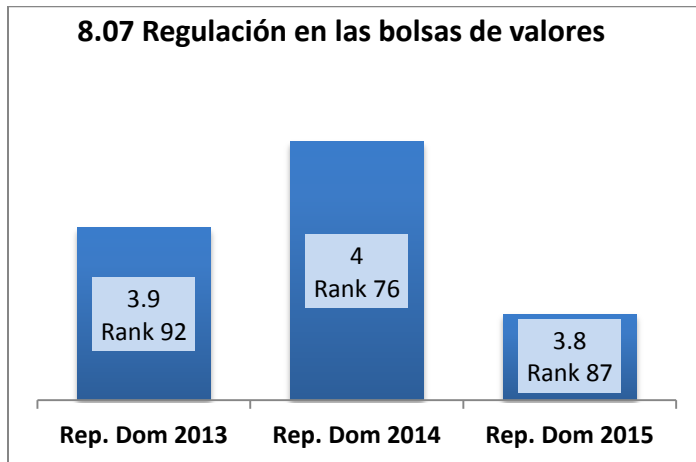
8.06 Solidez de los bancos



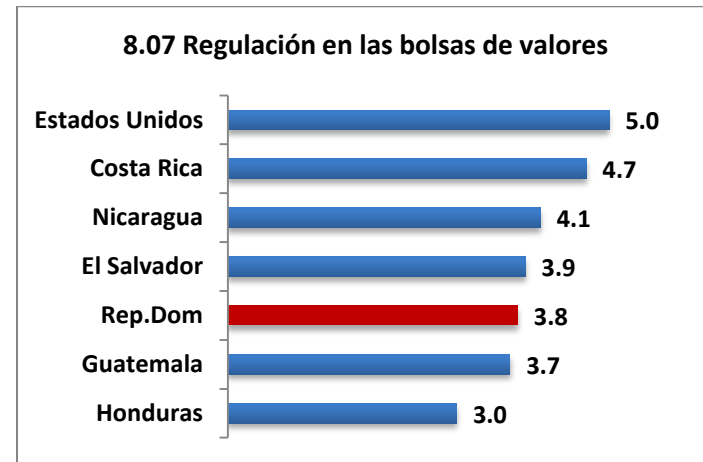
8.06 Solidez de los bancos

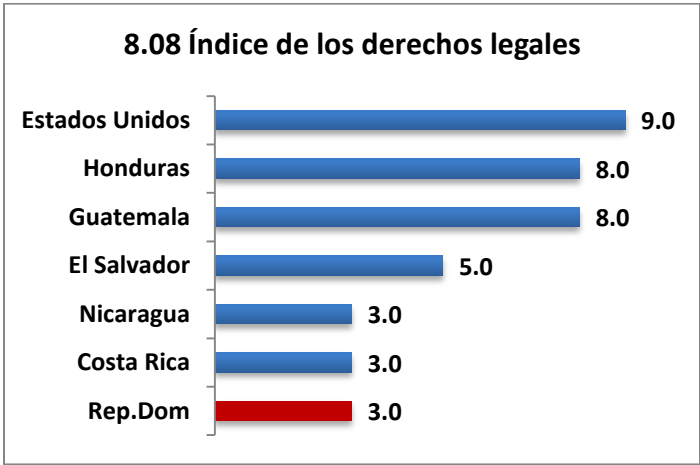
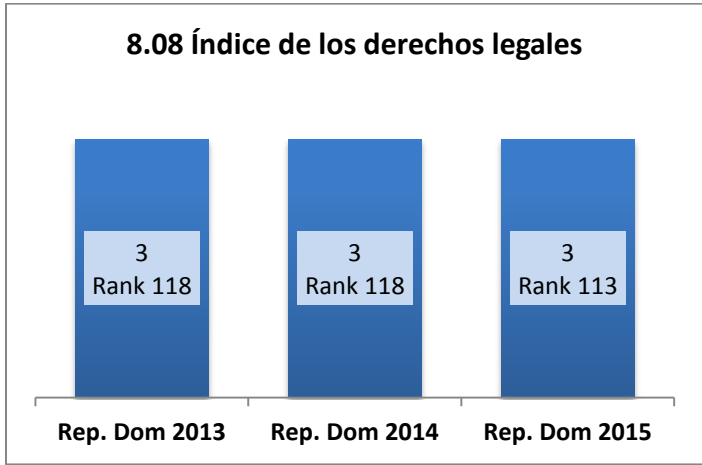


8.07 Regulación en las bolsas de valores



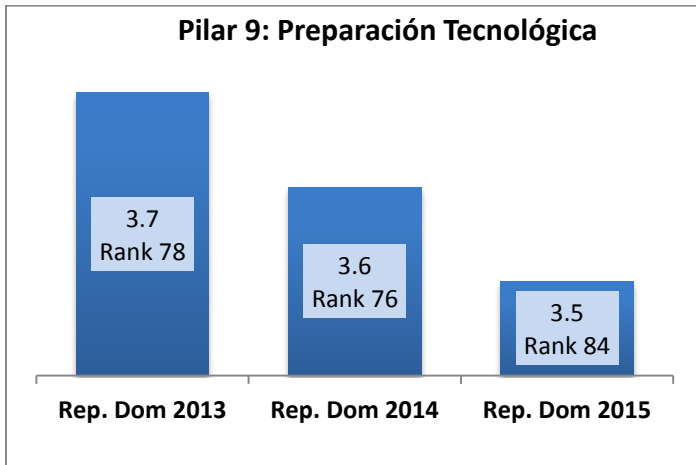
8.07 Regulación en las bolsas de valores



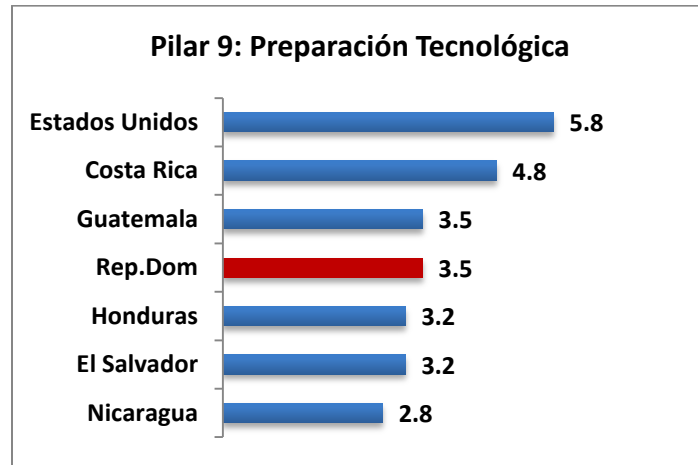


Pilar 9:
PREPARACIÓN TECNOLÓGICA

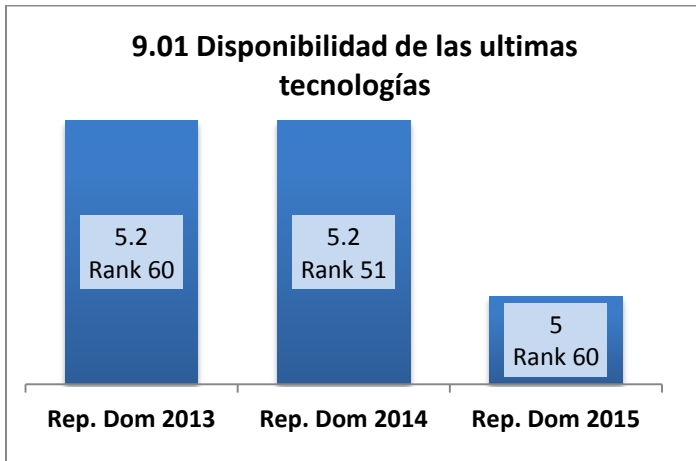
Pilar 9: Preparación Tecnológica



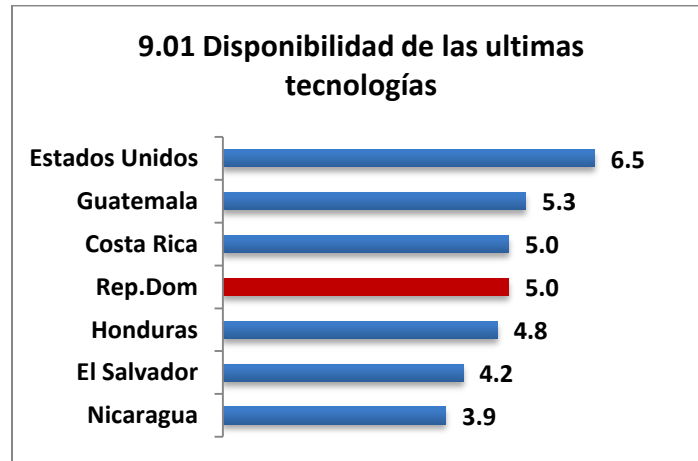
Pilar 9: Preparación Tecnológica

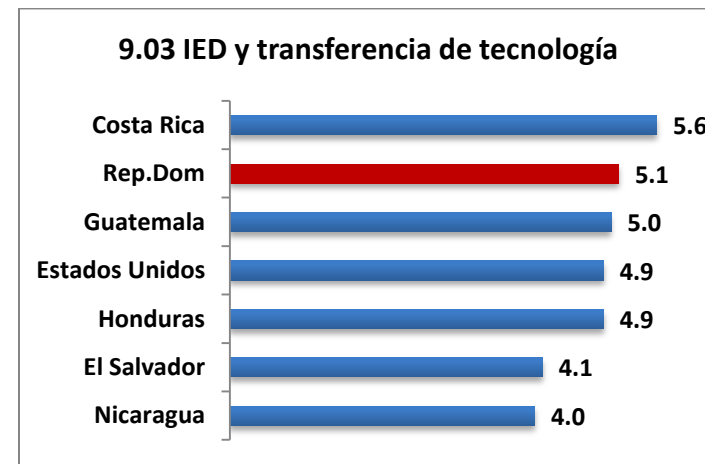
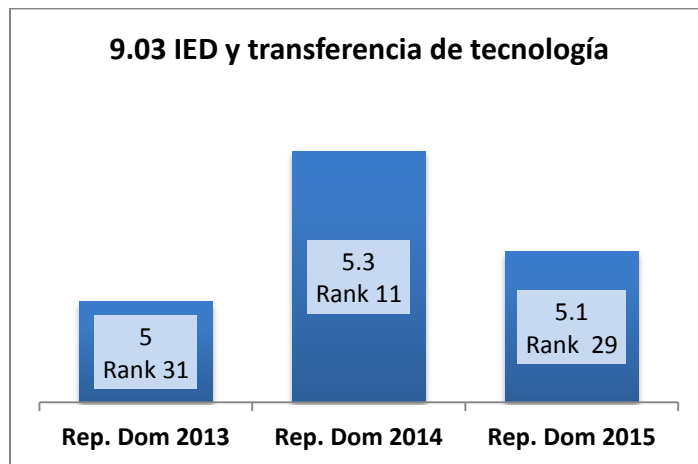
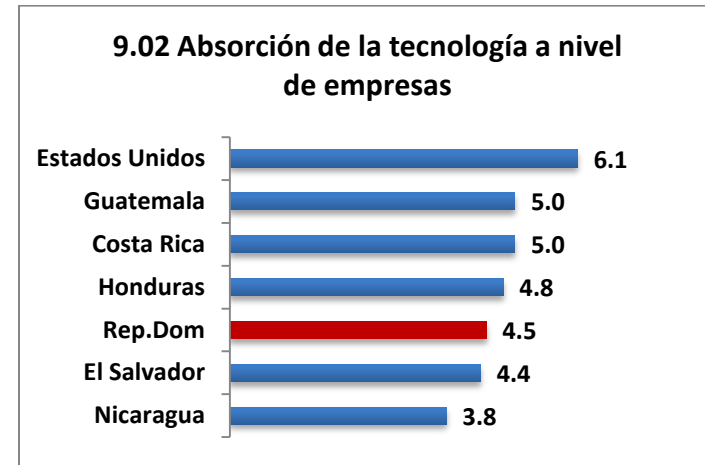
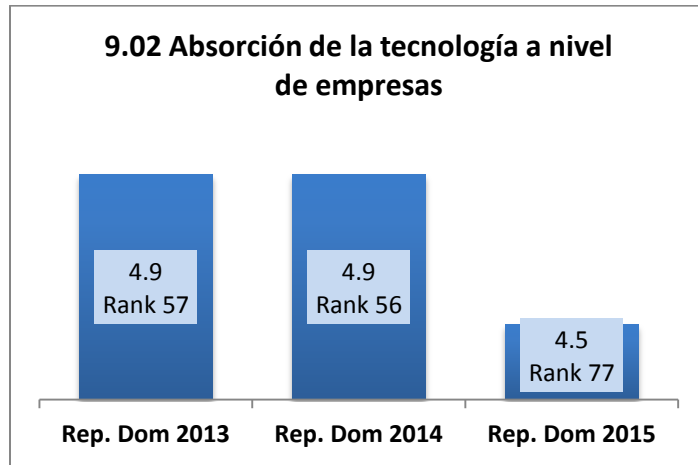


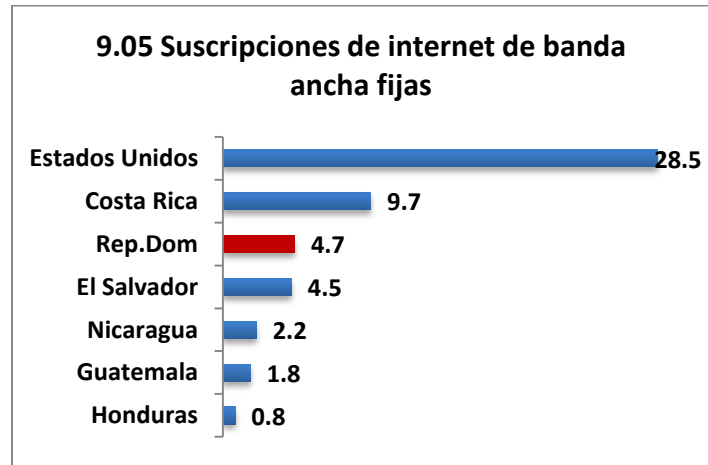
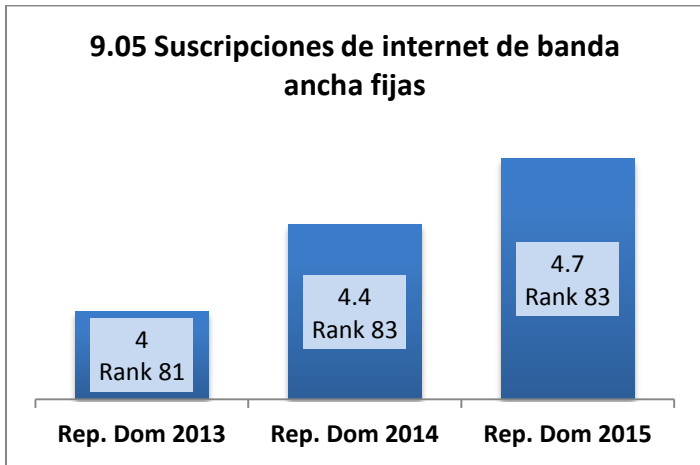
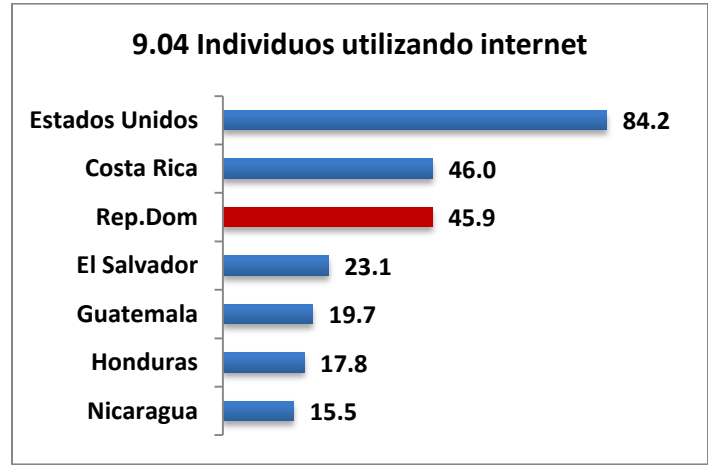
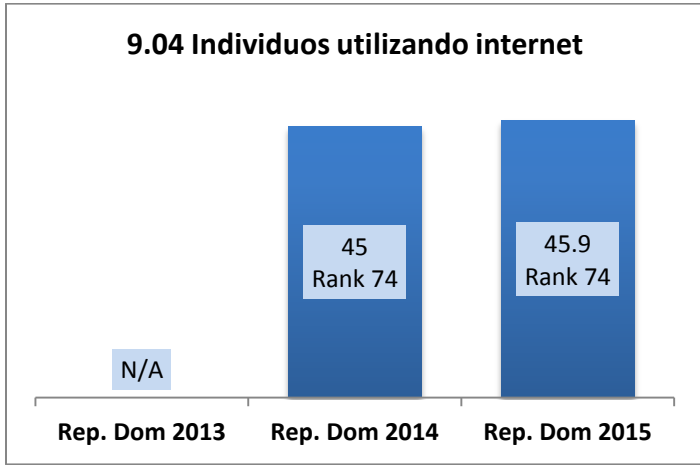
9.01 Disponibilidad de las ultimas tecnologías

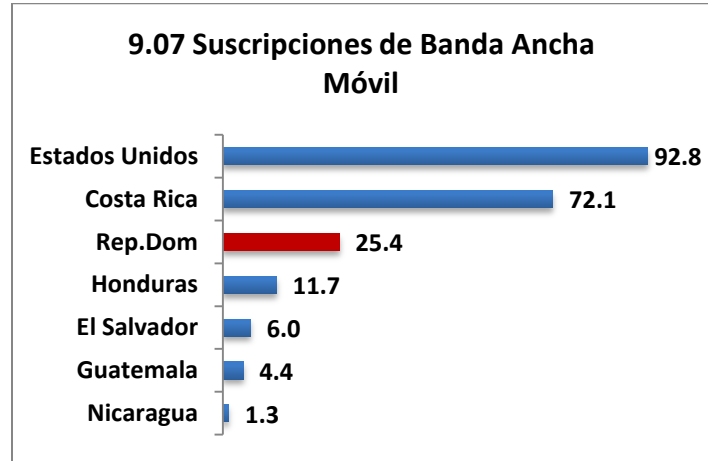
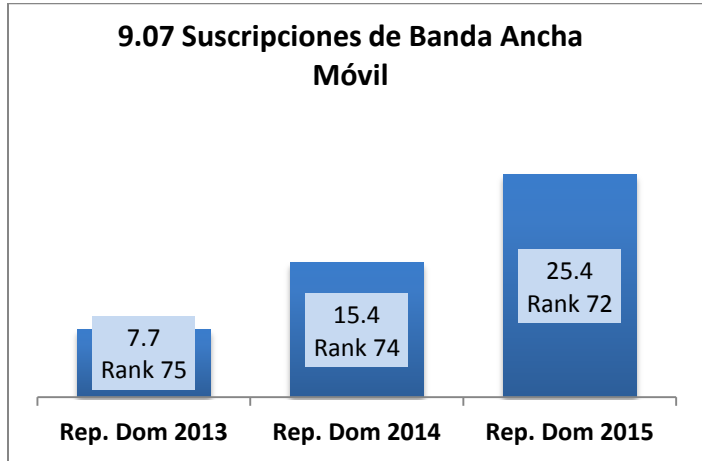
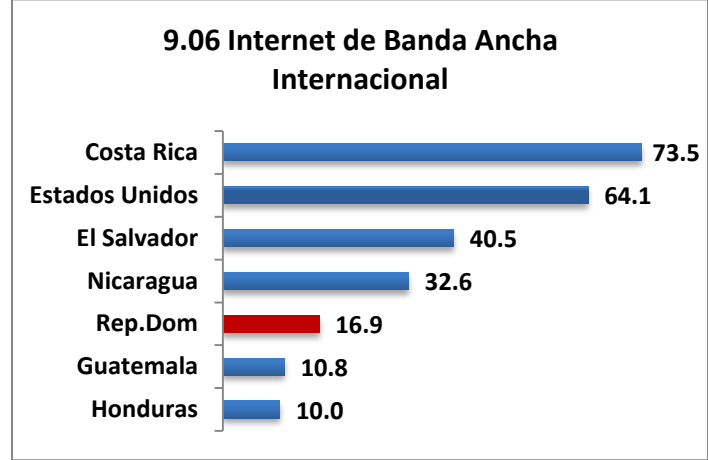
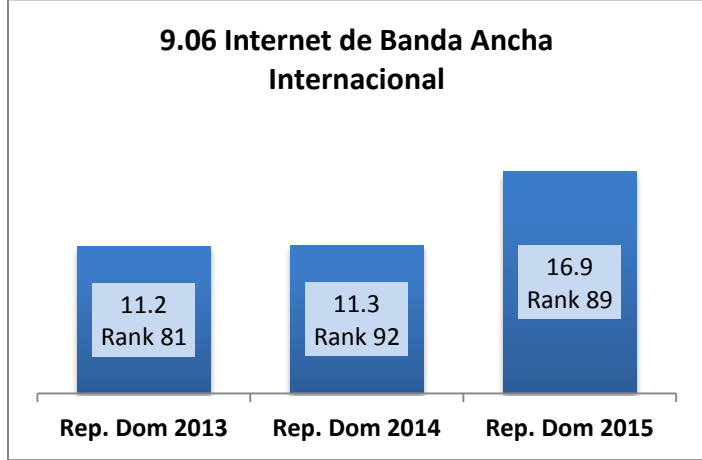


9.01 Disponibilidad de las ultimas tecnologías

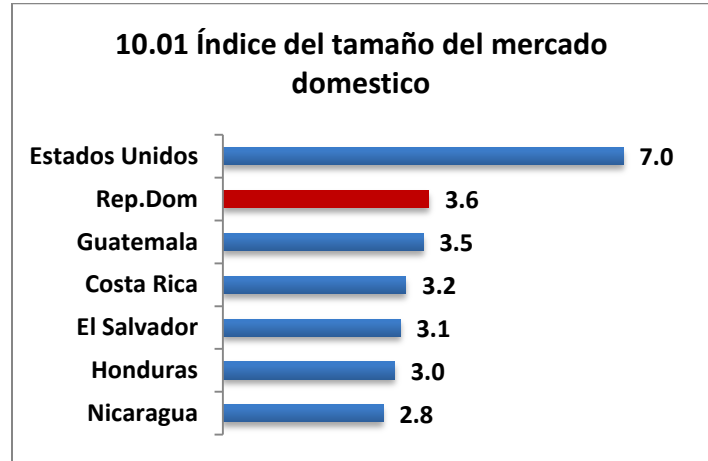
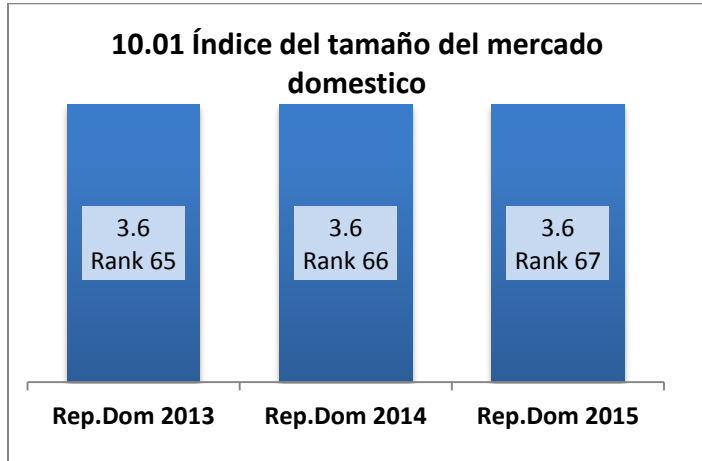
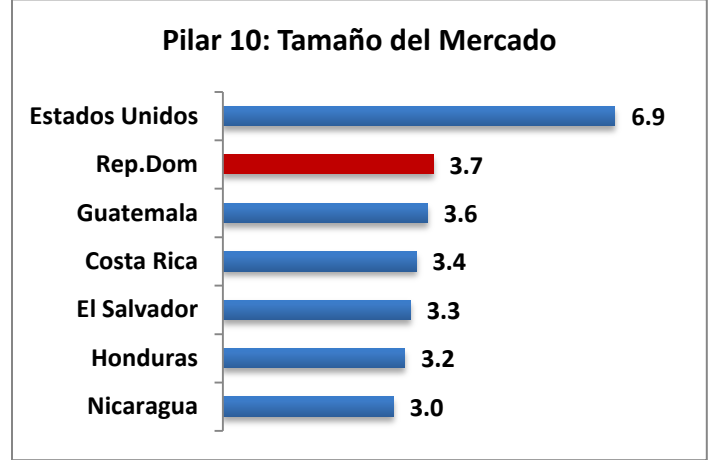
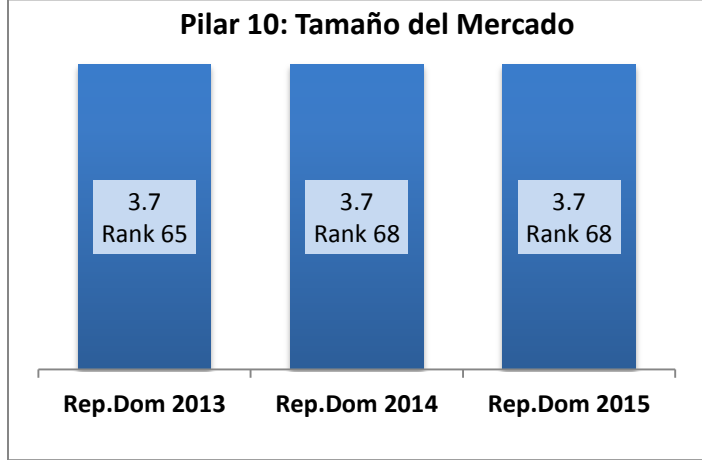


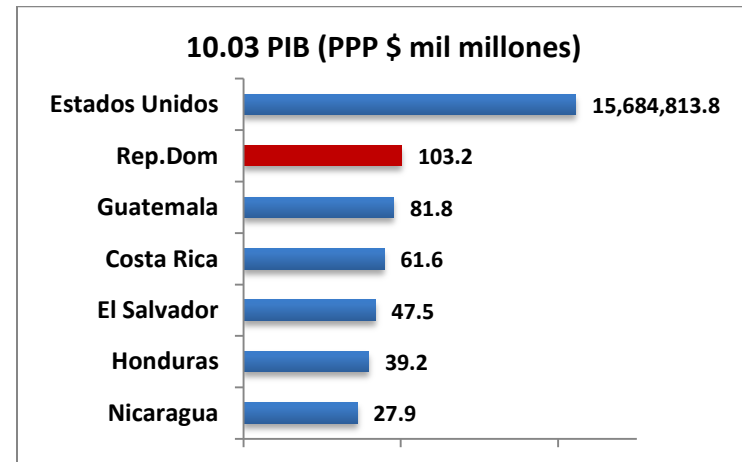
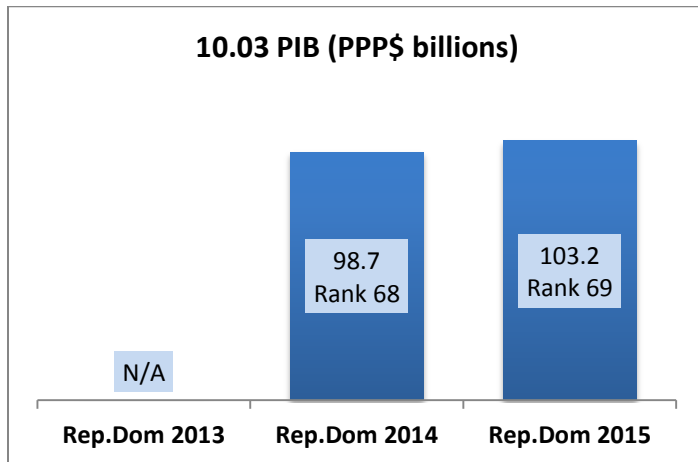
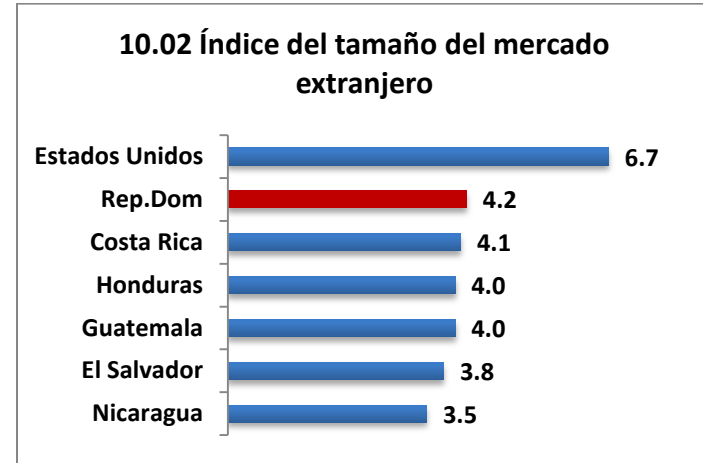
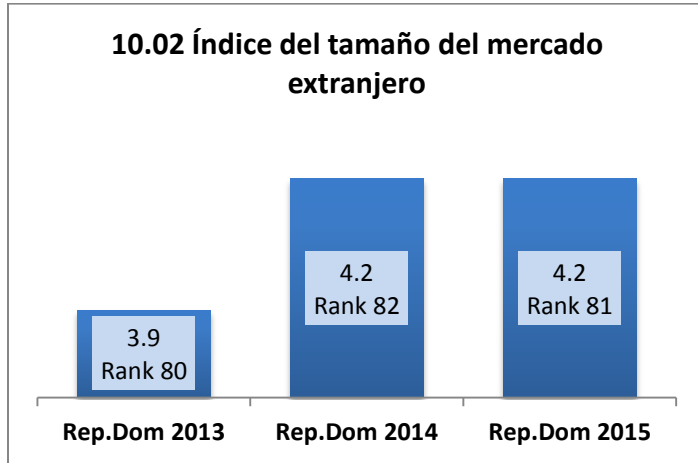


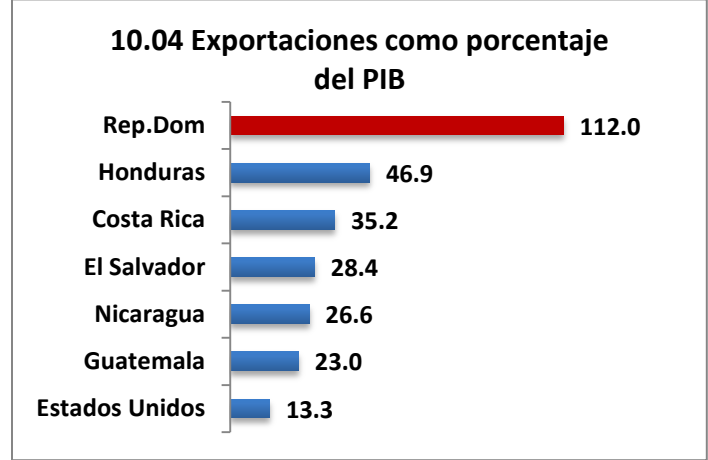
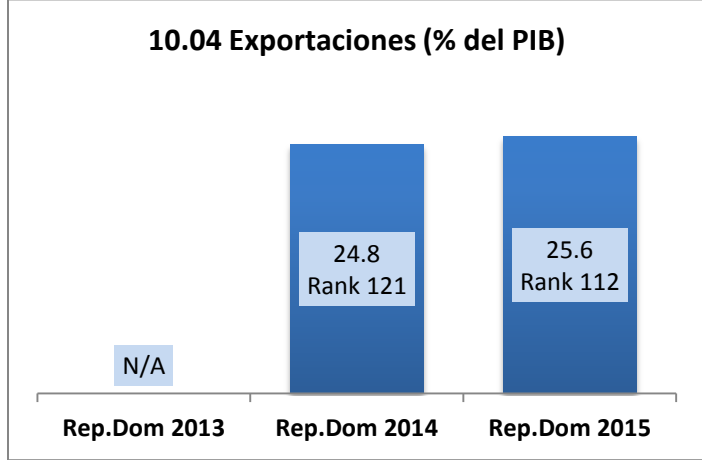




Pilar 10:
TAMAÑO DEL MERCADO

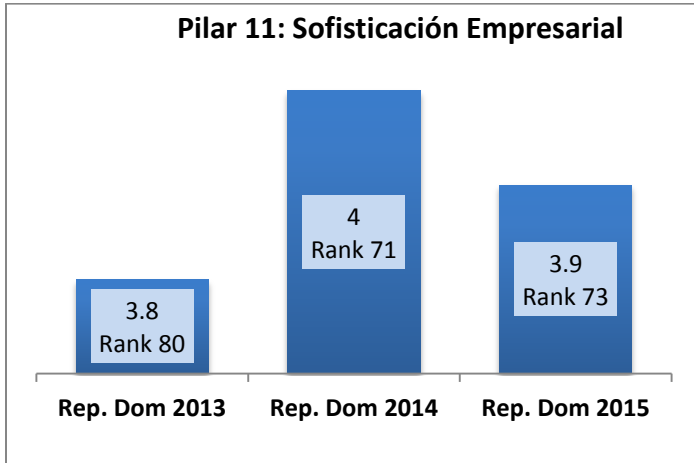




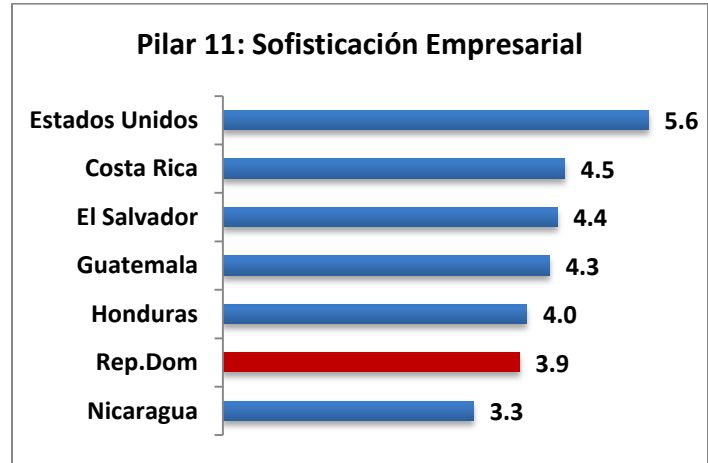


Pilar 11:
SOFISTICACIÓN EMPRESARIAL

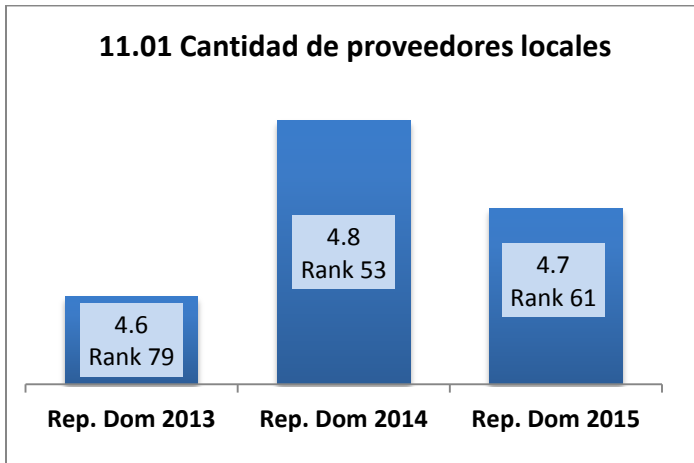
Pilar 11: Sofisticación Empresarial



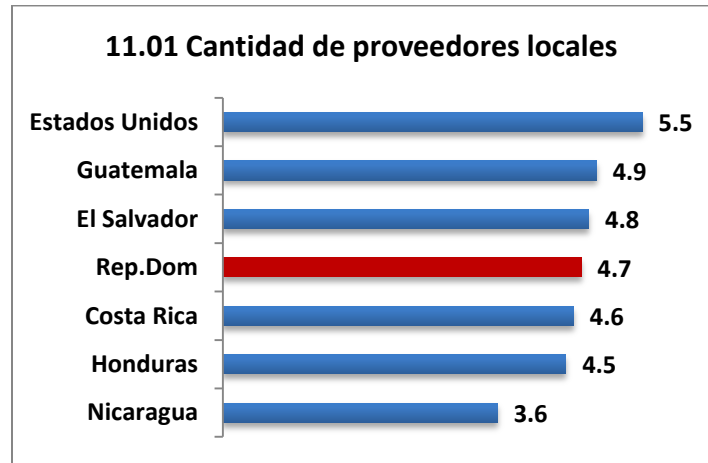
Pilar 11: Sofisticación Empresarial

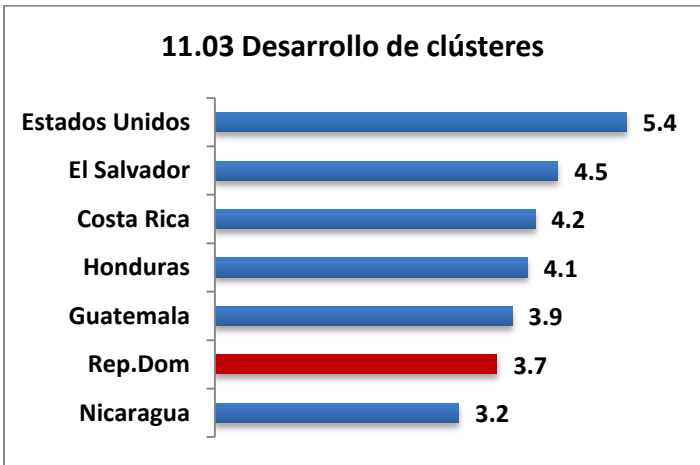
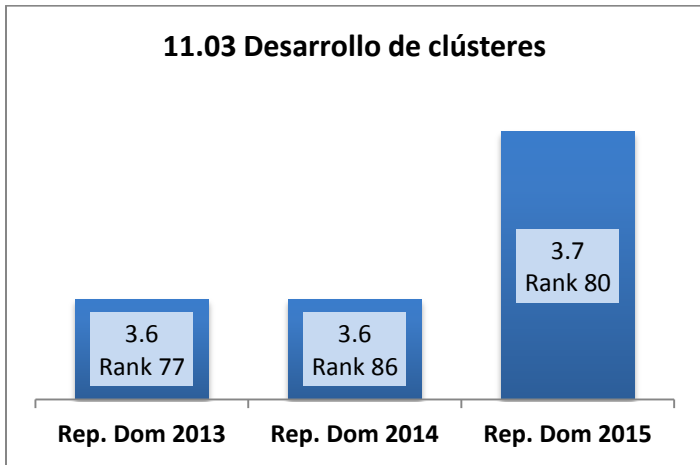
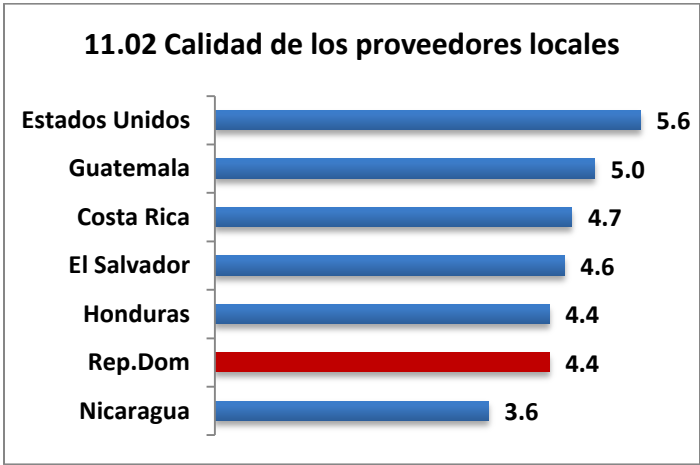
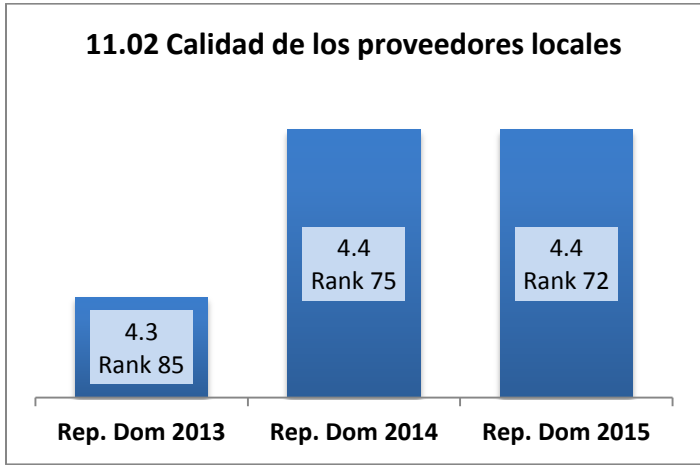


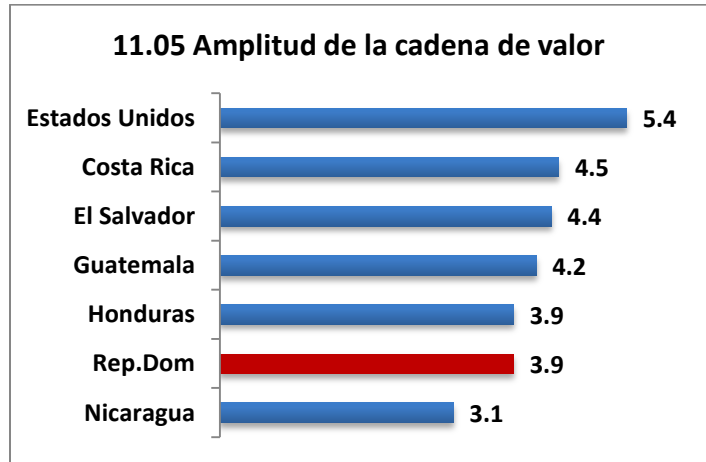
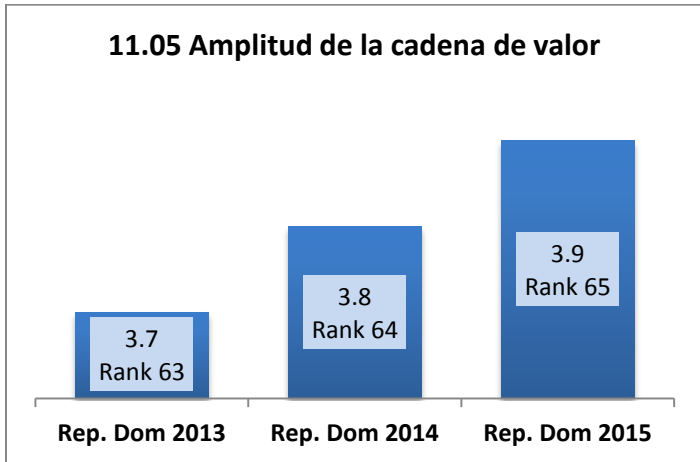
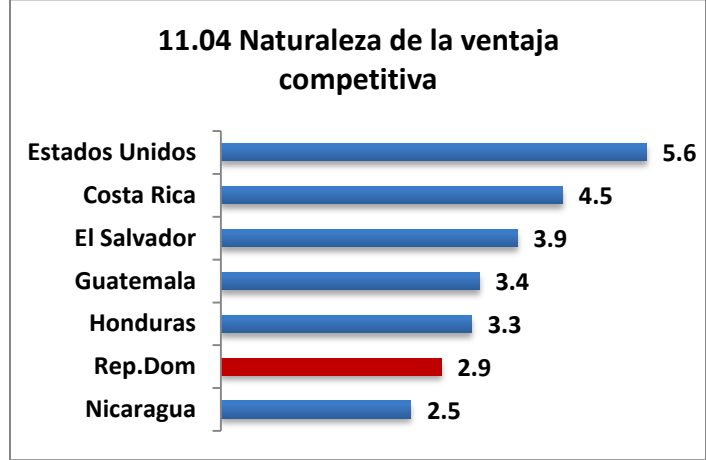
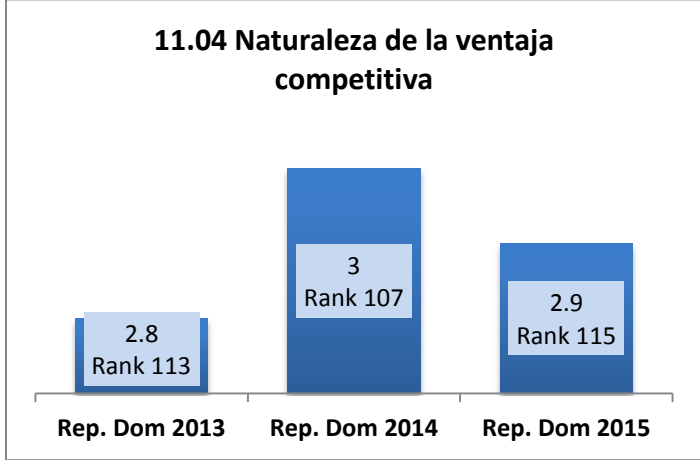
11.01 Cantidad de proveedores locales

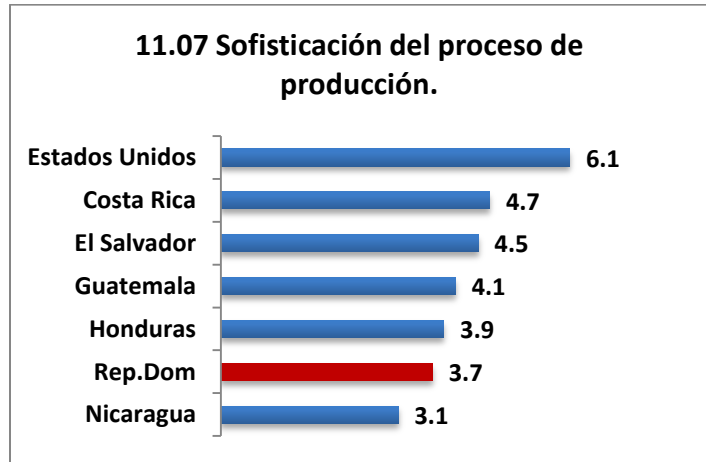
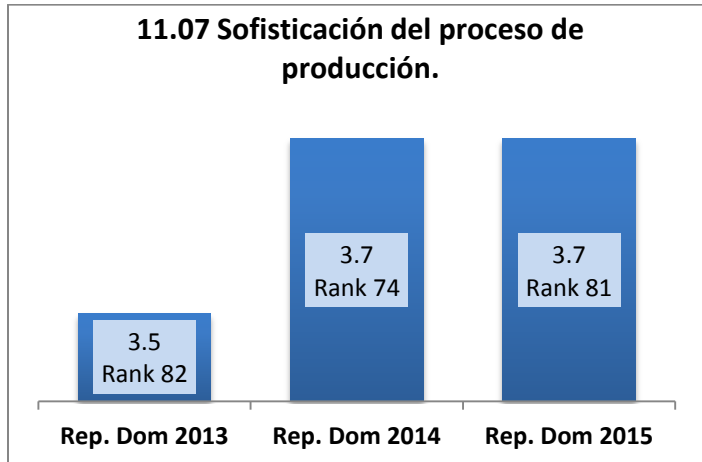
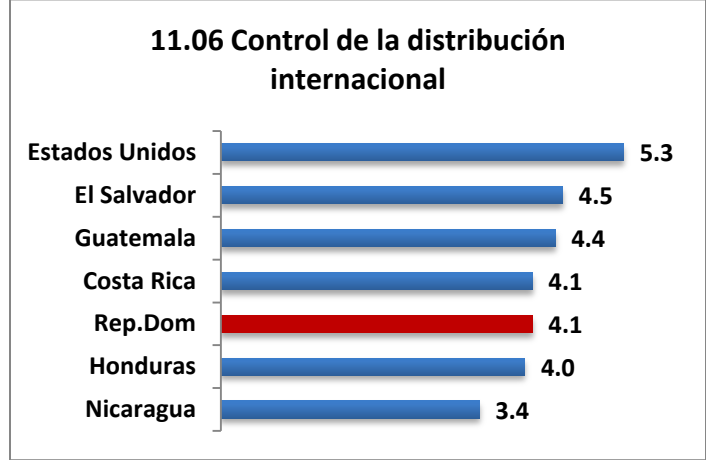
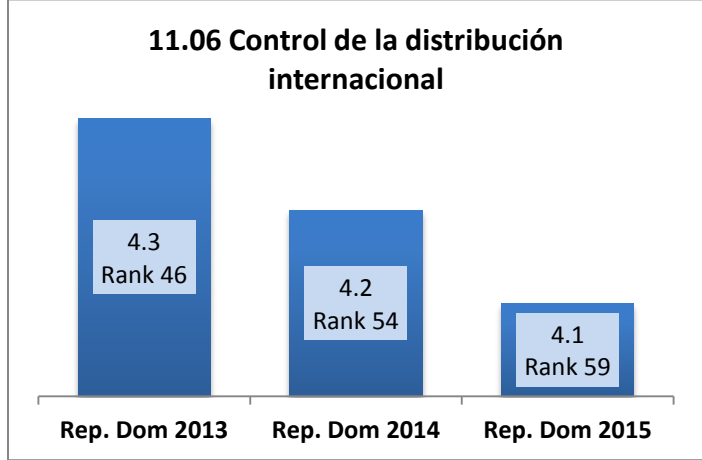


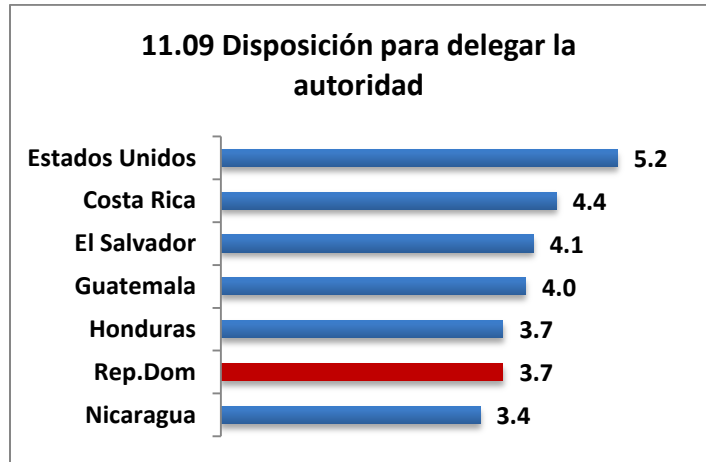
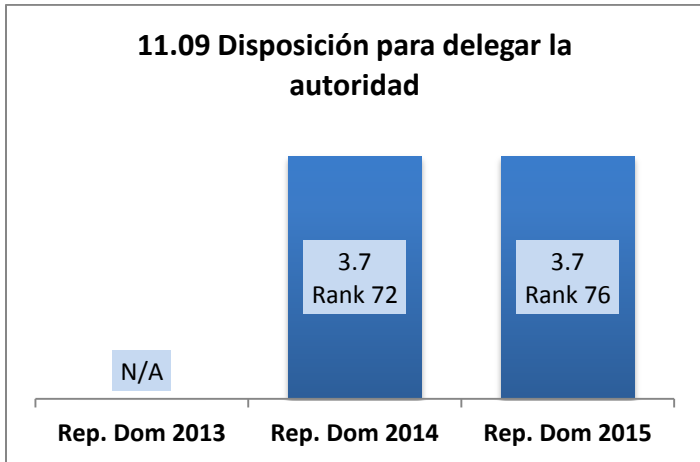
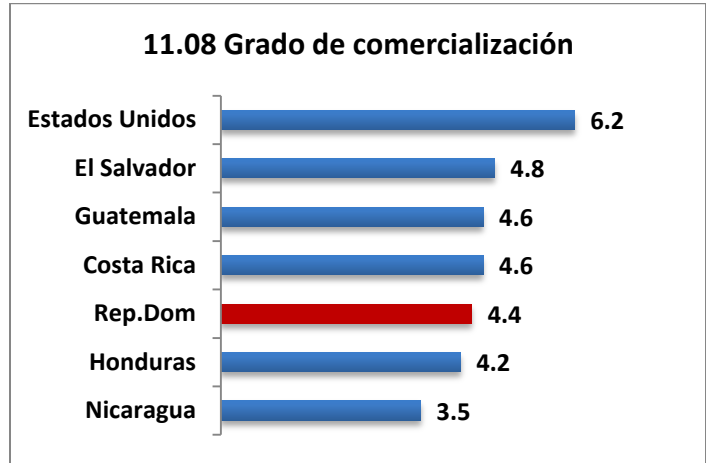
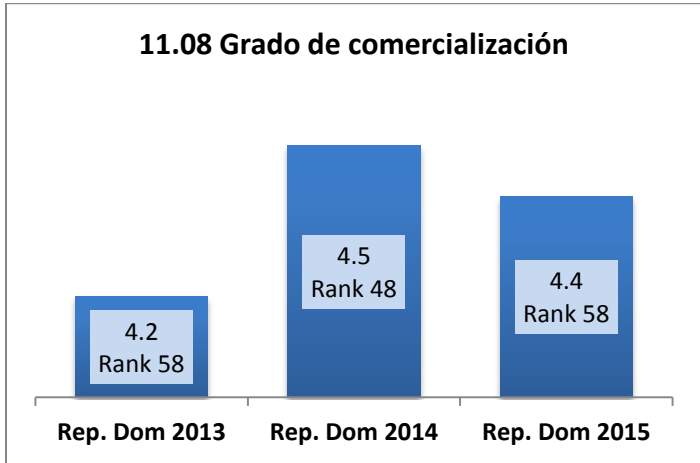
11.01 Cantidad de proveedores locales



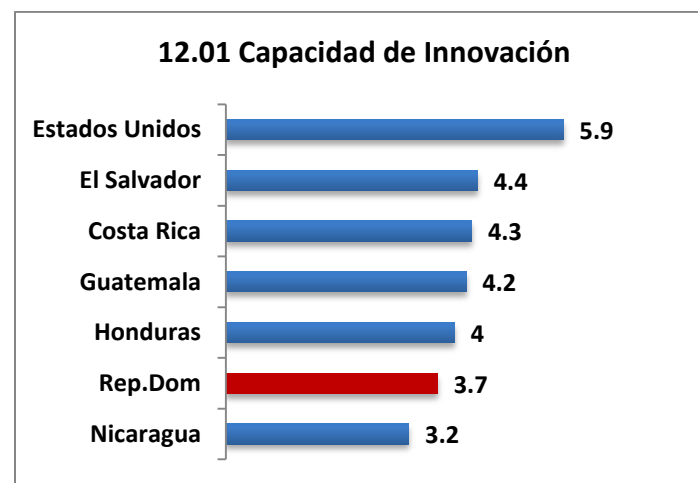
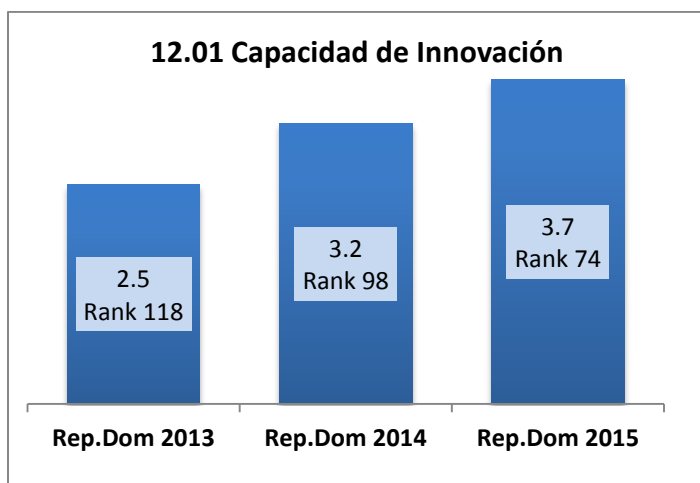
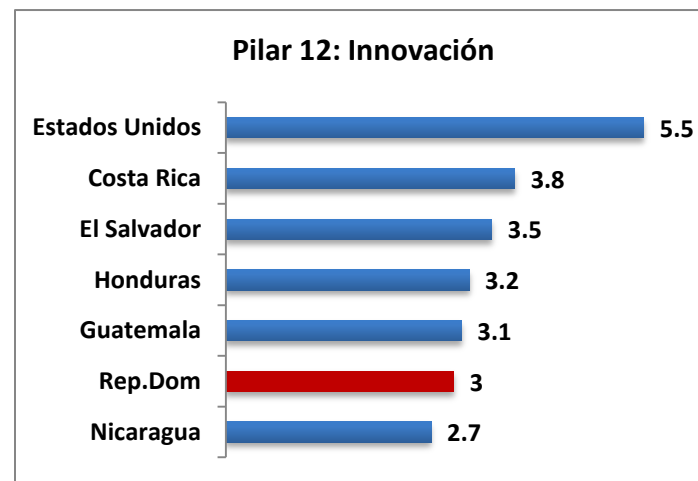
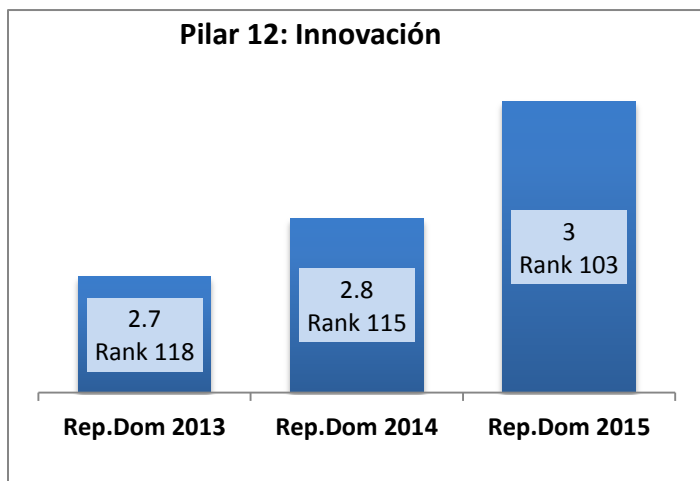




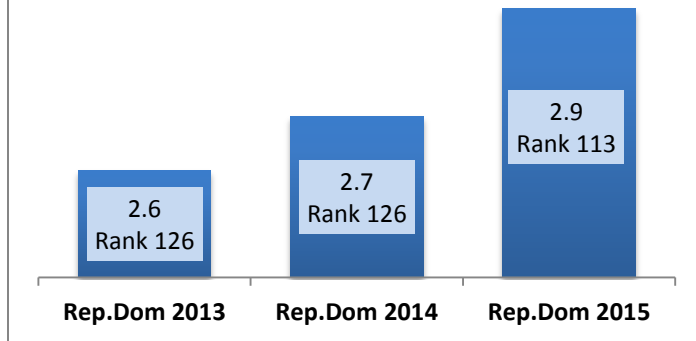




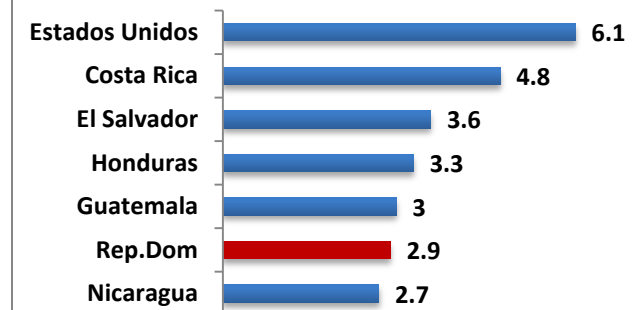
Pilar 12:
INNOVACIÓN



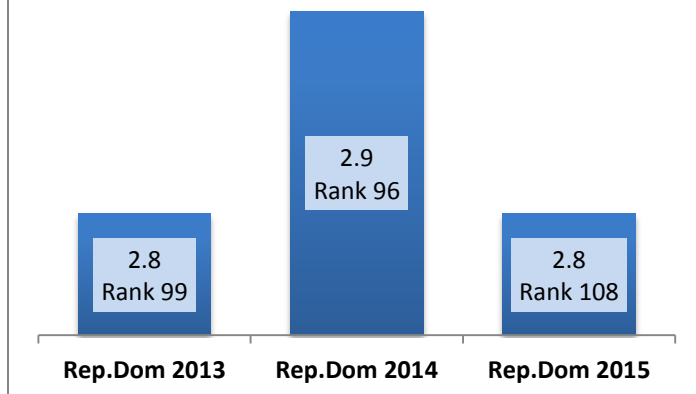
12.02 Calidad de las instituciones de investigación científica



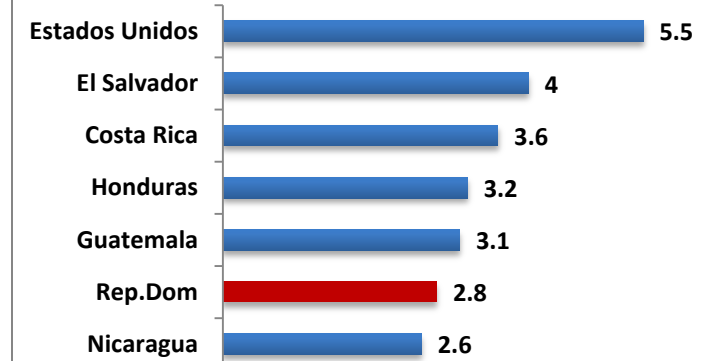
12.02 Calidad de las instituciones de investigación científica

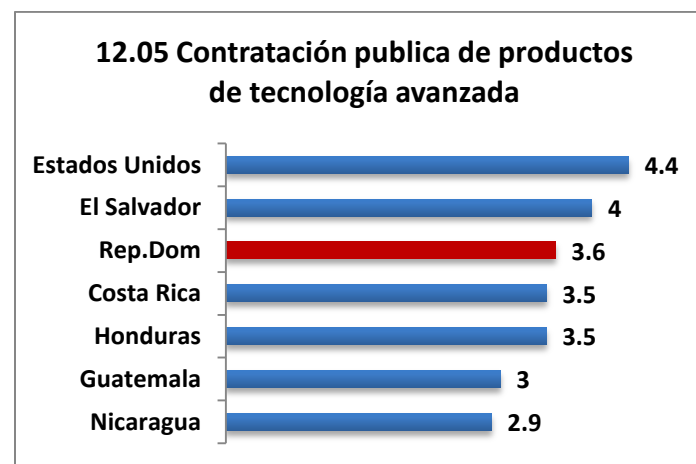
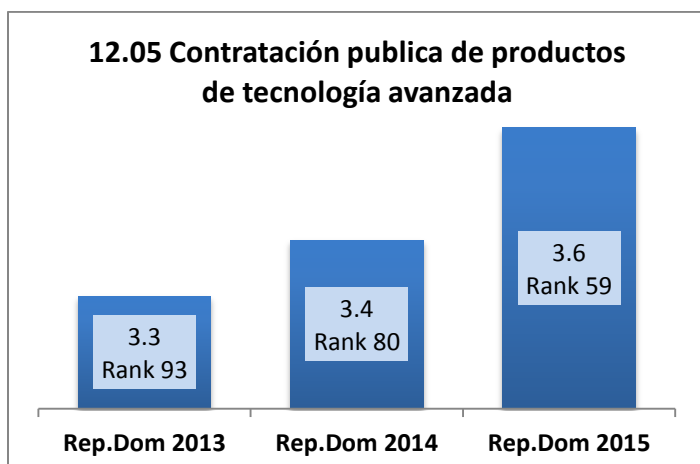
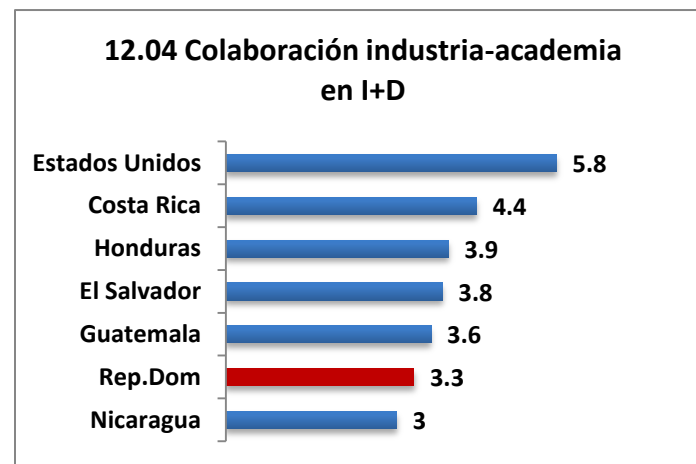
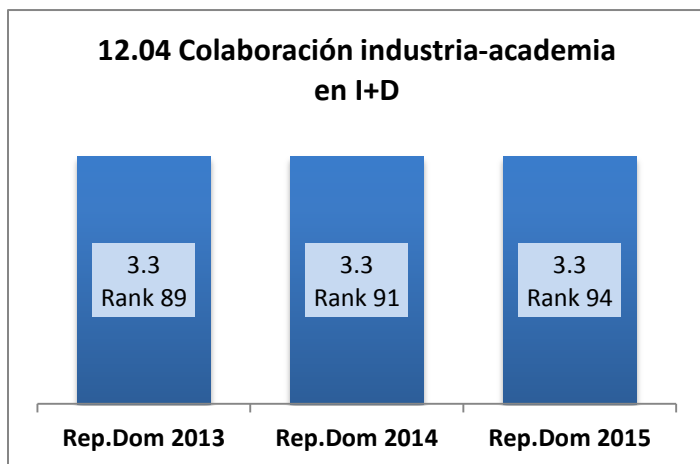


12.03 Inversión empresarial en I&D

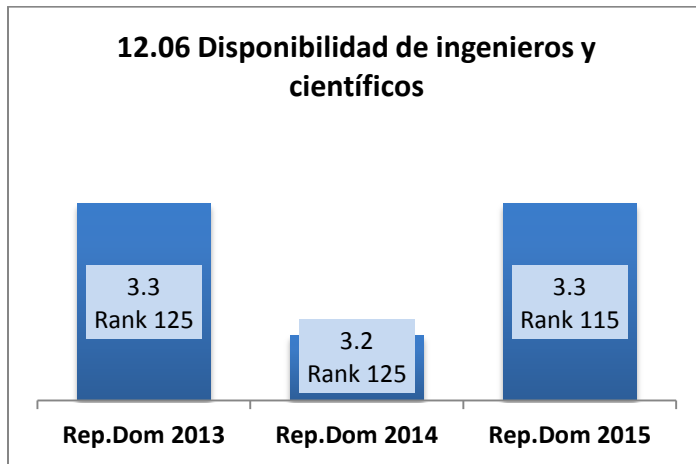


12.03 Inversión empresarial en I&D

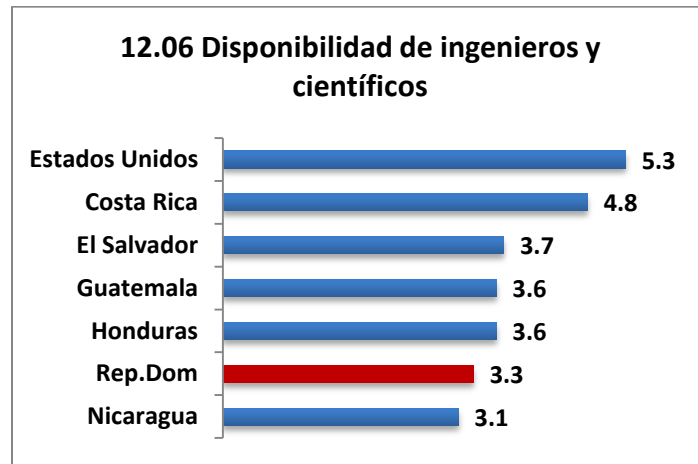




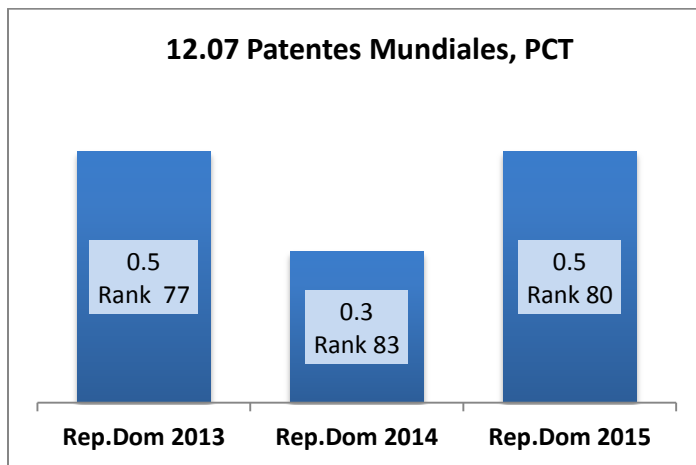
12.06 Disponibilidad de ingenieros y científicos



12.06 Disponibilidad de ingenieros y científicos



12.07 Patentes Mundiales, PCT



12.07 Patentes Mundiales, PCT

